

银行理财产品也有“身份证”



今年4月,某商业银行涉嫌伪造理财产品,用虚构的理财产品欺骗客户,涉案金额达30亿元,引起人们关注。那么,市民明明是前往正规银行购买的理财产品,为什么会遭遇“假理财”?又该如何辨识真假理财产品?事实上,防止被“飞单”或“假理财”击中,理财产品也是可以通过“身份证”进行查证的。

■ 记者 邹传科

配合银行全程录音录像

立夏已过,但是银行理财市场却没有随着天气一起升温。自从今年4月份某商业银行被曝出涉及十几亿的虚假理财事件后,不少投资者尤其是中老年投资者对于银行理财产品的“飞单”及“虚假理财”表示失望。“我们的钱哪儿都不敢放,总觉得银行是最安全的,所以即便理财产品收益率低一些我们仍旧投资了不少。但是现在银行买理财都不安全了,我们真的不知道钱该投哪儿去了。”省城退休市民李先生表示了自己的担忧,目前还在考虑到期要不要续期。

“市民必须通过正规渠道购买理财产品、妥善保管自己的银行卡、密码、网银密钥外,还需要仔

细核对银行公章等。”安徽银行业协会相关人士介绍,投资者在购买银行理财产品时要配合银行对理财产品的销售过程进行全程录音录像,并仔细阅读理财产品说明书。

记者了解到,银行在发售自身理财产品的同时,也会代销由基金公司、保险公司、信托公司等其他金融机构发行的产品,而基金、保险、信托等产品的设计、投资、管理等均由基金公司、保险公司、信托公司等外部机构负责,银行作为代销机构,将投资者的买卖交易申请提交给经营主体公司进行最终确认,投资者应及时查询交易结果。

依产品编码在网上查询

要知道买的银行理财产品是不是“黑户”?业内人士提醒,市民可通过查阅银行理财产品的“身份证”辨别真伪。

普益标准研究员魏骥遥提醒投资者,银监会“39号文”明确,银行发售普通个人客户理财产品时,需在宣传销售文本中公布所售产品在“全国银行业理财产品登记系统”的登记编码,而客户可依据该编码在中国理财网(www.china-wealth.cn)查询产品信息,未在理财系统登记的银行理财产品一律不买,就可规避“假产品”的风险。“如此,也就意味着凡是银行自主发行的理财产品,均具有唯一的产品编码,投资者可依据该编码在中国理财网查询到产品信息。”

昨日,记者通过登录中国理财网看到,银行向个人客户销售的理财产品,其登记编码一般是以大写字母“C”开头,后面有13位数字,共14位编码。同时,对于代销产品,则可在银行系统和官网等官方渠道查询相关信息。

因此,在购买银行理财产品前,市民可先行了解购买的理财产品是银行自有产品还是代销产品,且具体是哪家机构产品,做到心中有数。

银监会: 加快银行资管和理财业务立法

5月15日,银监会办公厅下发的《关于印发2017年立法工作计划的通知》(以下简称《通知》)称,立法工作要把防控金融风险放到更加重要的位置,确保不发生系统性、区域性金融风险底线。要针对突出风险,及时弥补监管短板,排查监管制度漏洞,完善监管规制,加快对银行股东代持、资管业务、理财业务等重点领域的立法工作。

银监会计划在2017年完成46项立法项目,其中包括4项行政法规、11项规章以及11项规范性文件。《通知》显示,2017年抓紧研究、待条件成熟提出的立法项目共16项。包括《小额贷款公司监督管理条例》(制定)等。

■ 综合

余额宝收益率站稳4%关口

种种迹象表明,此前几乎被市场遗忘的“宝宝类”理财产品正重新获得市场关注。

最新数据显示,自5月11日站上4%关口以来,余额宝收益率节节攀升,最新7日年化收益率已经达到4.028%。这是其2015年6月跌破4%之后,首次重回这一收益节点。与此同时,基金公司发行的货币基金、短期理财产品今年以来收益率在各类产品中排名居前,在股市、债市、商品市场均遭遇连续调整的背景下,无疑成为市场中的一抹亮色。

业内人士告诉记者,在金融去杠杆尚未完成、货币政策保持中性的背景下,资金面脉冲式收紧的现象仍将出现,资金利率中枢趋势性抬升,货币基金、短期理财债基类仍是当下优质资产。

■ 记者 邹传科

Ticwatch 2 NFC 入驻民生手机银行

日前,最新款ticwatch 2 NFC正式入驻民生手机银行“生活圈”频道,客户登录民生手机银行即可完成购买,还可享受“生活圈”频道的多项优惠。

据悉,在民生手机银行专售的此款智能手表为该行定制版,除外包装及表盘设计上有民生银行元素外,还沿袭了ticwatch经典款的银钢表头搭配真皮表带的商务休闲风格。价格方面,在官方售价的基础上再降了100元,优惠力度也大于各大电商平台。

