



“驭时而进 共享太平”企业家招商引资对接会 安徽太平人寿创省保险业“先河”

12月14日下午,革命老区六安冬雪初霁,在白鹭园酒店,一场别开生面的保险业高端客户服务分外吸引眼球。太平人寿安徽分公司联合六安市政府举办“招商引资对接会”,邀请15位优秀企业家高端客户参加盛会,就投资六安共谋发展,其中有不少来自苏州等长三角重点城市的客商。太平人寿安徽分公司此举意在为推进六安深度融入长三角发展一体化贡献太平力量。

这场名为“驭时而进 共享太平”企业家招商引资对接会,引来15位工商翘楚,这是安徽保险企业首次主动与政府共商搭建“资本与项目对接平台”,将高端客户服务延伸企业发展中,也是太平人寿安徽分公司创新性走出的一条保险新时代客户服务之路。

参加此次对接会的领导有六安市投创中心主任闫浩滨,六安市投创中心副主任李凌,六安市金安区招创中心副主任周记,六安市开发区招商局副局长徐庆杰,太平人寿安徽分公司党委书记、总经理汤峰,太平人寿安徽分公司党委委员、助理总经理张林波等。

六安市投创中心主任闫浩滨介绍,今年3月,六安正式印发《六安市推进长江三角洲区域一体化发展行动方案》(以下简称“方案”),全面融入区域协调发展新格局,在建成我国发展强劲活跃增长极进程中,融入六安元素。《方案》在发展定位方面指出,创新合作方式,加大合作力度,把六安打造成为大别山区域性中心城市、合肥都市圈协同创新产业基地、长三角绿色农产品加工供应



基地、全国知名红色旅游示范基地和康养基地。

太平人寿安徽分公司党委书记、总经理汤峰表示:“本次对接会是在《方案》的精神指引下召开的,通过政企合作,推进地方经济发展,共创六安美好未来。我们相聚于此,缘起太平,成于六安市委、市政府的创新思维和务实作风。相信通过本次对接会,太平人寿与六安市政府共同搭建平台,与企业家客户深入探讨招商引资政策,增加彼此了解,为未来的进一步合作打下坚实基础。我们更相信,太平人寿与六安市政府共同打造政企合作典范平台,一定能实现共赢。”

“保险业进入服务差异化时代,如何为高端客户服务将是保险业未来的大课题。”安徽财经大学保险系教授李加明指出,保险客户服务不能停留在过去那种请人听课等“低端”形式,而是应该将客户分级,通过锁定每个阶层的客户需求并量身订制,保险公司的客服价值才能给客户“增值”。李加明认为:“太平人寿安徽分公司此举,呈现出三‘创’特点:第一是创造一种模式,将客户企业发展作为服务起点;第二是创出一条路子,与政府一起谋篇布局;第三是创办一种保险企业与政府合作的机制,就是将安徽腹地发展与长三角企业家客户深度关联,这其中,太平人寿发挥的纽带作用不可忽视。”

朱慧之 潘高峰



交通银行传达学习贯彻中央经济工作会议精神 打造交行特色优势 推动高质量发展

12月21日,交通银行(下称交行)党委召开扩大会议,传达学习2020年中央经济工作会议精神,并部署贯彻落实工作。党委书记、董事长任德奇主持会议,刘璐、殷久勇、郭莽、徐敏、周万阜、郝成、顾生等行领导出席。

会议认为,这次中央经济工作会议是在全党全国深入学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想,全面贯彻党的十九大和十九届二中、三中、四中全会精神,“十三五”收官、“十四五”开局,全面建设社会主义现代化国家新征程开启之际召开的一次重要会议。会议深刻总结2020年经济工作,深入分析当前经济形势,对2021年经济工作的总体要求、主要目标、政策取向和重点任务进行了全面部署,是交行做好下一阶段工作的根本遵循和行动指南。

会议要求,深刻认识中央对当前形势的分析判断,统筹发展与安全。进一步增强机遇意识,坚定发展信心,坚定不移贯彻新发展理念、深度融入新发展格局,打造交行特色优势,推动高质量发展。抓紧深化完善“长三角龙头银行”建设行动方案,加快上海、长三角地区创新突破。加快集团数字化转型,深化数据治理,以科技创新赋能业务发展。

会议强调,以高质量党建,引领和推动高质量发展。按照中央统一部署,提前谋划好明年建党100周年庆祝有关活动。始终紧绷疫情防控这根弦,慎终如始做好各项防控措施,守牢不发生聚集性疫情的底线。

