

行医17年，他坚持“身心同医”

□陈红 钱小秀 记者 马冰璐

给病人看诊时总是问得很细致，不仅关心病人的身体健康，还关注他们的心理状况，下了班还抽空陪辖区的孤寡老人聊天。一提起热心负责的社区医生孙大宝，合肥市包河区望湖街道王卫社区的居民们都赞不绝口。

不让病人多花一分“冤枉钱”

今年41岁的孙大宝行医已有17年时间，2007年，他调入包河区望湖街道王卫社区成为一名社区医生。“从小，我就觉得医生这个职业很神圣，能够治病救人，成为医生后，我更加明白要多为病人着想。”孙大宝是这样说的，也是这样做的。

每天找孙大宝看病的居民约有近40人，不少就诊的居民说，孙大宝看病慢，因为他对病人的病情问得很细致，也对病人的疑惑解答得很清楚，所以大家一旦生病了，都乐意找他看诊。

“问得清楚是对病人负责，这样才能更好地对症下药，如果是感冒之类的小毛病，我通常会建议经济有效的治疗方法，不让病人多花一分‘冤枉钱’。”孙大宝说，不少老人对自己的身体状况有疑惑和担心，他的答疑解惑能有效减轻他们内心的担忧。

不仅如此，每次遇到危重病人，孙大宝还会亲自将病人送到上级医院，为他们挂号、找医生，带他们做检查，直到把病人安顿好为止。

抽空陪孤寡老人聊天

“社区医生最大的特点便是不仅要医身看病，还要医心服务，既要了解病人的身体情况，又要关心病人的心理状况。”上班时，孙大宝格外忙碌，下了班，他也闲不下来，平日里，下班后，他还要针对辖区内残疾人、慢性病病人、独居老人等特殊家庭的健康状况制定个性化的健康管理方案。

此外，热心的孙大宝还经常抽空陪孤寡老人聊天，79岁的高奶奶独居多年，不喜欢与人打交道。了解这一情况后，孙大宝一有时间便主动去看望她，帮她做家务，陪她聊聊天。他还把小区里与高奶奶有共同爱好的老人介绍给她认识，渐渐地，高奶奶变得开朗了许多。

23年调解纠纷2000余件 大爷赢得“和事佬”美誉



陶文驹（左）在调解纠纷

□徐燕 许建军 记者 马冰璐 文/图

从事调解工作23个年头，调解各类纠纷2000余件……在合肥市蜀山区陈村路社区的居民眼中，68岁的陶文驹大爷是个名副其实的“和事佬”。

从事调解工作23年

陶大爷自1993年担任五里墩司法所所长起，开始从事调解工作，“2010年退休后，我退而不休，继续帮居民调解纠纷。”他说，街坊邻里遇到纠纷，总会让他出面进行调解，“大家这么信任我，我非常高兴。”

从去年5月起，他还开始在五里墩派出所“警民联调室”担任调解员。据了解，23年来，他共计调解纠纷2000余件，并赢得了“和事佬”的美誉，在“警民联调室”从事调解工作短短1年来，他也已调解纠纷90件，调解成功率超过98%。

智对商贩挽回损失

提起热心负责的陶大爷，居民们都赞不绝口，居民王奶奶告诉记者，自己买米时遭遇了缺斤少两，卖米的商贩死活不认账，多亏了陶大爷一番耐心调解，对方才赔钱给她。

王奶奶说，卖米的商贩在称米时“耍花招”，竟然将55斤米称出75斤的重量，“缺少20斤呢。”因为卖米的是流动商贩，她发现被骗时，对方早已不见踪影，“后来，我发动邻居们帮我找他。”

功夫不负有心人，1个月后，一位邻居发现了该商贩的踪影，王奶奶随即将他逮个正着，并报了警。

到了“警民联调室”后，商贩死活不认账，“我找来证人和他对质，他还是不认账。”王奶奶说，后来，老陶出马进行调解，一番动之以情、晓之以理后，商贩同意赔钱，“赔了60块钱给我。”

身残志强，她用行动美丽社区

□范家芳 杜宗梅 记者 马冰璐 文/图

因为一场意外，余晓丽留下了左耳听力残疾4级的后遗症，多年来，她广受关怀。为了回馈辖区残疾居民，身为瑜伽高手的她联合合肥市经开区海恒社区、康利居委会开设了公益瑜伽课，免费向残疾居民传授瑜伽技艺，最近，公益瑜伽课首次开课。



余晓丽在为学员们纠正动作

意外突如其来

今年36岁的余晓丽从2005年开始接触并学习瑜伽，2007年，经过一番勤学苦练，她拿到了瑜伽国际教练资质。此后，她开始在上海多家大型瑜伽会所授课，“当时，还教了6位外国学员。”凭借着精湛的瑜伽技艺，她赢得了外国学员的一致认可，“他们都夸我教得好。”

