

# 49家网贷平台拥抱监管 徽盐金融领衔合规建设

7月26日,“徽盐金融”杯2017安徽互联网金融年中高峰论坛在合肥举行,本次会议围绕“拥抱监管·合规发展”这一主题,聚焦网贷行业合法合规建设及投资人风险教育。参与会议的有:安徽省互联网金融协会等单位相关领导和徽盐金融、国元网金等21家主流网贷平台。从论坛获悉,安徽本土正常运营的网贷平台目前有49家,今年上半年安徽正常运营网贷平台成交量累计新增96.9亿元,同比下降0.53%。



2017年是网贷平台的合规建设之年,更是优秀平台的机遇之年。自去年银监会等四部委联合发布《网络借贷信息中介机构业务活动管理暂行办法》以来,各大网贷平台按照监管办法加速进行平台合法合规建设。随着我省网贷风险专项整治的不断提速,良币驱赶劣币,一批不合规平台逐渐退出市场,几家规范运营的优秀平台脱颖而出。徽盐金融表现尤为抢眼,因其稳健的发展、良好的口碑,上半年平台发布的项目一直被投资者秒杀。

在论坛上半场,安徽省互联网金融协会秘书长刘庆太、安徽省通信管理局刘韬、徽盐金融总经理谷新生分别就网贷平台合规化发展、

电信许可业务备案、商业模式创新、基础理论研究等提出了自身的看法和意见。

在论坛下半场,现场对120余名网贷投资人进行了投资风险教育。风险教育公开课主要内容来自网贷监管的相关法律法规以及网贷专业书籍《P2P网络借贷》,对网贷参与者进行全面的行业知识普及与风险教育。

徽盐金融作为安徽省盐业总公司旗下的互联网金融平台,2015年4月上线,截至2017年6月30日,徽盐金融平台拥有会员4.8万余人,累计撮合交易24.7亿元,为投资人赚取收益8079万元,已经成为安徽网贷行业的标杆平台。

## 建设银行:省内首单市场化债转股成功落地

6月27日,中国建设银行、安徽省国资委与淮北矿业集团共同发起的市场化债转股项目实现了首笔资金的成功投放,投放金额18亿元,标志着安徽省政府、中国建设银行支持地方国企市场化债转股业务取得突破性进展,这是安徽省市场化债转股项目成功落地的第一单。

为落实2016年12月28日中国建设银行、安徽省国资委及淮北矿业集团三方签订的《市场化债转股合作框架协议》,在省委省政府、省国资委和省金融办等省直部门的大力支持下,各方经过6个月努力,就合同条款和投放细节达成高度共识,首期18亿元转型发展基金终于顺利落地,二期30亿元降本增效基金也将陆续到位。建行市场化债转股业务的推动体现了建行负责任大行的担当意识,取得了良好的社会反响,在客户和建行两个层面实现了双赢。对客户而言,债转股在多个方面为客户解决了困难,支持了实体经济发展。对建行而言,债转股创造了新的业务机遇,密切了客户关系,提高了综合化服务能力。

本次实施省属三家重点国企市场化债转股的目的促进企业降杠杆、降成本、调结构,并助

力企业转型发展。通过债转股业务降低企业资产负债率,缓解了企业当期的债务偿还压力,降低企业的财务成本,促进业绩改善,助力国企混改和转型发展;通过报表优化,提升企业的市场融资能力,并逐步增强造血机制。本次债转股将助力产能过剩企业卸下历史包袱,度过短暂难关,待企业整体上市和经营情况好转后,再度焕发活力,为股东和社会创造新的价值,实现企业、建设银行及社会投资者、政府多赢的目标。

债转股业务充分展现了建行作为一个国有商业银行积极履行社会职能,落实国家号召大力实施供给侧结构性改革,着力推进去产能、降杠杆、债转股,促进煤炭钢铁企业脱困转型发展。本次债转股的实施更加突出了安徽省建行在安徽区域内的重要地位,赢得当地政府的支持,也促进其自身业务的快速发展。

2016年12月28日,中国建设银行、安徽省国资委与淮北矿业集团、淮南矿业集团、马钢集团等三户省属国企分别签署《市场化债转股合作框架协议》,累计签约金额达到320亿元。据悉三户省属国企债转股进展顺利,目前已获批复100多亿元,将在下半年陆续投放。 ■邹传科

2017年上半年理赔数据发布

## 新华保险上半年累计赔付53万件

近日,新华保险发布2017年上半年十大理赔案例。数据显示,新华保险上半年累计为53.38万个家庭承担风险,累计赔付29.24亿元。前十大理赔案例的理赔额均超过150万元,其中最高案例赔偿超过2600万元。获得最高理赔额的被保险人为黑龙江客户L女士。她此前投保尊贵人生等新华保险多险种后,2017年6月份因呼吸窒息身故,

