

新华保险——让我们“享福”在一起



新华人寿保险股份有限公司(以下简称“新华保险”或“公司”)成立于1996年9月,总部位于北京市,是一家全国性的大型寿险企业,目前拥有新华资产管理股份

有限公司、新华家园养老企业管理(北京)有限公司等子公司。2011年,新华保险在香港联合交易所和上海证券交易所同步上市,A股代码为601336,H股代码为1336。

2017年新华保险新春巨献,着力向客户推荐经典产品“福享一生终身年金保险理财计划”,该保险产品兼顾安全性、流动性、收益性,具有财富积累、资产保全和财富传承等功能。“福享一生终身年金保险计划”由“福享一生终身年金保险(分红型)”和“附加随意领年金保险(万能型)”组合而成。

规划功能是“福享一生”的一大亮点,犹豫期结束次日及之后每一年,客户可领取主险基本保险金额与累积红利保险金额二者之和的20%,直到终身,拥有长及一生的稳定现金流。为方便高

端客户的不时之需,通过保单贷款功能,客户可以按照保单现金价值一定比例进行贷款,提升了产品的流动性,让客户可以从容面对各种投资机会。

从资产保全角度来看,很多投资者更为关注产品的安全性,“福享一生”便是一款较为安心的产品组合。主险身故利益不低于所交保费,并且通过专业资产管理公司投资运作,能让客户有分红加万能双重增值机会。主险具有分红功能,生存金自动进入万能险账户,再按月复利进行累积生息,力求让财富“升升”不息。

终身领取,悠然自得,您可每年领取保险金额的20%,直到终身,身故给付金额高于所交保费;安心理财,超然自得,专业投资团队运作资产,让您享有分红加万能双重增值;急用可贷,灵活自如,保单生效即可贷款,让您的资金进出灵活,周转便捷。

保险可以作为财富传承,更是爱的延续。如果被保险人不幸身故,“福享一生”身故保险金不低于主险所交保费;如果在交费期间内投保人因意外伤害身故或全残,公司将豁免续期保费,保单继续有效,延续对家人的责任与关爱,2017新华保险带您一起“享福”。

金融资讯

交行安徽省分行:持续做大缴税通业务

2016年,交行安徽省不断加大缴税通业务推广,针对不同客户个性化需求,提供多种支付方式、跨不同缴税模式的全方位缴税金融服务,有效提升了企业纳税资金筹集及监管效率。截至年末,该行缴税通业务量累计超230亿元,客户及业务规模均实现了显著提升。

据了解,缴税通业务是交通银行基于财税库银税收收入电子缴库横向联网系统,面向单位和个人推出的一项特色金融业务,客户签约该业务后即可“足不出户”,7*24小时全天候线上办理除关税外所有税种(含国税和地税)缴税。下一步,交行安徽省分行将继续加大缴税通推广力度,让更多纳税人享受到缴税通业务的方便与实惠。

■ 邹传科

中信银行:信用卡官方“小程序”率先面世

1月9日,中信银行信用卡中心在微信平台率先推出官方“小程序”,成为首批接入微信小程序的金融机构。为回馈首批用户,值小程序上线之际,中信信用卡特别推出了限量定制版的“中信京东白条联名信用卡”(又称“中信小白卡”),小程序用户通过独家渠道办卡还能赢取389元特惠购买iPhone7的资格。这是中信银行信用卡中心积极应用移动互联网技术创新,全力打造用户“无界”体验的又一举措。

行业人士指出,犹如移动互联网随着智能硬件的产生拉开序幕一样,微信小程序可能会带着移动互联网进入下半场,改变企业的服务入口、服务内容及服务形式,重新洗刷原生应用的不合理设置,让行业再次得以激活。

■ 邹传科

兴业银行:获“卓越竞争力金融控股集团”奖

日前,由中国经营报社举办的2016(第十四届)中国企业竞争力年会暨金融高峰论坛在北京举行,作为拥有最多金融牌照的国内银行集团之一,兴业银行稳步推进市场化、综合化、集团化、国际化发展,激发转型创新活力,成为股份制银行资产龙头,盈利能力始终保持业内领先,一举荣获“卓越竞争力金融控股集团”和“卓越竞争力股份制商业银行”两项大奖。

作为国内综合金融领域的积极开拓者,兴业银行近年来加快综合化、集团化经营布局,自2010年成立首家全资子公司兴业金融租赁公司以来,已逐渐发展为国内具备较强综合金融服务能力的现代综合金融服务集团。

■ 邹传科

浦发银行:开展第十次全行志愿者日活动

浦发银行第十次全行志愿者日活动于2017年1月5日~1月9日正式开展,活动的主题为:“温暖守护——贫困地区儿童保险礼物募捐行动”。今年的志愿者日活动采取网络和现场相结合的方式,通过腾讯乐捐平台,为“无忧计划——儿童保险礼物”公益项目开展募捐。同时,浦发银行承诺将根据志愿者的募捐总金额进行等额配捐。据介绍,自活动开展以来,社会各界参与捐赠的爱心人士积极踊跃。截至1月9日上午11点,共有3.43万人次参与捐赠,募捐金额达到72.64万元。