驻交行纪检监察组,交行各部门、上海市分行、在沪子公司主要负责人参加会议。

交通银行

工行合肥分行 多项措施推进“断卡”行动

为落实合肥市打击治理电信网络新型违法犯罪工作联席会议办公室“断卡”行动工作推进会精神,12月15日上午,中国工商银行合肥分行召开“断卡”行动工作督导推进会,进一步督导各相关专业部门严格按照方案要求认真履职,有效开展工作。

会议首先传达贯彻12月14日市联席办工作推进会议精神,学习了《合肥市“断卡”行动工作职责》《合肥市“断卡”行动任务清单》《合肥市“两卡”线索情况分析》以及行领导对开展“断卡”行动工作的指示要求。会上,该行具体采取了如下措施:

认清严峻形势,工作落实到位。充分认识开展“断卡”行动的必要性,落实方案措施。相关部门要按照方案要求,在规定时间内认真梳理线索并上报给中国人民银行合肥中心支行。

压实部门责任,做到履职尽责。各部门要指定一名专人负责“断卡”行动工作落实,加强部门协作。

每周召开专题会,落实工作措施。由安保部牵头每周召开“断卡”专题会议,各相关专业部门汇报本周工作开展情况和工作中遇到的困难,协调解决问题。

开展培训工作,提高防范技能。各部门结合专业条线特点,通过开展专业培训,提高员工的甄别和防范技能。对新开户人员一定要签订承诺书,告知出借、买卖银行卡所带来的风险危害。

强化监督检查,加大督导考核。由安全保卫部和内控合规部组成联合检查组,开展检查督导协助,支行分管领导全程参与,强化管控治理,确保取得实效。

梳理行动方案,下发工作提示。对“断卡”行动方案工作要求进行梳理,下发工作提示,明确工作职责,提高一线员工的防范意识,掌握甄别风险人员的应对措施。

持续开展宣传,营造活动氛围。以视频、微信、宣传折页、厅堂微沙龙等多种形式,向广大客户开展电诈防范和“断卡”行动宣传工作,营造活动氛围。

龚轩

应对人口老龄化 兴业银行打造 “安愉人生”养老金融生态圈

当前,我国正在经历全球规模最大、速度最快、持续时间最长的老龄化过程。预计到2022年左右,我国65岁以上人口将占到总人口的14%,实现向老龄化社会的转变。但作为发展中国家,我国“未富先老”,社会保障体系养老统筹账户缺口逐步加大,迫切需要加快多层次(三支柱)养老保障体系建设。

“养老的核心问题就是金融问题。银行积极参与我国养老金第三支柱的建设,不仅是落实监管部门要求开拓业务领域的重要抓手,更是履行社会责任助力养老财富积累义不容辞的责任。”兴业银行副行长陈锦光此前在首届养老金与投资论坛上表示。

事实上,早在2012年,兴业银行就率先在国内推出养老金融专属服务方案——“安愉人生”,以全面搭建养老金融服务平台为出发点,建立养老金融产品、老年客户权益两套体系,整合专属理财、信用贷款、便利结算、增值服务四项服务内容。

匠心深耕养老金融领域8年来,兴业银行“安愉人生”养老金融服务已成为国内商业银行养老金融知名品牌,目前已服务老年客户超过1500万人,管理老年客户综合金融资产超过1.3万亿元。同时,在中国养老金融50人论坛与新浪财经组织的养老金融行业2020年评选中,被评为“最佳养老金融机构”,是唯一获此荣誉的商业银行。

安徽银联 UNIONPAY 卡世界

2020年第四期 (总第49期)

《安徽银联·卡世界》 安徽金融时尚第一读本

《安徽银联·卡世界》是由中国银联安徽分公司创办的,为广大银行持卡人精心打造的时尚消费指南读本,结合银联特色及银联移动支付产品优惠活动,为读者带来全方位用卡资讯和云闪付APP使用攻略,同时在杂志中融入现代流行元素,让读者走进一个丰富多彩的“卡世界”。这里有你想了解的银联产品知识,也有你想看到的世界美景,更有吃喝玩乐购等全方位的指南。《安徽银联·卡世界》2020年第四期已经上线,快扫一扫二维码阅读吧!更多资讯可以关注“银联安徽”微信公众号了解详情。