



# 泰康“世纪盛典”20载： 专业主义和长期主义酝酿出胜利的果实



过去数年,保险代理人由2012年的280万增长到2019年的973万人,而在2020年年末,这一数据却一反常态下降到了842.8万。

大规模的保险代理人员流失与持续低迷的保险业务相互映衬,成为行业甚至整个社会备受关注的焦点。但是,在“寿险老六家”之一的泰康,却呈现出另一番景象:泰康人寿上半年保费收入984亿元,同比增长9.7%。保费增速领跑头部寿险企业的同时,代理人队伍趋于稳定化、精英化、高端化。

20年来,泰康保险超过1.1万人次入围了荣誉殿堂“世纪盛典”,累计10次及以上入围人数达74人。今年,798名泰康代理人入围第20届“世纪盛典”,其中接近90%为认证健康财富规划师(HWP)。保险行业几许潮起潮落,为什么这些代理人可以在泰康坚持如此之久?

## 专业主义的坚持 让代理人走上精英化之路

根据上海社会科学院研究团队预测,到21世纪中叶,我国65岁以上老年人口占比或将超过30%,可能比今天的日本的情况(约27%)更加老化。

当中国快速进入人口老龄化的轨道,迎来长寿时代,整个社会的经济组织需要调整、转型和重建,以此来满足日益增长的中产人群及高净值家庭个性化的养老保障、健康服务、财富管理、家族传承等各类需求。

深度老龄化社会的加速到来,大健康大养老领域的刚需迭起,如何服务这两大拥有庞大体量的市场?这对代理人本身的素质提出了更高的要求。

作为国内前瞻布局养老产业的保险企业,泰康早在多年以前便开始挑选并培养精英代理人,连续20年举办“世纪盛典”,为绩优团队创造展现自己的舞台。

奉行专业主义,2017年,泰康着手重点打造一支能够横跨医养、健康和财富管理三大领域,能够提供覆盖客户全生命周期、全财富周期的金融服务队伍,即健康财富规划师(HWP)。为此,泰康焕新打造HWP队伍,搭建培训体系、组织定制培训,提升每一位精英代理人的综合专业能力。

“我奉行专业主义,这是工业文明最大的成果,专业代表效率——效率代表竞争力。头部企业如果不能坚持专业主义,一定会被市场的逻辑规律击穿。”泰康保险集团董事长兼CEO陈东升在《长寿时代》一书如此表示。

## 长期主义的坚守 成就泰康与代理人的光荣与梦想

泰康精英代理人队伍的快速生长,除了得益于专业主义的坚持,还有一点极其重要,那便是——长期主义的坚守。

说到长期主义,家喻户晓的例子是巴菲特。巴菲特最突出的投资策略就是长期持有,尤其是对他相信能够创造可持续价值的公司。多长?“永远”。从巴菲特的“滚雪球”,长期主义日渐成为大家高度认同的投资及经营战略。

泰康自1996年创立至今,坚持深耕寿险产业链,从2018年起,已连续四年跻身《财富》世界500强。泰康的长期主义道路又是如何坚守的呢?

陈东升常说,企业家要有“站在万米高空,跨越百年时空”的大格局。基于产业结构的发展与变迁、人口趋势的发展与演变,陈东升在创业之初就看准了“寿险”这个长期赛道。

2007年,泰康前瞻性地预见国民养老需求,成为国内先发布局养老社区的保险企业。2017年,泰康更是提出“深耕寿险产业链,打造大健康产业生态”的全新战略,锚定康养细分领域。

2019年开始,陈东升提出“长寿时代”这一全人类面临的大变局,创新“长寿时代,泰康方案”的商业模式,为全人类应对长寿时代探索了企业解决方案。

随着全新战略的提出,泰康形成了“三个闭

环、四位一体”的商业模式。通过“保险支付、医养服务”的两个结合、“长寿、健康、财富”的三个闭环,为客户提供“活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀”四位一体的全方位服务。

经过长期的持续耕耘,泰康构建了自己的护城河,关键有三:一是长期且越来越强的创新能力,二是长期且越来越深的客户信任,三是长期且越来越蓬勃的泰康大健康生态。

今年正值泰康25周年。目标纯正,心无旁骛,做正确的事,时间就是答案——这就是泰康的长期主义。当一个企业拥有战略意义的远见、洞察、创新和初心,必然会沉淀出自有的核心竞争力以及独特的文化底蕴,吸引志同道合、同频共振的社会精英汇聚于此,在这个氛围和环境中心尽情绽放。

基于这份长期主义的战略坚守,泰康构建出自己的战略、资源、市场和保障优势,不仅获得了客户的信任与认同,也让精英人才集聚于此。平台之上,万物生长——把握趋势,借力平台,越来越多的精英在泰康寿险生态中成就自己的光荣和梦想,在这个舞台中大有作为。

登高而招,臂非加长也而见者远。

顺风而呼,声非加疾也而闻者彰。

这或许是这些代理人可以在行业内坚持20年的核心所在。

## 写在最后:“世纪盛典”20载,是专业主义和长期主义时间的答案

每一年,泰康都会通过保险销售高峰会议——“世纪盛典”来铭记精英们的荣耀。10月17~19日,泰康第20届“世纪盛典”盛大召开。

20年来,“世纪盛典”已成为泰康保险精英与各界客户相聚的欢乐节日;20年一路走来,“世纪盛典”也成为行业内持续时间最长的保险精英荣誉盛会之一。

20年来,泰康这棵茁壮成长的葱郁梧桐,借

由“世纪盛典”聚集了一大批“凤非梧不栖”的英才。他们满怀对保险的信仰,坚守着对公司的忠诚和对客户的承诺,在“世纪盛典”的舞台上,追逐梦想、奉献青春、成就自己、收获人生。“世纪盛典”20载,见证了泰康战略的成功与远见,见证了保险代理人的精英化蜕变,这是专业主义和长期主义透过时间所给出的答案。

# 泰康第二十届世纪盛典安徽精英榜



个险系列 合肥 卫芬



个险系列 芜湖 刘春燕



个险系列 芜湖 周玉琴



个险系列 合肥 李保宏



个险系列 宿州 徐晓明



银保首期 合肥 吴晨



银保续期 马鞍山 倪燕



银保续期 铜陵 曹寅寅



新业务 朱玉友



新业务 黄婷



新业务 翁璐璐

(排名不分先后)