



中国民生银行合肥分行： 2019年度安徽跨越式发展银行

中国民生银行合肥分行于2009年4月10日正式开业。致力于实现“长青银行、百年民生”的企业愿景，秉承“为民而生、与民共生”的企业使命，民生银行合肥分行深入贯彻总行“民营企业的银行、科技金融的银行、综合服务的银行”的战略定位，以“做强公司业务、做大零售业务、做优金融市场业务、做亮网络金融、做好综合化经营”为发展路径，扎实开展各项金融服务工作，全力助力安徽区域经济更好、更快地发展。

2019年面对经济下行压力等复杂的外部环境，民生银行合肥分行坚持改革转

型目标不动摇，持续深化民企战略，推动各项业务稳健快速发展。在业务布局上，民生银行合肥分行坚持“公司、零售、金融市场业务”三驾马车并驾齐驱，积极融入安徽主流经济，立足安徽特色，参与重大基础设施、重要项目建设等，助力重点科创企业发展，融入长三角经济一体化，持续保持业务创新发展。全年业务规模逐步攀升，行业影响力不断提升，为省内上市公司、重点国企、龙头民营企业、中小企业等提供多元化的深度综合服务，正逐步实现自身的“蜕变”与跨越。



民生银行举办投资银行高端客户合作论坛

12月18日，中国民生银行在江西南昌举办“2019投资银行高端客户合作论坛”，旨在进一步加深银企战略合作，携手把握市场机遇，实现更大共赢。本次论坛共有民生银行客户、同业合作伙伴近200人参加，与会专家就2020年经济形势、传统产业转型升级、新兴行业协同发展等进行解读和介绍。

会上，民生银行副行长石杰作了题为“投行赋能、携

手同行”的报告，就民生银行投资银行业务的服务理念、服务体系、优秀案例等进行了介绍，并分享了对2020年资本市场的整体判断。民生银行投资银行部总经理韩峰主持了“投行赋能、携手同行、共赢2020”活动启动仪式。

据悉，民生银行是国内较早进行投资银行业务专业化经营的商业银行，通过为客户提供投行“1+N”定制服务方

案，全面服务客户经济活动，在发债、资产证券化、并购、银团、结构化融资、股权融资等业务领域拥有丰富经验和赋能优势，处于市场领先地位。

民生银行投资银行业务将以本次活动为契机，紧紧围绕“民营企业的银行、科技金融的银行、综合服务的银行”三大战略，坚持“以客户为中心”服务理念，着力为客户提供全方位、一站式、综合化的投行赋能方案。

民生银行合肥分行成功举办“问道庐州 预见财富” 2020年宏观经济形势展望及投资策略峰会



近期，民生银行合肥分行成功举办“问道庐州 预见财富”2020年宏观经济形势展望及投资策略峰会。

本次峰会特别邀请到东方港湾基金公司董事长、基金经理但斌；大摩华鑫基金公司渠道部副总监兼华东大区总经理蒋玲玲；安徽省清源房地产研究院院长郭红兵

做主题演讲。

民生银行合肥分行副行长周懿致开场辞。他回顾了民生银行合肥分行十年来立足合肥、服务安徽的成绩和收获，对社会各界及与会嘉宾表示诚挚的感谢与祝福。他表示民生银行合肥分行将继续创新的业务模式和优质的服务理念，围绕民营企业客户和高净值客户的需求，为客户提供专业的融资、投资和资产配置服务，力求为客户提供更多的价值回报和高品质的服务感受。

东方港湾基金公司董事长、基金经理但斌发表了《穿越时间的河流、与伟大企业共成长》主题演讲，演讲得到与会嘉宾高度评价。

大摩华鑫基金公司渠道部副总监兼华东大区总经理蒋玲玲发表了《经济周期轮动下的债市机会》主题演讲，演讲对全球债市进行了分析解读，并根据对2020年全球债市的发展预期，为嘉宾们提出了资产配置建议。

清源房地产研究院院长郭红兵发表《心有猛虎 细嗅蔷薇》主题演讲，演讲用详实的数据对当前房地产市场进行了全面的政策及形势分析，尤其是对安徽、合肥区域房地产多年的研究数据和接地气的分析研判，让与会嘉宾对固定资产投资有了更理性的认识。

民生银行合肥分行个人金融部兼私人银行事业部合肥分部总经理秦鳌，介绍了民生银行合肥分行零售业务的发展历程和民生银行合肥分行在私人银行领域业务开展情况。他解读了民生银行在服务私人银行贵宾客户方面的产品优势、专业团队、成功案例，并着重展示了总、分行的私银贵宾客户增值服务体系。

“感恩相伴 一路同行”，峰会在嘉宾们热情洋溢的、充满激情的话语声中落下帷幕，民生银行合肥分行将以此次峰会为契机，继续提供金融咨询服务，助力推动金融改革发展，努力打造当地主流、标杆银行。