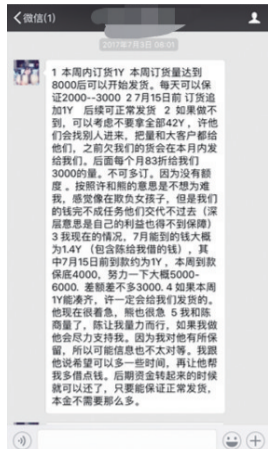


# 被忽悠分销特价加油卡 男子5000余万元打水漂

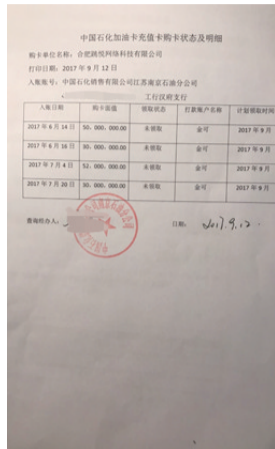
尽管事情已经过去快三年了，但每当夜深人静的时候，王军(化名)的脑海还是忍不住想起徐雪(化名)说话的场景。在徐雪游说下，几乎是一夜之间，王军东拼西凑的5000多万元，全都打了水漂。如今，虽然徐雪被抓了，可被骗的5000多万元却仍旧难以到手。

由于担心债主得知自己被騙后要债挤兑，王军还是选择了沉默。他小心维持着往日生活，表面若无其事，可一想到苦心经营十几年的公司，因为此事只能勉强维持，王军心里不由得后悔：5000多万元，怎么说被騙就被騙了呢？

□ 本报记者



王军与徐雪的聊天记录



徐雪弟弟提供的提货表

友借了5000万元，用于采购加油卡。然而，王军这次并没有等到特价加油卡。

2017年5月下旬，加油卡供货出现异常。徐雪告诉王军，由于弟弟去中石化拿货太多，引起江苏中石化的人不满，中石化高层领导希望换个人去拿货。

在让公司取货人挂职，准备取货时，徐雪又告诉王军，中石化要派人来王军公司考察，如果满意，加油卡可加快发出。

2017年6月1日，中石化南京分公司某高层领导来到王军公司。在“考察”结束后，徐雪告诉王军，中石化觉得王军公司实力一般，需要再投3个亿才能继续发货。

之后，徐雪告诉王军，自己已凑齐2亿元，只需王军继续投1亿元即可，但王军没钱继续投。

王军坦言，自己的5000万元都是借来的，根本没钱继续追投了。

在王军多次催促后，徐雪让弟弟提供了一份提货表。提货表显示，中石化江苏南京石油分公司仍有1.6亿多元的特价卡未有提取。看到提货表上盖有中石化江苏南京石油分公司的公章，王军这才有所放心。

徐雪回忆，自己从中石化购卡，一般都是通过网银转账或者POS机刷卡进行交易，除了自己外，还有严某和金某等10多人参与拿卡。

## 梦醒：“富二代”落入法网

2017年7月，王军的母亲因病在上海做开颅手术。其间，王军催促次数变少。徐雪也给过王军几十万元用作公司周转。

2017年9月，在聊天过程中，王军的债权人田先生得知徐雪的事情后，提醒王军可能被骗，并建议前往中石化江苏南京分公司进行核实。

随后，王军前往南京，并提供徐雪给的提货表。中石化江苏省相关工作人员告诉王军，该公章系伪造，自己也并不认识徐雪，并建议王军报警。

王军回忆，在前往南京核查的路上，曾去中石化签字拿货的严某给王军打电话。严某表示，自己在韩国，三天后，自己回国，会转1700万元给王军。考虑到涉及金额巨大，王军并未理会。

令王军没有想到的是，此前徐雪等人还在自己公司租用办公室，在得知自己前往南京后，徐雪等人和拖欠的3个月房租齐齐消失。

9月30日，徐雪被抓。经合肥市公安局包河分局侦查后，王军才得知，徐雪从中石化各地分公司售卡点原价购卡，再以七至八折不等的价格出售，诱使投资人不断加大投资。然后，以各种借口拖延支付或不履行支付。

王军告诉记者，在徐雪关押在看守所时，自己还收到了一份以徐雪口吻写的信。在王军提供的信件中，徐雪称自己在淮南、霍邱和霍山有多套房产，债权和股份是别人代持，但都是自己的，并让王军看看可能收走，算作交代。

