



王岐山出席韩国新任总统尹锡悦就职仪式



尹锡悦出席总统宣誓就职仪式 ■新华社发 李相浩/摄

据新华社电(记者 张崇防 陆睿) 5月10日,应韩国政府邀请,习近平主席特别代表、国家副主席王岐山在首尔出席新任总统尹锡悦就职仪式并同其举行会见。

王岐山首先向尹锡悦转达了习近平主席的亲切问候和良好祝愿。王岐山表示,中韩互为友好近邻和重要合作伙伴。建交以来,两国关系全面快速发展,共同利益越来越多。在当前世界变局和世纪疫情背景下,加强中韩合作对双方、地区乃至全球的重要性都更加凸显。中方愿同韩方共同努力,推动中韩战略

合作伙伴关系与时俱进,不断向更高水平迈进。

王岐山就双边关系下步发展提出五点建议。一是加强战略沟通 and 高层交往,并进一步活跃各方面、各层级对话交流。二是深化务实合作,加强发展战略对接,深化重点领域和第三方市场合作,推动两国合作提质升级。三是充分发挥地缘相近、文缘相通、人缘相亲优势,以建交30周年和举办中韩文化交流年为契机,设计实施更多有利于增进国民友好的活动,为两国关系发展持续注入正能量。四是就国际地区事务加强沟通协调,共同致力于维护多边主义和自由贸易体系,促进地区与全球发展繁荣。五是加强半岛事务协调合作,妥善处理敏感问题。中方真诚支持半岛南北双方改善关系,推进和解合作,愿同韩方加强沟通,推动半岛无核化和持久和平。

尹锡悦请王岐山转达对习近平主席的衷心感谢和诚挚问候,表示建交30年来,韩中关系发展突飞猛进,疫情之下双边贸易创历史新高。韩方政府愿以建交30周年为契机,在相互尊重基础上,不断密切两国高层战略沟通和各层级交往,进一步加强双方各领域交流和务实合作,增进民间友好,推动韩中关系开启新的时代。韩方愿同中方加强沟通协调,共同推动实现半岛和平、稳定与繁荣。

马克龙提议建立欧洲政治共同体

据新华社电(记者 任珂) 法国总统马克龙9日提议建立新的组织——欧洲政治共同体,以便和欧盟一起维护欧洲大陆的稳定性。

9日是“欧洲日”,为期一年的欧洲未来论坛在法国斯特拉斯堡的欧洲议会举行闭幕式,马克龙作为欧盟轮值主席国元首在闭幕式上发表讲话。他说:“短期内欧盟不能成为构建欧洲大陆的唯一方式。”马克龙因此提议建立新的组织——欧洲政治共同体,目标是保持欧洲大陆稳定。包括英国、乌克兰在内的欧洲“民主国家”可以在这一共同体框架内寻找“政治合作的新空间”,合作内容可涉及安全、能源、交通、基础设施投资和行动自由等。

马克龙说,财政危机、新冠疫情和俄乌冲突都凸显欧盟的脆弱,希望进一步加强欧盟防务,从而更好地保护位于欧盟边界的国家。他还呼吁欧盟尽快摆脱对石化能源的依赖,这不仅是为了保护生态,也是为了不依赖于其他国家。马克龙说,乌克兰、摩尔多瓦和格鲁吉亚需要实施改革才能达到加入欧盟的标准,这将是一个漫长的进程。

谈到俄乌冲突时,马克龙说,欧盟的目标是尽快终结这场冲突,并尽一切可能让俄罗斯“永远无法夺取乌克兰”。

联手高校职业培养优才模式转型增长

——安徽国寿启动“双百双升”项目暨众鑫计划

21世纪最贵的是什么?是人才。2022年保险业高质量发展的路径是什么?是培养高质量的专业化人才。为了有效化解中国人寿保险股份有限公司安徽省分公司(以下简称“安徽国寿”)发展中的人才瓶颈,5月8日,在国家新《职业教育法》刚刚正式颁布不久,安徽国寿召开“双百双升”项目暨“众鑫计划”启动会。保险职业学院院长蒲彦君、安徽省保险行业协会秘书长张建华、安徽国寿总经理室全体成员出席会议。业内人士表示,安徽国寿联合保险职业学院在合肥正式推出“双百双升”项目,高度契合了当前国家职业教育改革最新精神,是校企深度合作培养新时代保险专业人才的创新。

当天的会议上,安徽国寿表示将以现有网点作为孵化基地,同时联合保险职业学院为每位来国寿创业的企业家搭建“学历+能力”双提升的培育体系,通过函授学习和技能训练,满足了后疫情时代下个体的求学和创业需求,帮助来公司创业的人获得国家承认的大专、本科学历文凭及相关资格证书,搭建保险知识结构,精研专业技能,铺设职业生涯发展通道。

一、我省寿险业发展遭遇代理人“危机”

