

# 马云谈保险： 家庭经济越差越要买保险



当有人让他买保险的时候，很多人都不以为然，我每个月就那么几千元，我要逛淘宝，我要聊微信，我要发红包，我要打网游，我要还车贷，我要还房贷，饭都快吃不上了，还买什么保险啊！我们看看牛人马云是怎么说的：

## 马云： 面对高发的重大疾病，你准备好了吗

马云说：十年后三大癌症将困扰中国每个家庭，最担心的是挣的钱不够医药费。我们相信十年以后中国三大癌症将会困扰着每一个家庭，肝癌、肺癌、胃癌。

肝癌，很多可能是因为水；  
肺癌，是因为我们的空气；  
胃癌，是因为我们的食物。

腾不出时间来睡觉的人，迟早会腾出时间来生病；腾不出时间来复习的人，迟早会腾出时间来补考；腾不出时间来谈恋爱的人，迟早会腾出时间来相亲；腾不出钱来买保险的人，迟早会腾出钱来交医疗费。

马云说：保险是后路，在春风得意时布好局，才能四面楚歌时有条路。有钱时，钱不值钱。没钱时，人不值钱。要想让人永远值钱，就必须用您现在有能力的时候，把赚到的钱拿出一部分来规划好不确定的将来。千万不要让自己赚的钱最后全成了医疗费。

马云说：保险工作人员应该感到骄傲，那么多人相信你，信赖你，把钱交给你，就是相信你在关键时刻能够撑起一把保护伞，这是一种担当，一种福报！

保险行业，应该是中国最大的善事，你的使命是让每一个人感到安全，特别是让社会底层的人得到最稳定的确定性，有了这种确定性，社会

才会进步，才能真正繁荣！

我相信保险的使命和担当，一个社会所有人都是股民是不正常的，一个社会所有人都是保民是健康的，现在保民是3.3亿，未来是13亿，人人有保险，保险就是让人感到安全，让社会感到安定！

## 家庭经济越差越要买保险

家庭经济越差越应买保险，因为你病不起，输不起，也折腾不起。现实生活就是如此的矛盾，有钱人通过买保险转移了风险，保住并传承了财富；而穷人由于没钱买保险，当风险来临的时候只能雪上加霜，甚至倾家荡产……

现实生活就是：买保险不会倾家荡产，而很多人因为没有保险倾家荡产！

经济状况较差的家庭一旦生病住院，会加大生活压力，其实拿出一小笔钱购买保障型保险，这种风险就可以转嫁。面对日益增长的医疗费用，风险抵抗力越弱的家庭越应该买保险。

## 没保险，治病只能靠借钱

有人说，掏钱最没得商量的地方就是医院了，医院让掏钱了，即使家里没钱了，也要去想办法，因为医院让掏钱，是没有办法拒绝的！

### 办法一：拿出辛辛苦苦的积蓄

很多人平时省吃俭用，却不得不将自己辛辛苦苦积攒的一点积蓄，全部掏给医院，用作医疗费。

### 办法二：向亲友借钱

自己的积蓄不够了，就只好找亲友借钱。但事实上，借钱是每个人最不愿意面对的事情。

### 办法三：卖车卖房

如果自己的积蓄和亲友借的钱，都不能满足，就只好卖车卖房，因为生命比其他东西都要重要。

### 办法四：向社会募捐

也有很多患重大疾病的人，不得不向社会筹措医疗费用。

## 重大疾病保险的功能

- 1、保病：重大疾病保障，一经确诊，即可给付保险金，呵护全方面，保障不缺位。
- 2、保命：高额的身故与全残保障。
- 3、保老：有病管病，无病养老，一辈子健康康，可将保单转换为养老金，安享晚年。
- 4、豁免：若发生规定重大疾病任何一种，不仅可以拿钱看病，并且以后的保费也不用再交。

## 重疾年轻化是我们的无奈

卫生部一项数据表明，人一生罹患重疾的几

率高达72.18%，超过1/3的人 would 得癌症，10个健康男性中3个会在65岁前得重疾，10个健康女性中2个会在65岁前得重疾。中国目前有高血压患者1.8亿人，糖尿病以及糖尿病前期患者2.5亿人，高血脂症患者人数为9000万人，烟民3.5亿人，肥胖症患者超过7000万人，而且各类重大疾病发病率还在不断上升。

