

揽储竞争激烈存款利率最高上浮近60%

合肥城商行利率拉开距离

□ 记者 邹传科

近日,记者调查发现,“双降”后一周,目前省城合肥银行间存款利率已拉开差距,多家银行纷纷调整利率,“揽储”之争越发激烈。业内人士表示,此次“双降”的同时,央行彻底放开了存款利率浮动上限。对老百姓而言,这意味着去银行存钱“货比三家”的空间更大了。



城商行揽储竞争激烈

政策“松绑”之后,多数银行迅速调整了存款利率水平。目前,工、农、中、建、交五大行,步调基本一致,3个月、半年、1年期定期存款利率均为1.35%、1.55%、1.75%,上浮幅度为22%、20%、16.7%,2年期存款利率则上浮约12%,3年期以上则未进行上浮。

业内人士表示,之前这几家大行在降息之后,实际利率一度曾在基准利率上上浮了30%。而此次,他们大幅压缩了上浮比例。“国有大行的存贷款利率不会变动特别明显。从政策的影响上看,对大行影响很小。”该人士称,银行目前利差较往年已下降很多,依靠让利比拼价格不能持久。

股份制银行方面,除招行与五大行步调一致以外,其他股份制银行普遍上调了30%左右。目前,民生、兴业、浦发等7家股份制上市银行3个月、半年、1年期定期存款利率大都在1.5%、1.75%、2%的水平,较基准利率上浮约36%、34%、33%。而3年期以上,最少也有10%以上的上浮。兴业银行两年到五年定期存款利率均在基准利率基础上上浮0.5个百分点。而值得关注的是,城商行的价格战上演的更加激烈。东莞银行3个月、半年、一年定期存款利率分别为1.62%、1.705%、2.37%,上浮幅度高达47%、31%、58%。徽商银行、杭州银行和东莞银行上浮幅度也达30%。

“走进新华”第十五届媒体开放日在郑州举行



10月29日下午,“走进新华”第十五届媒体开放日暨全国发行媒体与河南媒体座谈会在新华保险郑州中心支公司举行,来自北京

和河南当地的19位媒体人士参加。自2011年“走进新华”活动创办以来,已经有来自全国21个省市区地区的共计350人次媒体人士走进新华保险总部和基层单位,参观座谈。

新华保险公司总监、华中区域管理中心副总经理、河南分公司总经理孙保收,新华保险总公司行政管理部总经理杨怀鹏,新华保险郑州中心支公司总经理刘娟出席此次活动,与广大媒体代表们共话保险,畅谈新华。

新华保险河南分公司自2002年成立,坚持不懈的致力于客户服务与队伍建设,经过不断积累沉淀,郑州本部已连续3年保持新华全系统第一大本部,分公司个人新单价值保费、续收新单价值保费等多项指标位列全系统第一。2015年,河南分公司以新华保险首家五星级体验式柜面为依托,通过“华满中原”系列活动聚焦服务效率提升,继续践行“以客户为中心”战略;同时借力文化营造、固化经营、分联经营、品牌建设持续强化本部建设,截至10月,郑州本部营销团队已突破6507人。

邹传科

银行活期差距明显拉大

银行连夜调整存款利率水平,记者通过调查发现,此次央行放开存款利率浮动上限之后,活期利率出现了“两重天”。

银行官网信息显示,工、农、中、建、交五大行,以及民生银行、招商银行等股份制银行,活期存款利率均由基准利率0.35%下调至0.3%,下调幅度约14%。

此外,徽商银行、杭州银行、合肥科技农村商业银行等部分城商行的活期存款保持在0.35%的基准水平。部分城商行活期利率则上浮,例如龙江银行和东莞银行都上调到0.385%,农商行上调到0.42%。也就是和目前普遍的0.3%利率相比,部分银行高达0.42%的活期利率与之差距达40%。

有业内人士表示,银行利率的浮动也给予市民“货比三家”的选择机会,市民可以选择符合自身要求的银行来进行存款。“相比前几次放宽存款利息浮动上限之后银行的积极表现,现在银行对存款利率上浮的积极性不大。”省城长江路一家股份制银行负责人分析,其原因一是,现在贷款额度相对比较充足,银行吸储的意愿不强;二是,贷款利率上不去,把存款利率提上去,对银行来说,构成经营负担;三是,银行“来钱”的渠道更多样化,不再只依赖储户的存款。