此前,民生银行与“出门问问”智能手表在去年达成了跨界合作,成为该智能手表NFC支付业务的首家合作银行,双方联合开发了“可以当卡刷的智能手表”。作为目前国内首款支持一卡通及银联支付的智能手表,一经上市,就备受广大消费者的追捧。

经过几年来的创新发展,民生手机银行为广大客户提供了日益丰富的生活服务。在“生活圈”频道,除通常的话费充值、生活缴费外,还有医院挂号、在线问诊、机票、火车票、景点门票、酒店预订、公积金查询、油卡代充、违章罚款代缴等多样化的服务。

■ 邹传科

泰康汇赢年金上市

5月18日,泰康人寿将推出“泰康汇赢年金保险计划”,通过财富管理计划,为家庭提供中长期资产的合理匹配,为中产家庭二胎抚养、子女教育以及养老等资金问题提供解决方案,帮助整个家庭完成财富规划的人生目标。

泰康人寿此次推出的“泰康汇赢年金保险计划”从不同层面满足客户对财富增值、养老规划、子女教育、资产传承和人身保障的需求,为客户提供多元化的财富管理服务,让保险更安心、更便捷、更实惠,让泰康的客户更健康、更长寿、更富足。

■ 邹传科

新华保险安徽分公司: 全省共庆分公司成立十五周年

2017年5月15日,新华保险安徽分公司召开成立15周年特别晨会,本次晨会以“风雨同行,辉煌同庆”为主题,全省协作,共同祝愿安徽新华15岁生日快乐。

15日上午,早早来到公司的同事便被职场中浓浓的生日祝福气氛所吸引。早上8点30分,特别早会正式开始,分公司总经理罗文发表致辞,代表公司向安徽新华全体同仁表示感谢。活动中,分公司班子成员为司龄在10年以上的老员工颁发了特别奖励,以感谢他们在公司筹备、发展和转型过程中作出的卓越贡献。晨会现场设置了成长树,许愿墙,并邀请全体成员许下心愿,共同为目标而奋斗。全省各中支机构也提前准备了祝福视频,以自己的方式向分公司表达祝福之意。本次活动全省各中支机构与分公司同步进行,大家一起点燃蜡烛,共同庆祝分公司成立十五周年。

新华保险安徽分公司成立十五年来,坚持“客户为中心”,倡导“简单、直接”的工作方式,积极营造“信任、分享”的工作氛围,建立“公开、坦诚”的交流平台,2016年期交保费3.5亿元,年均增速19.4%,十六家机构覆盖全省,实现客户分层级服务管理,打造了客户服务节、少儿书画大赛等品牌活动项目,同时新华保险安徽分公司积极投身公益事业,承担社会责任,开展留守儿童关爱活动、关爱老人金秋送温暖活动、听障儿童关爱活动、公益助学、义务献血等,致力于建设一家均衡发展,可持续发展的省级分公司,为江淮大地送去周到的保险服务,共建美好安徽。

■ 邹传科



兴业银行: 规模效益平稳增长 转型升级加速推进

4月29日,兴业银行发布公开上市后的第十个年度报告和2017年一季度业绩报告。报告显示,面对复杂严峻的经营环境,兴业银行应变而变,前瞻性地谋篇布局,兼顾“规模、质量、效益”各项目标,灵活调整经营策略,加大业务结构调整和转型升级步伐,经营情况优于大市,实现了新一轮五年规划的良好开局。

截至2016年末,该行总资产首次突破6万亿元,达6.09万亿元,同比增长14.85%,继续保持股份制银行首位;实现净利润538.50亿元,同比增长7.26%;总资产收益率和加权平均净资产收益率分别为0.95%和17.28%,成本收入比23.39%,均继续保持同业优秀水平。2017年一季度资产总额6.23万亿元,实现净利润168.24亿元,同比增长7.16%。

■ 邹传科

部分银行理财产品推荐:

建设银行:乾元-私享型 2017-64;起购金额:10万元;期限:137天;预期年化收益率:4.45%;风险等级:中等;认购时间:5月18日至5月23日。

农业银行:“金钥匙·安心得利”2017年第139期;起购金额:5万元;期限:160天;预期年化收益率:4.35%;风险等级:中低;认购时间:5月23日至5月25日。

交通银行:交银添利2个月;起购金额:5万元;期限:62天;预期年化收益率:4.15%;风险等级:低风险;认购时间:5月16日至5月22日。

兴业银行:2017年第19期天天万利宝B款;起购金额:5万元;期限:91天;预期年化收益率:4.60%;认购时间:5月16日至5月23日。

(信息来源各银行官网) ■ 邹传科/整理