张建华透露,自2018年以来,保险业从规模扩张转向质量提升,进入高质量发展阶段,保险业代理人队伍的转型一直是全行业关注的重点。今年第一季度,我省寿险代理人队伍不断下降,很多寿险公司遭遇招不到人的发展危机。至今年一季度末,全省人身险原保费收入433.75亿元,同比-2.13%。全省43家人身险公司,有25家原保费收入同比正增长,18家公司同比负增长。张建华分析,近年来,由于市场环境的变化,过去靠人海战术粗放式个人代理人管理模式已经越来越不适应当前市场发展需要。据不完全统计,2021年全省个人代理人队伍锐减40%以上;今年一季度个人代理业务渠道原保费收入195.96亿元,同比-7.24%;个人代理人首年保费38.16亿元,同比-17.21%,个人代理人队伍转型升级已迫在眉睫。

二、国寿联手保险高校开通专才培养

寿险业已经到了转型增长的关键时期。安徽国寿未雨绸缪,做当下发展的“破局者”。

安徽国寿主要负责人刘铖在发布会上表示,安徽省2021年成人高考报考人数高达25万人,折射出越来越多的年轻人对学历提升教育愈加重视,在这种背景之下,



安徽国寿对内强化资源整合,对外延伸服务边界,通过系统化提升,使新人得以打破学历层次的瓶颈,开拓事业发展的新前景,实现求学和求职同步,学业与事业双升。

据了解,“双百双升”项目是安徽国寿为扎实做好“六稳”工作,推进“六保”任务,贡献安徽国寿力量。“双百双升”项目是按照集团公司“两稳两控五提高”的战略思路和总公司“三抓三强三稳”工作部署,坚持稳字当头、稳中求进工作总基调,明确关键路径、实施关键举措、集中关键资源,高效承接总公司“众鑫计划”在皖落地的具体举措。

据介绍,安徽国寿将以现有网点作为孵化基地,同时联合保险职业学院为每位来国寿创业的企业家搭建“学历+能力”双提升的培育体系。“双百双升”项目将为有志于在家乡创业的年轻人提供广阔舞台,为建设现代化美好安徽贡献国寿力量。同时在培养观念上、专业上、行动上全面符合新时代要求的国寿企业家,打造具有安徽国寿特色的优质人才招募培养品牌。

资料显示,2021年,安徽国寿公司全年总保费收入192.79亿,市场份额为21.45%,服务客户446万人,公司受理案件40.21万件,赔款支出13.79亿元。安徽国寿扎根江淮,锚定打造五型企业江淮一流寿险公司的目标持续奋进。公司下辖16家市分公司、118家县支公司、546家服务网点,销售人员近4万人,机构遍布全省乡镇。

三、安徽寿险业“钱景”灿烂大有作为

“虽然一季度部分公司出现负增长,但是,我认为这是暂时的,因为安徽全省经济正保持强劲的增长势头,一季度全省GDP为10347.7亿元,同比增长5.2%,排名全国第十位,全省经济社会正保持快速发展势头,对保险的需求将更大,安徽保险业发展的潜力巨大。”张建华表示,

安徽银保监局明确提出要推动银行业保险业提高服务新发展格局的能力,坚定不移深化金融供给侧结构性改革,用改革的办法解决发展中的问题。

刘铖在当天的发布会上也“解剖”了安徽国寿未来发展的前景。刘铖分析,从一季度31省份GDP数据来看,安徽总量稳居全国第10位,由“总量居中、人均靠后”转变为“总量靠前、人均居中”。但是安徽保险业的发展与我们创新大省、人口大省的地位不相匹配。2021年我省保险深度为3.21%(全国均值4.11%、排名22位),保险密度为2259.9元(全国均值为3327.2元、排名23位)。导致这种现象的原因主要在于,我们保险营销人员传统的做法和技能,无法满足全面对接广大人民群众对保险服务的新的诉求,间接影响了人们风险意识的提高和对现代保险业的正确认识。尤其是在当前高质量发展的背景下,保险业作为金融的三驾马车之一,稳定器、压舱石的作用越来越重要。

刘铖表示,安徽国寿“双百双升”项目承接总公司“众鑫计划”,恰逢其时,风劲正扬帆,能够让更多的年轻人投入保险业的创业浪潮之中,创业在家门口、就业在家门口,不仅能将保障送进千家万户,为幸福生活保驾护航,更会让众多年轻人走上一条实干兴家的康庄大道,实现求学在家乡,创业在国寿。本次项目的启动将为安徽国寿助力现代化美好安徽建设,服务实体经济、推进民生工程、参与社会管理、助推社会稳定发展注入强大动力。

保险职业学院党委书记、院长蒲彦君在发布会上指出,“双百双升”项目高度契合国家职业教育改革最新精神,是面向市场合作培养新时代保险专业人才的创新之举,为保险行业发展模式的创新转变创造有益经验、开辟广阔前景。

蒲彦君说,从近两年来代理人清虚、销售队伍规模持续下滑情况看,原有的粗放式增长模式已不可持续。4月15日,银保监会发布了《人身保险销售行为管理办法(征求意见稿)》,预示着行业监管力度将进一步加大,寿险公司高质量增员和专业化销售将加快提速。国寿股份总公司“众鑫计划”对如何培养新时代专业化、职业化销售人才队伍进行了精准的战略规划。学院作为国寿集团成员单位,毋庸置疑有责任和义务担当重任,与安徽省分公司携手合作,将学院职业教育与公司培训体系深度融合,开门办大学,将“职业课堂”前置到国寿“营销职场”,紧跟总公司战略步伐和监管部门要求,努力将该项目打造成为中国保险行业职业教育的合作典范。