

# 选“兴趣”还是选“收入”？

## ——透视高考专业选择取向之变

近日，湖南女孩钟芙蓉以高分报考北京大学考古专业，引发社会热议。不解者认为冷门专业没有“钱途”，赞扬者鼓励说应当遵从内心，选择自己所爱。

从20世纪70年代“学好数理化，走遍天下都不怕”到90年代对外贸易、国际贸易“如日中天”，再到21世纪初法律、计算机、金融等专业成为“爆款”……高考考生的专业选择，往往像一面镜子，不仅反映了经济社会发展的脚步，也折射出人们求学择业等观念取向的变化。

□ 据新华社  
(记者 胡浩 赵琬微)



选程

新华社发 徐骏作

### 众多优秀学生踊跃报考基础学科

事实上，钟芙蓉的选择并非个案。近年来，众多优秀学生踊跃报考基础学科，不从专业的“热”“冷”角度考量，而是更多考虑个人兴趣爱好和国家社会发展需求。

北京师范大学考试与评价中心2019年发布调查报告显示，历史学、文物与博物馆学、汉语言文学、心理学、法医学等传统上被认为“冷门”的学科成为“00后”考生最喜爱的专业。

“这一代考生从小生活在信息爆炸的时代，独立性较强，视野开阔，乐意接受新鲜的事物，在专业选择上，更加注重个人兴趣和自我价值的实现。”上海师范大学教育学教授岳岳说，“00后”有着较强的理性选择能力和较为宽广的视野，他们的家庭和学大都具有较为宽容的氛围，使他们在学业选择上更加注重个人价值判断，而不

### 更重要的还是看未来趋势

“如今社会发展变化飞快，专业的‘冷’‘热’不是恒定的，很有可能这几年‘热’，等毕业时就‘冷’下来了。”一位考生坦言，自己在选择专业时，不仅要眼前专业是否新颖热门，更重要的还是看未来趋势。

某高校招生办主任介绍，该校地矿专业就像“过山车”，有几年毕业生供不应求，大三就被抢订一空，而随着矿山停产，这个专业一下又成了冷门。

曾经的“盲目跟风”，让不少高校专业千篇一律，人才培养“同质化”严重，毕业生

### 不少高校探索打破专业壁垒

教育部《关于深化本科教育教学改革全面提高人才培养质量的意见》提出，“扩大学生学习自主权、选择权，实现以学分积累作为学生毕业标准”，“通过设立辅修学士学位，推行辅修专业制度，促进复合型人才培养；开展双学士学位人才培养项目，为学生提供跨学科学习、多样化发展机会”。

完全学分制、大类专业招生、转专业……不少高校探索打破专业壁垒，创新人才培养模式。北京大学在“双一流”建设方

是家长、专家或社会固有的习惯性认知。

“我特别喜欢运动，也关注各类体育赛事，毕业以后考虑做记者或自媒体。”北京考生孙嘉悦说，自己从高一就想好了报考体育新闻的专业方向，认为能把兴趣变成职业是幸福的选择。

考生韩广琪报考了北京大学医学部护理学专业，她希望能把高考的专业选择融入到社会的需求中。“今年是十分特殊的一年，疫情让我感受到了医学的重要性，白衣战士们的责任和无畏让我的内心产生了一种强烈的使命感。”

“‘00后’还是很有担当的。”对外经济贸易大学招生就业处处长徐松说，从今年的报考咨询中可以感觉到，学生对时事新闻非常关注，在选择自身兴趣所在的同时会考虑到国家发展所需，也看得比较长远。

也出现“滞销”。为此，教育部推出高校专业动态调整机制，支持急需紧缺和新兴专业，同时严格控制“过热”专业，遏制高校外延式扩张冲动。如，支持高校设置预防医学、中医康复学专业布点，新增应急管理、养老服务管理等目录外新专业，对于经济管理类等布点较多的专业，则根据各地实际需求及高校办学条件从严控制。

大学招生制度的改革，多元人才成长通道的搭建，也给予了新一代年轻人更广阔的成长空间、更充分的选择机会。

案中提出，建立通识教育与专业教育相融合的人才培养体系，加强通识教育核心课程体系建设，并实现学生在学部内自由转专业、在全校范围内自由选课。清华大学将全面实施本科大类招生和大类培养，通过新生导引项目、通识教育课程和专业引导类课程，提升学生学习与发展的自主性。

在日益包容多元的社会氛围和成长环境下，无论是学校还是专业，都无法“捆绑”学生的未来。心有所爱的青年，定能在不同领域走上各自的成才之路。

## 中国整容手术业规模5年扩大一倍 揭秘美容贷背后的陷阱

爱美的女子常常寄希望于美容机构“微调”出精致的面容。据中国整形美容协会统计，2014年中国刚刚起步的整容手术业市场大约4000亿元，700多万人（主要是年轻女性）进行了整容手术。到2019年，中国的整容手术业规模扩大一倍，达8000亿元，成为世界第三大整容市场。

