

华夏保险安徽分公司打好“复工复产+就业保障”组合拳 统筹全年任务达成，助力长三角经济发展

2020年是全面建成小康社会和“十三五”规划收官之年，也是脱贫攻坚决战决胜之年，突如其来的疫情打乱了我们的生活、工作节奏，华夏保险安徽分公司也不例外。作为金融服务业，疫情不仅考验各行各业的应变能力，也考验各家公司的创新水平和创新技术，唯有与时俱进、不断自我革新，才是应变之道。

近年来，华夏保险依托创新平台，全面推进“科技+管理”的“双创”战略，在这次战“疫”中发挥了积极作用，包括线上经营、智慧运营服务等，为公司的运转提供便捷的技术支持。但因保险产品的复杂性，线上销售还是存在许多短板。传统模式需要变革，如何打破常规创新销售模式、变革销售流程，安徽华夏积极探索，不断尝试新的营销模式。 □ 郑丹丹 王雨琦



2月26日，华夏保险黄山中支赴市扶贫开发局捐赠防疫物资

1.5万个就业岗位，帮助受疫情影响人员就近就业，其中，营销渠道“富工华夏 骑速人生”及“家电换新 职到动心”增员方案一经推动，引起市场较好反响，“来华夏 享受电动车福利”成为四月保险市场的一句响亮广告词。截至目前，全省累计为21455个就业者提供工作岗位，托底民生稳就业。

为借势流量红利，创新开展短视频经营，安徽华夏借助抖音平台，持续开展“华夏舞林盛会 银行小姐姐看招”抖音舞蹈PK赛、“华夏蓝在身 中国红在心”手语舞大赛、“全民任务——718华夏保险节”等线上短视频活动，创新线上经营体系。其中，718华夏保险节活动一经推出吸引了来自全国各地的市民及达人参与，活动累计收到参与视频三千余条，话题播放量五千五百万次，16位百万粉丝大V参与，活动在同业及合作银行渠道，受到广泛关注与好评。

今年，华夏保险安徽分公司联合媒体，开启新形式业务模块。营销渠道、银保渠道邀请安徽广播电视台著名节目主持人罗彬、马滢、阿伟主持《华夏百万护身福(增强版)两全保险》《华夏保险 财富盛宴》产品推介会，解密保险行业背后故事，现场传授保险理念，推介在售保险产品，传递行业正能量，为广大市民带来一场金融保险知识普及盛宴。

自2020年7月17日，依法被接管之后，华夏保险安徽分公司在接管组指导、总公司部署下，深化公司治理、合规经营、运营服务等工作，围绕年度既定目标持续发力。

以“红是一种精神”为年度经营指引导向，强化红色信仰，走进金寨、岳西、霍山等革命老区，开展各阶段革命的意识统一活动。截至2020年三季度，营销、银保主力渠道冲锋，战略、中介、数金并驾齐驱，新单保费91.3亿，季度进入市场第三、年度前四。四季度，华夏保险安徽分公司启动“星火燎原”计划，十月组织扩军，双十一全省“特惠”，决战决胜，走好安徽华夏的四季度长征路。

“守护保”防疫险线上捐赠 践行企业责任担当

岁末年初，新冠肺炎疫情突袭大江南北，暴发于“九省通衢”湖北武汉，扩散在人流规模最大的春节假期。“生命重于泰山，疫情就是命令，防控就是责任。”在以习近平总书记为核心的党中央坚强领导下，举国上下同时间赛跑，与病魔较量。医无私，兵无畏，党员干部冲锋在前，14亿中国人民在共克时艰中勇毅前行。

华夏保险第一时间启动“防疫保险”捐赠计划。安徽分公司积极响应，向1305位安徽援鄂医疗队、62家政府保障部门、抗疫一线、基本民生保障、复工复产及13.32万扶贫工作者等群体捐赠防疫保险，累计覆盖112万人，总保额2253亿元。精准施策，靶向发力，维护社

会稳定，保障基本民生，促进经济发展做出积极贡献，屡获感谢信及捐赠证书。

推进“六稳六保”工作开展 首保就业护基本民生

民生稳，人心就稳，社会就稳。就业是最大的民生。按照党中央扎实做好“六稳”工作、全面落实“六保”任务要求，华夏保险安徽分公司通过线上经营、提供就业岗位等方面落实稳就业、稳金融工作，保民生就业、基本民生和市场主体，全面推进复工复产达产，恢复正常经济社会秩序。