给付疾病身故保险金2611.38万元。

新华保险始终坚持“以客户为中心”的服务理念。据此前发布的2016年度理赔责任报告显示,去年新华保险累计给付理赔保险金50.75亿元,同比上升23%;累计赔付件数93.56万件,同比上升19.75%;按照监管统计口径,2016年新华保险理赔获赔率达96.87%。

近年来,新华保险不断从客户需求出发,打造“快理赔”服务体验。未来五年,新华保险将进一步加大自动理赔技术研发力度,打造行业领先的快理赔服务,让更多的客户都能享受到更人性化、更便捷的服务。 ■邹传科



## 利安人寿安徽分公司: 理赔10万情暖客户心

近日,被保险人汪某与另外一位同学在池塘戏水时不幸溺水身故。利安人寿安徽分公司得知消息后,立即组织排查客户于公司的投保情况,确认被保险人家属曾在公司为其购买了相关保险产品。

被保险人家属处理完相关善后事宜后,向利安人寿安徽分公司发起理赔申请。由于此案社会影响力较大,公司客户服务部经理以及合肥本部负责人等再次登门慰问被保险人亲属,并为其开通“绿色通道”,于次日便将10万元理赔金打到了被保险人法定继承人的账户,被保险人家属对公司的高效、快捷、专业的服务表示非常满意。 ■邹传科

## 兴业银行: 挺进全球银行30强

在英国《银行家》杂志最新公布的“2017全球银行1000强”榜单中,兴业银行排名继续上升,按一级资本排名第28位,较去年提升4位,按总资产排名第30位,较去年提升3位,已跻身全球银行30强。尤为引人注目的是,在全球50强银行“成本收入比”指标排名中,兴业银行高居榜首。

作为全球银行业权威杂志,英国《银行家》杂志推出的“全球银行1000强排名”已有约40年历史,被视为评估全球银行综合实力的权威标尺。榜单显示,中国银行业今年再攀“高峰”,共有126家银行上榜,仅次于美国,其中前五名中占据三席。 ■邹传科

## 中信银行合肥分行: 与农行签署战略合作协议

近日,中信银行合肥分行与中国农业发展银行安徽省分行正式签署战略合作协议。中信银行合肥分行李刚行长、农发行安徽省分行周桂娟行长参加了签约仪式。此次签约为双方业务的进一步发展开创了里程碑式的意义。

近两年来,中信银行合肥分行与农发行安徽省分行始终保持密切联系,目前已在彩虹桥、同业存放等业务领域开展合作。此次签署的全面合作协议内容涉及公司金融、零售、国际、投行、同业、清算和信息科技合作等方面,下一步双方将进一步抓住市场发展机遇、发挥双方优势,在重点业务方面深入合作,实现互利共赢。 ■邹传科

## 中信银行: 布局汽车消费市场

7月26日,中信银行信用卡中心与国内领先的汽车互联网交易平台——易鑫集团在深圳举行合作签约仪式,宣布正式发行中信易鑫联名信用卡,并同步发行中信银行标准车主信用卡,为广大车主带来优惠便捷的购车、用车和养车服务。本次车主系列信用卡的发行,是中信银行信用卡中心完善“商旅+”产品体系,布局汽车出行领域消费市场的新举措,旨在为用户提供“出行无界 驾享新可能”的卓越体验。

此次发行的车主系列信用卡,是中信银行信用卡中心积极拓展驾车出行类的细分市场,联合国内领先的汽车互联网交易平台易鑫集团,打造“出行无界”金融生态的又一重要举措。 ■邹传科

## 华夏保险芜湖中支: 速赔客户50万元引关注

月有阴晴圆缺,人有祸福旦夕。彭先生夫妇没想到,他们天真活泼的儿子(未满三周岁)会突然患上重疾;他们也没想到,原本只是“图个心安”的一份保险,在申请理赔后的短短几天内,华夏保险保险芜湖中支公司就把50万元理赔款打到了他们的银行卡上。

2017年6月28日下午,彭先生不辞辛苦专门从合肥驱车回到芜湖,来到华夏人寿芜湖中支公司,为该公司及理赔人员送来一面锦旗,以表心中感激之情。本次活动亦得到了芜湖媒体的关注,芜湖大江晚报、电视台生活频道、新闻频道等媒体均来到活动现场进行采访,对华夏保险大爱宣传、助力。 ■邹传科