高昂的手术和药品费用并不支持大多数女孩的梦想，一批不法分子因此也盯上了这一市场。  
□ 据《中国青年报》

### 财务公司与美容机构联手设局

女孩曾艳（化名）素来爱美，但苦于囊中羞涩。2018年，她通过朋友宫某得知长沙美亦美容院可以申请“美容贷”后，于当年12月10日来到该美容院见到了陈小龙、陈雄等人。在他们的推销下，曾艳支付了1.2万元后，又从陈雄、陈小龙等手中贷款3.2万元，并将这笔钱交到了美容院，随后开始整形手术。

湖南省宁乡市人民检察院刑诉2020第111号文书显示，其实曾艳的手术费用只需要1.4万元。宁乡市人民检察院办案人员指出，在这一次美容手术中，曾艳除去实际给付本金后，被骗走了3.8万元。

为何曾艳会落入圈套？这与套路贷公司和医美机构的运营有关。宁乡市人民检察院检察官罗善芝表示，该院审理查明，2018年7月，嫌疑人唐小僧、陈雄投资14.5万元，在长沙市雨花区注册了湖南三桶金财务管理有限公司（以下简称“三桶金公司”），租赁了雨花区的嘉玺国际大厦、上和国际小区中两处办公点，经营范围为企业财务咨询服务、商务信息咨询，但实际上三桶金公司干的是非法放贷业务。

随着业务扩张，唐小僧许以股份，吸收了徐川、唐科龙等人加盟，并用20%的业务提成，招揽了邓海丰、金晖、陈小龙等一批公司业务员。

检方称，三桶金公司专门针对年轻女性设立“美容贷”，将整容与高额债务捆绑在一起，通过去头息、故意逾期等方式，设下连环套，一些女孩由此落入债务陷阱，甚至沦为套路贷团伙长期赚钱的工具。

据罗善芝介绍，为了发展业务，三桶金公司决定与长沙美漾美学医疗等美容机构合作，开发了所谓的“塑女神集团”美容贷款项目，无需首付，当日放款；并将这一项目四处投放广告。这对于一些渴望变美又囊中羞涩的年轻女孩，具有极大的诱惑力。

### “半年后，她们还的都还是利息”

福建女孩小李生平第一次尝试美容，就遭遇了这样的陷阱。今年20岁的小李原本在厦门做网络主播，面容姣好，人气也旺。但她一直对自己的鼻子有些不自信，希望通过整形让鼻子更加秀挺。经一位网络主播介绍，她发现通过申请“美容贷”，可以实现整形低首付，每天支付百元利息，压力不太大。

于是，她来到长沙美漾美学医院整形。三桶金公司向其出借了4万元，实际到款只有3.2万元。小李把这笔钱交到了整形医院。

到长沙的第二天，小李就接受了鼻子和眼睛的整形手术。虽然三桶金公司通过砍头息实际上只借给了小李3.2万元，但合同上债务是4万元。由于整形恢复期无法直播，小李没有收入来源，不得不再向三桶金公司借钱，而第二次借款，就是日还1%的高息。

办案检察官告知记者，“美容贷”是三桶金公司与整形美容机构合伙设计的一个计划，其背后藏匿着一个套路十足的整容贷款陷阱。他们接触这些女性后，业务员就会通过各种机会给这些被害人放贷下套，让她们利滚利贷款数额越来越大。“半年后，她们还的都还是利息。”

检察官调查发现，湖南三桶金公司，与长沙美漾美学、美亦等多家医美机构合作，不仅通过放整容贷收高息，还利用医院宣传高返点的方式，让这些被害人通过拉人头的方式还钱。如此一来，他们不仅可以拿整容项目的50%返点，公司自身的贷款业务也源源不断。

据悉，该案系湖南省人民检察院、湖南省公安厅联合督办的“11·07”特大“套路贷”涉黑恶系列案的重要组成部分。2019年5月28日，长沙市公安局在梳理“11·07”特大套路贷团伙犯罪事实时发现，一批嫌疑人通过“佳丽贷”“整形贷”“零网贷”等形式，以“无本还息”“无抵押”快速贷款为噱头，吸引无力支付高额整形款、急需借钱的女性，诱其到指定非法医疗美容医院整形，约定高额利息进行放贷。其中，湖南三桶金财务管理有限公司是其中一环。6月21日，警方统一进行收网行动，唐某等嫌疑人在公司落网。

目前，该公司高管唐某、陈某等9名嫌疑人，涉嫌诈骗、敲诈勒索、非法拘禁罪，案件已在宁乡市法院审理。