疫情期间，华夏保险安徽分公司创新线上经营、线上管理、线上增员，提升前线团队技能，社会治安维稳；二月底过渡线下业务经营，逐步复工复产，转危为机，基本民生维稳；三月推出普惠型健康险产品，弯道超车，帮助队伍复工复产，市场主体维稳；为响应国家“加大释放就业潜力，发展灵活就业”号召，四月、十月，安徽分公司全渠道向社会提供超



常青树 特惠版 重大疾病保险

产品介绍

常青树系列产品问世7年，成为400万客户家庭风险守护神，提供近万亿保障！常青树(特惠版)，华夏常青树系列首款根据客户健康状况确定费率的重疾险，超优体/优标体分别交费18年/19年，即可享受终身保障，性价比超高。常青树(特惠版)保险产品计划，轻重重疾保障广泛，多次赔付更安心，全新升级增加住院津贴，保额提前享受。

01 重疾轻症全 守护到终身

累计最高可赔付7.9倍基本保额、11次的重疾险

重疾 100种重疾 最高赔6次

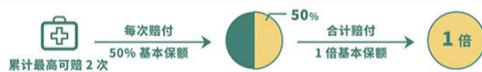
100种重疾分为6组，其中前6种高发重疾分布在4组，恶性肿瘤单独为一组，最大程度提升多次赔付可能性，重疾累计最高可赔付6次，每次至少赔付基本保额，体现人性关怀。

6种高发重疾分布情况

A组	B组	D组	E组
恶性肿瘤	重大器官移植术或造血干细胞移植术	急性心肌梗塞	脑中风后遗症
	终末期肾病	冠状动脉搭桥术	

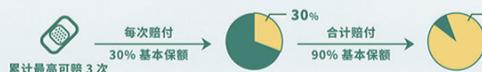
注：100种重疾分为6组，每组重大疾病保险金的赔付次数以一次为限，赔付后该组重大疾病的保险责任终止；本产品的保险期间可选终身或保至70周岁。

中症 20种中症 保障全周期



多个病种责任覆盖轻-中-重，兼顾轻症发展到中症及重症的承接性，保障与时俱进，实现赔过继续保，保单仍有效。

轻症 35种轻症 种类更科学



涵盖“不典型的急性心肌梗塞”、“冠状动脉介入手术”等高发轻症，让大病早期干预，同时也减小了疾病恶化的可能。

疾病周期 广泛覆盖

涵盖155种病种，覆盖轻、中、重症疾病周期，赔过还可继续保。

累计最高可赔11次



累计最高可赔7.9倍基本保额



赔过就豁免 随便轻重



可豁免常青树(特惠版)和附加投保人豁免保费2.0后续各期保费

保费豁免，合同继续有效 注：需要经专科医生确诊，且初次患。

身故/全残/疾病终末期关怀

18周岁前，等待期后赔付已交保费；18周岁后，等待期后按基本保额、已交保费和现金价值较大者赔付。

华夏 双十一 全民 狂欢季

超优标体18年缴费 即可享有终身保障

02 百万高保额 患病看得起

大病有百万保障 最高400万保额

一般医疗 年保额200万，1万免赔额，无理赔则免赔额每2年可降低1000元，最低降至5000元。(有/无社保100%给付，有社保未用社保报销60%给付)

100种重疾医疗 年保额200万，0免赔。(有/无社保100%给付，有社保未用社保报销60%给付)

质子重离子 年保额100万，0免赔，100%给付。

6年保证续保 理赔仍可持续 6年为一个保证续保期间：此期间内不因停售拒保、不因理赔拒保、不因健康状况变化拒保；保证续保期间届满：在售时不因理赔拒保、不因健康状况变化拒保，进入下一个保证续保期间。

03 疾病有保障 特药安心用

附加住院医疗(2014)与附加医保通(旗舰增强版)医疗保险搭配购买，可实现一般住院医疗1万以下部分，最高95%赔付。

04 住院有津贴 保额提前享

60周岁(含)后且此前未发生重疾，给付住院津贴1%基本保额*实际住院天数。每个保单年度内，最高给付90天，占用首次重疾/身故/全残/疾病终末期保险金。

一例：50万保额，60岁后住院每天可领500元，每个保单年度最高领45000元。

60周岁后且此前未发生重疾 首次患重疾 剩余5组重疾依旧有效

每个保单年度内最高给付1%保额*90=9%保额 累计给付的住院津贴达到基本保额时，本合同责任终止，本合同继续有效

保额-累计领取津贴 每次给付保额

05 就医有绿色通道 看病不操心

凡是购买了常青树系列产品，年交保费达到相应标准可享受

专家门诊 专家病房 专家手术 交通补贴 ...

就医绿色通道服务，看病无忧