邮储银行：“政银担”模式又添新成员

10月16日,邮储银行首笔中小进出口企业及台商投资企业专项贷款在阜阳市分行成功发放,金额500万元。该笔业务的成功发放标志着“政银担”业务的新成员——中小进出口企业及台商投资企业专项贷款业务在邮储银行正式落地。截至2015年10月26日,邮储银行安徽省分行共发放“政银担”模式小企业贷款14.69亿元,累计准入合作担保公司72家,合作额度共计169.3亿元。在10个月时间里,实现放款366笔,户均放款额约400万元。为小微企业提供了多元化的金融服务体系。 记者 邹传科

中国人寿定远支公司：重阳送温暖 国寿敬老情

近日,中国人寿定远支公司经理刘晓玲等一行人来到定远县仓镇敬老院,看望慰问在这里生活的孤寡老人。慰问组精心为每一位老人准备了保暖内衣、生活用品和食品等慰问品。在敬老院,慰问人员陪老人聊天,为老人梳头,嘘寒问暖,详细询问他们的身体状况,了解他们的生活需求。慰问中,中国人寿定远支公司经理刘晓玲表示:作为央企,承担一定的社会责任是我们应尽的义务,我们也会尽自身的力量,关爱老年人,在全社会形成更加浓厚的尊老、爱老、助老的良好氛围。

邹传科

金融资讯

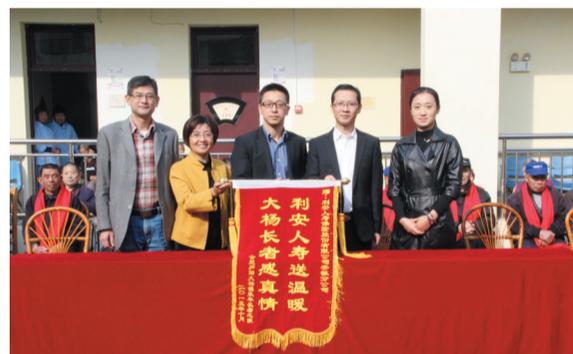
浦发银行：发布2015年三季度业绩报告

10月29日晚间,浦发银行发布2015年三季度业绩报告。报告显示,2015年前三季度,浦发银行积极适应经济新常态,业务经营平稳推进,资产质量及各项抗风险指标良好,继续保持较强的风险抵御能力,盈利指标增长情况与实体经济走势契合,表明该行坚持将金融资源投入实体经济,在支持实体经济增长的过程中,努力实现自身可持续发展。

数据显示,前三季度浦发银行实现营业收入1,086.32亿元,同比增长21.01%;实现归属于母公司股东的净利润371.62亿元,同比增长6.79%。

邹传科

利安人寿安徽分公司：传递爱心开展敬老公益活动



10月31日利安人寿保险股份有限公司安徽分公司20余名员工来到了位于合肥市庐阳区大杨镇乐年长者之家,来看望住在这里的老人,同时为各位老人带来了各类日常生活必需品。据悉,利安人寿安徽分公司敬老活动是本年度客服节的重要活动之一,目前在全省各地市公司也相继开展了敬老主题的公益活动,公司呼吁全社会人人都伸出温暖的手,把爱心传递下去。

邹传科

华夏保险：合肥中支开展“连心行动”

日前,华夏保险合肥中心支公司客服人员接到马先生的咨询电话,询问办理保险质押贷款的相关事宜。为保证客户利益,客服人员及时上门为客户讲解保单内容和客户权益,并陪同客户到公司柜面办理了保单贷款业务。马先生对公司的贴心服务非常满意,表示华夏保险值得信赖。据悉,为持续提升客户服务水平,进一步提升客户服务品质,华夏保险合肥中支自2015年10月至12月在全市范围开展为期3个月的秋季客服节活动。在此次客服节“连心行动”中,合肥中支安排专员对部分老客户及VIP客户进行上门服务,提供相关的售后服务咨询,并对客户免费赠险,为客户提供全面保障服务。 杨维良 记者 邹传科

部分银行理财产品推荐：

农业银行：2015年第195期“金钥匙如意”黄金期末看涨连续型；起购金额：5万元；投资期限：62日；预期最高收益率：5.3%；收益类型：非保本浮动；风险程度：低；销售日期：2015年11月4日至2015年11月11日。

民生银行：非凡资产管理126天增利207期；起购金额：5万元；投资期限：126日；预期最高收益率：4.8%；收益类型：非保本浮动；风险程度：低；销售日期：2015年11月5日至2015年11月11日。

兴业银行：“智盈宝”保本浮动收益封闭式人民币结构性存款理财产品；起购金额：5万元；投资期限：365日；预期最高收益率：4.7%；收益类型：保本浮动；风险程度：低；销售日期：2015年11月4日至2015年11月10日。

(以上信息来源率网,仅供参考) 邹传科/整理