“她信上写的那些房产，肯定也想收回。”王军坦言，不过苦于没有方法收回，还是等相关部门介入挽回损失。

2019年2月21日，合肥市包河区人民检察院提起公诉。起诉书显示，经依法审查得知，2016年至2017年9月，徐雪以上述模式导致10余名投资人共计59752200损失。其中，王军损失53041240元。其行为触犯《中华人民共和国刑法》第266条规定，应当以诈骗罪追究刑事责任。根据《中华人民共和国刑事诉讼法》第176条第1款规定，提起公诉。

## 初识：

### 家族背景雄厚的“富二代”

事情的起因还要从三年前说起。2017年4月2日，王军接到一个陌生的电话。

电话那头是一名年轻女性，对方自称是同学给的联系方式，手上有特价中石化加油卡，想通过王军的公司分销中石化加油卡。

“她给人的感觉就是很阔绰，有很多人脉的样子。”王军回忆，对方称自己是某知名地产的股东，父亲是政府单位大领导，而家族则是做石英砂矿山的“富二代”，在合肥、滁州以及香港有多块地产。至于特价加油卡的来历，徐雪告诉王军，自己的一个发小是江苏省中石化高层领导，而另一个朋友是江苏省某退役将军，两人通过军方关系获得一个国家环保补贴项目。环保补贴每年有50亿元，但必须通过中石化加油卡补贴到环保企业。

而王军的公司此前就分销过加油卡、电话卡等优惠卡。徐雪告诉王军，经过初步了解，感觉王军的公司比较正规，也具备相应的分销能力，所以想一起合作。

起初，对于突如其来的特价加油卡，尽管利润诱人，但王军仍旧心存疑虑。不过，徐雪主动表示，如果王军有合作意愿，双方可以见面详谈，进一步了解下情况。

王军坦言，自己的公司之前就帮别人分销过优惠卡，中石化如果真有特价加油卡，确实能够小赚一笔，所以也愿意进一步了解下具体情况。

## 布局：折扣力度空前的特价卡

在初次电话后，徐雪很快前往王军公司，做进一步的接洽。王军回忆，当时徐雪向自己展示了她的人脉关系，甚至打电话给中石化的人，并表示可以随时供货。

2017年4月6日，王军的公司与徐雪的公司签订采购合同。双方商定：王军以9万元的优惠价，购得10万元的加油卡。同年4月11日，徐雪从合肥中石化拿了10万元的加油卡，亲自送给王军。徐雪再次告知王军，自己的家族背景雄厚，且拥有丰厚的人脉关系，希望王军能够继续加大采购量。

看到眼前货真价实的加油卡后，王军继续采购了特价加油卡。王军于2017年4月13日、4月21日以及5月2日，分别采购了200万元、300万元和500万元的加油卡。不出意外，这三次加油卡均已8.8折的采购价提供给王军。

在此期间，王军并未发现任何异常。只是每次见面，徐雪都会强调自己拥有的关系网，并称中石化领导正在考察王军公司实力，如果王军公司有实力大规模采购，才能继续提供特价加油卡。

徐雪供述，自己购卡主要从江苏、上海、浙江、安徽、河南和湖北中石化公司购买，自己会把钱转给一部分人，然后对方再帮自己具体操作购卡。

徐雪等人购卡一事也被江苏中石化员工刘某证实。刘某在接受调查时表示，从2016年6月到2017年9月间，徐雪等人从江苏中石化公司购买过429504张加油卡，总金额是207196500元的全国流通加油充值卡，且均没有任何优惠条件，原价购买。

## 收网：5000万特价卡迟迟难到货

在几次相对顺利的采购之后，徐雪再次找到王军。徐雪告诉王军，中石化江苏省领导等人对王军公司有所不满。

“她告诉我说，那边觉得我们进货量太小了，如果不能加大进货量，就把货全部给江苏省的一家酒业。”王军回忆，徐雪称自己并不喜欢该酒业，希望继续和王军合作，不过前提是王军至少拿出5000万元采购中石化加油卡。徐雪告诉王军，如果王军这次能采购5000万元的货，自己可向上面申请8.3折优惠价，并可长期供货。

看到之前几次成功的交易后，王军找公司、股东及亲戚朋

# 垃圾分类 从我做起

垃圾分类处理，文明社会靠你我共建