2010年，正当余晓丽沉浸在对瑜伽的喜爱和对工作的热爱中时，一场意外突如其来，并让她留下了左耳听力残疾4级的后遗症，“对我而言，这件事就像晴天霹雳一般，”她说，令她感动的是，许多人向她送上关怀和关心，“在大家的鼓励和帮助下，我很快从沮丧的情绪中恢复了过来。”

开设公益瑜伽课

2013年，余晓丽决定，凭借一技之长开设一家瑜伽馆，期间，社区向她提供了许多帮助，“一路走来，帮助我的人很多，对此，我非常感激。”3年来，凭借着精湛的瑜伽技艺和诚信经营，她的瑜伽馆生意越来越红火。

伴随着事业的再次成功，余晓丽萌生了利用一技之长，做一些力所能及的事回馈大家的想法，“我决定开设公益瑜伽课，免费向残疾居民传授瑜伽技艺。”最近，公益瑜伽课首次开课，不少残疾居民慕名前来学习。她说，自己准备把公益瑜伽课长期开设下去，“让更多的残疾居民有机会学习瑜伽。”

东风标致2008 大玩家的玩酷选择

春夏小长假，东风标致2008作为都市大玩家们的最好拍档，陪车主们度过了愉快的时光。趁玩酷的户外体验还余兴未消，小编采访了几位炫酷达人，看一看结合年轻一族消费特点的东风标致2008凭借独有的激情动力和精致品质，是否为个性时尚的消费者带来独特的纵享体验与玩乐共鸣呢？

车主：李先生

爱车：2008

所在地：河南省开封市

李先生在开封打拼也有几年了，从大学到毕业留下找工作，一直在城内转悠，直到买了东风标致2008才真正有机会来一场说走就走的旅行，来到开封市周边领略中原腹地的美景。

李先生是一名产品经理，职业特点决定他对任何产品都带有挑剔的眼光，当初朋友推荐东风标致2008时，他并没有立刻同意，而是在进行了一些列对比以及研究了动力、

内饰等一系列核心产品力之后，最终，感觉它很符合自己想要个性自由的需求，就入手了。

“先说说东风标致2008的动力吧。这不五一小长假我刚开车带着家人去郊外玩了一番，家人乘坐体验很好，说空间宽敞，很舒畅。而我从驾驶角度感受到的是它充沛的动力。跟别的SUV比，2008有一定优势，这次小长假出游我深深体会到它的爆发力，动力强劲，提速及时，换挡顺畅，上手后能够很好地掌握节奏感。最神奇的是还不费油！”

“除动力外还有内饰，2008的全景天窗我就不说了，绝对是经典的设计，说一说配备的遮阳帘，真的是很贴心，尤其是户外，女性朋友都怕晒，这个遮阳帘可以光线防晒兼顾，不仅显车内空间大，还能拥有玩乐的好心情。”

车主：张先生

爱车：2008

所在地：浙江省衢州市

张先生是一名公务员，同时也是一个不

折不扣的大玩家，他买车不仅为了家用，还是为了玩。东风标致2008是张先生关注很久的车，在网上看了很多介绍，也询问了一些熟人，最后提的车。

“先说我的体验，东风标致2008入手后我是很满意的。作为一名公务员，工作的环境让我平时较少有户外活动，所以一到节假日我就想出去跑，亲近一下大自然。而2008的大天窗正合我意，坐在车里就像走在野外，时刻亲近天空，心情都不自觉的嗨起来。”

“2008的驾驶空间整体给人感觉特别好，正是我喜欢的那种现代时尚感，第一次看见那个手刹和科幻的仪表盘灯光我就惊艳了，坐进车里像要开到太空了，科技感很强。你想，长大当宇航员几乎是男生小时候的共同梦想啊，正好圆了童年的梦。它的超大彩色触摸屏，功能多还好用，什么蓝牙电话、导航、实景倒车影等等，真是太周到了，反应很快，操作也很简单，没有故作高深的设计，有的都



是深入浅出的便捷，出游的时候不怕迷路还能随时播放音乐助兴。”

小结：整体来说，东风标致2008带给消费者的不只是一辆车那么简单，它还是对品质卓越的体现，也是一种生活理念的传达。随着汽车消费群体的越来越年轻化，东风标致2008作为一款城市SUV，融合时尚潮流的外形设计以及各种高科技元素，功能卓越，个性突出，充分满足了年轻人对自由、青春、个性化的追求。相信会带领更多的消费者开启独一无二的个性生活。