## 买保险要趁早

生老病死，人生无常，人生风险不是我们想回避就能回避的，人生风险一旦发生，将有可能带给我们不愿承担或无法承担的财务损失。所有人都愿意以极小的付出，去转移人生风险带来的高额财务损失！买保险要趁早，这条原则适合所有人！

关于保险，20岁不了解，30岁顾不上，40岁看不起，50岁很难买，60岁买不了……

### 1、投保越早，保费支出少

保险费的计算费率的其中一个因素是和年龄有关，购买同样的保障时，投保年龄越小，所需的费用就越少，年龄越大，所需的费用就越多。

### 2、越早投，保障期间长

现在很多的寿险都属于终身保障的，一经投保就可以享受保障利益了，投保的年龄越小，所享受的保障时间就越长；且很多寿险均具有分红功能，分红又是以复利计算，所以越早投保就能越早享受分红收益。

### 3、可以缩减通胀成本

随着社会经济的发展，物价不断的上涨，同样保险公司不可能长期保留原费率产品在市场上运营，这样也就出现了保险产品不断地更新换代，届时会以较往前稍高的费率推出替代产品。

### 4、核保更容易

年轻人的身体大都比较健康，在一定保险金额下也不需要体检，即使体检也很容易通过核保。而年纪大的人，一般就要求体检。而且万一身体有一些问题，就会被要求加费承保，甚至可能被拒保。

打败你的不是意外和疾病，而是“等等看”！

风险无处不在，明天和风险哪个先到，我们根本无法把握。

20岁时，保费便宜，保障全面，要买！

30岁时，家庭栋梁，万无一失，要买！

40岁时，保全资产，避债避税，要买！

50岁时，养老医疗，尽早规划，要买！

千万别让“等等看”拖累了你的保障，不要为不买保险找任何的借口，因为今天的借口可能会变成明天的损失。

■ 中财

## 名词解释

# 你必须要知道的保险名词解析

虽然保险一度被人为妖魔化为“骗人的”，但是保险在突发状况下的作用却是不容置疑的。而保险之所以被人误会，只不过是人们没有真正了解它而已。明明白白买保险，才能给自己给家人提供一个良好的保证。

下面就是一些基本的保险用语，希望对大家有所帮助。

保险人，保险人不是真正的人，而是指保险公司。虽然银行也在卖保险，但是银行只是代销保险公司的产品。银行本身也没有保险生产资格。

投保人，就是购买一份保险负责交保险费的那个人。

被保险人，就是一份保险保的那个人，如果投保人自己帮自己买，那他/她既是投保人又是被保险人。如果投保人是帮别人买，那别人就是被保险人。

受益人，买了一份保险发生了保险约定赔钱

的事故，若被保的人活着，那这笔钱是给被保的人；如果被保人身故，这笔钱给谁，谁就是受益人。

保费，就是买保险的人为获得保险公司的保障而交出的费用。

保额，就是保险公司收了买保险的人交来的保费，而承诺给被保之人提供的保障额度。

免赔条款，买保险一定要看清楚免赔条款，比如地震在很多保险公司就属于免赔条款。

免赔额，主要在医疗险和财产险中有，就是说损失在一定小范围内(这个范围买保险时双方约定)，保险公司不承担赔偿责任，由被保险人自己承担。

等待期，这是为了避免投保人带病投保，通常是90天到180天。在这段时间内发生合同约定的重大疾病，保险公司是不会赔偿的，只退回所交的保险费。

FYP,(First year premium的缩写)，通常将它

称为首年保费。

FYC,(First year commission的缩写)，意指保险公司的销售人员从客户的首年保费中所获取的第一年佣金，保险公司将之称为首年佣金。

趸缴，就是你一次性把一份保险的保费交完。

期缴，就是你手头上没那么宽裕，选择把一份保险的保费分期来交。

保险密度，就是一个国家人均拥有多少保险。

保险深度，就是一个国家的保费收入占国民生产总值的比例。

分红险，就是一份人寿保险，保险公司每年给你提供保障之外，还根据自己的经营状况，分一些红利给你。

万能险，就是一份人寿保险，你所交的保险费有一部分会进入另外一个账户投资，这个账户具体做什么投资，保险公司不会告诉你，但他会承诺给你一个最低收益保证。 ■ 紫月