自2008年1月,浦发银行在中国银行业率先开展全行志愿者日活动并建立志愿服务长效化机制,该活动至今已连续成功举办10年。

■ 邹传科

工商银行蚌埠分行:在蚌埠第二届银行业窗口服务技能大赛上获殊荣

在刚结束不久的蚌埠第二届银行业窗口服务技能大赛上,工商银行蚌埠分行服务团队再创佳绩,获得“一等奖”、“最佳团队合作奖”以及“网络人气奖”三项殊荣。

工行蚌埠分行参赛团队得到了广大客户和市民的大力支持,在比赛现场也展示出了窗口一线员工的服务风采和良好的危机应对能力,反映出

了工行在优质金融服务建设上的新面貌、新水平、新成果,这也使我们每一个工行人感到自豪。工商银行将继续以“提供卓越金融服务”为使命,努力为广大客户提供热情、真诚、周到的服务,让微笑成为工商银行最好的名片,让文明更灿烂,让蚌埠更美丽。

■ 邹传科

2016年CPI温和收官 未来货币政策或转战抑泡沫

2016年全年CPI和PPI分别定格在2.0%和-1.4%,并没有出现年初市场所担心的滞胀。市场普遍预期,今年PPI同比涨幅有望继续回升,但去年底以来的高涨态势不会长时间延续,CPI则继续保持温和涨势,整体通胀压力不会太大。中央经济工作会议提出,今年货币政策要保持稳健中性。分析人士认为,今年政策重点在抑制资产泡

沫和防范金融风险,相对偏紧的政策环境能在一定程度上抑制通胀上行,无需采取类似加息等额外货币紧缩措施。

对于未来政策走向,摩根士丹利华鑫证券首席经济学家章俊表示,通胀目前尚不构成担忧,因此无需采取类似加息等额外货币紧缩措施。

■ 上证

2020年互联网理财用户或达6亿

近日,腾讯理财通携手新财富杂志发布《2017年宏观经济趋势报告》,报告通过对100多名主流机构基金经理的调研,专业解读各大券商研究机构报告,把脉2017年中国的经济形势和投资风向。

报告中,关于“2017年投资理财偏好”的数据显示,超过八成的人表示2017年会继续炒股,约四分之一的人打算买基金,超过两成的人投资房地产,紧随其后的是选择黄金和银行理财。由于银行储蓄利率下滑,选择银行储蓄的投资者只有3.57%。在互联网金融方面,依托移动互联网的爆发,互联网理财在发展短短5年以来获得了11.61%投资者的认可。业内人士估算,2020年中国互联网理财用户规模将达到6亿人,资金规模将突破6.5万亿元。

■ 南方

部分银行理财产品推荐:

中国银行:搏弈睿选系列理财2017年第4期:起购金额:10万元;期限:112天;预期年化收益率:3.20%~5.00%;认购时间:1月11日至1月17日。

建设银行:乾元-开鑫享2017-2:起购金额:5万元;期限:72天;预期年化收益率:3.75%;风险等级:低风险;认购时间:1月11日至1月17日。

农业银行:“金钥匙·如意组合”2017年第19期:起购金额:5万元;期限:90天;预期年化收益率:3%~4.6%;风险等级:中低;认购时间:1月10日至1月16日。

兴业银行:2017年第2期天天万利宝A款:起购金额:5万元;期限:49天;预期年化收益率:4.30%;认购时间:1月10日至1月16日。

(信息来源各银行官网,仅供参考)

■ 邹传科/整理

迈入万亿资产 千亿保费 百亿价值新时代 泰康开启集团元年

2016年,在迎来20周年华诞之际,泰康保险集团正式亮相。泰康呈现出了独具“大健康”特色的发展路径,其以保险为核心,形成保险、资管、医养三大业务板块,提供“从摇篮到天堂”全生命周期的产品和服务。

据悉,2016年,泰康保险集团管理资产突破10800亿元,规模保费收入突破1300亿元,新单价值突破100亿元,大步迈进万亿资产、千亿保费、百亿价值新时代。数据显示,2015年至2016年,泰康各项核心指标均实现50%以上同比增长,两年“再造”了一个泰康。

2016年,伴随集团化改组的完成,泰康保险集团旗下保险、资管、医养三大板块、六家子公司的战略协同效应初步显

现。在集团架构下,集团全面效率管理,资产端和负债端双轮驱动、协同发展。集团管控战略、团队、文化、风控和资源,子公司发挥企业家精神,建立强大的利润中心。泰康最终将建成智能化、平台化、生态化的保险金融服务集团。

在泰康20周年华诞庆典上,泰康保险集团董事长兼CEO陈东升表示:“20年的泰康不仅是一棵参天大树,20年的泰康依然是一个奔跑的少年,我们对未来满怀憧憬,我们的新事业才刚刚起步。”面向未来20年,泰康保险集团正展现出青春的活力,焕发出蓬勃的生机,致力于让保险更安心、更便捷、更实惠,让人们更健康、更长寿、更富足,让泰康成为人们幸福生活的一部分。