

情定大裂谷,寻觅“爱心石”

第二届“爱在大裂谷”交友会启幕,快来“脱单”!

星报讯(记者 董艳芬) 去年的这个时候,有一群“光棍”,在六安皖西大裂谷相遇、相识、相爱……神奇峡谷,促成好几桩姻缘。又到一年11月,都市快节奏的生活,让许多年轻人为了生计奔波,无暇顾及终身大事。年轻人无奈,父母们着急。应广大读者要求,这个“光棍节”来临之际,市场星报再次联手六安皖西大裂谷景区、桃源河竹海漂流景区推出2015第二届“爱在大裂谷”交友会,让单身男女在这里邂逅美丽的爱情。

为了让城市里的单身青年不再拘泥于“一对一”式枯燥乏味的相亲模式,享受更加自然开放的交友体验。活动以“情定大裂谷,寻觅‘爱心石’”为主题。活动中,你既可以在神秘浪漫的皖西大裂谷和心仪的她(他)携手并进,登临谷底;还可以在美丽的桃源河畔寻找心形石头。给自己一个机会,给未来一个机会,在那里,也许你就能收获友谊、遇见爱情。

据了解,情定大裂谷,寻觅“爱心石”第二届“爱在大裂谷”交友会限30人(男女各15人)。报名费用99元/人(含往返交通、保险)。值得一提的是,所有成功报名并参加活动的读者还将免费获得景区赠送的价值180元的2016年《市场星报》报卡一张。

你有两种方式参与:一、微信报名,添加市场星报公众账号:SCXB123;点击左下角“键盘”,回复“相亲报名信息”,比如:张三,男,1988年,175cm,本科,职员,电话139*****;二、电话报名,请拨打0551-62620110。

特别说明:本活动为中高端白领交友活动,欢迎年龄20~40岁之间、受过良好教育的单身男女报名参加。被父母、亲戚逼着来相亲,随便找一个完成结婚任务的人勿扰,已经有家庭或恋爱对象的非单身男女更是谢绝入内,所有报名者的身份信息都要严格审核。

公益理发,所得捐给双失儿童

急需理发师志愿者,欢迎热心的您报名加入

星报讯(孙玉敏 孙雨静 记者 马冰璐) 1元钱,就能理个发?对,这是真的。昨日,市场星报、安徽财经网记者从合肥蜀山区西园街道获悉,岳西新村社区内,一个理发师公益组织专为60岁以上老人推出1元理发的公益便民服务,而且公益理发的收入全部用于帮助双失儿童。

一元公益理发排长龙

昨日,市场星报、安徽财经网记者来到岳西东村小区,临时搭建的理发店“生意”特别火爆。现场共有5位理发师,每位理发师身后都站着好几位排队理发的老人。

李慧芳老人一大早就赶来,剪了个清爽利落的发型,直夸理发师手艺好。“剪个头发还能做公益,我要发动我身边的人来剪头发。”

很多老人因为腿脚不便,去趟理发店不容易。“一元公益”理发的负责人邓强说,公益理发活动还提供上门服务,行动不便的老人和残疾人只要提前预约,理发师就会上门服务。

据悉,凡60岁以上老年人不受户籍、地域限制,每周一上午8点半到11点半,均可享受一元单理、单剪服务。“其实年龄上也有限制,只要是老人,我们都会提供一元理发。”邓强告诉记者,“一元理发”的公益收入将全部用于扶助双失儿童。

每月捐助一户贫困家庭

邓强说,之所以做公益理发,是看到北京、上海等地都有这样的活动,自己很受感染,希望用自己的技能帮助更多贫困家庭。

邓强说,为了能获得更多爱心基金,他们还设立了专款公益发型,即每个月定6款公益发型,只要顾客做这几种发型,那么所获得的理发费用也将存入公益基金。

三个月来,他们已经为200多位老人提供一元理发,并资助了泾县昌桥中心小学的学生王一一。“她一出生母亲就走了,父亲失去音讯也已经5年了,只能和奶奶相依为命。”邓强说,了解情况后,他们捐助了1600元公益资金给王一一,而且以后每学期还将捐助一次。

据悉,每个月邓强都会和春蕾基金会联系,确定一位帮扶对象,针对特别困难的家庭,他们将每个月捐助一次。

邓强告诉记者,志愿者共有20人,来自合肥各大理发店,都是朋友互相介绍的,全是义务参与。目前,志愿者人数还是不太能满足老人的需求,人多时,老人还得排队。“我们想招募更多的志愿者加入进来,未来在每个小区都能设立一个点,让老人家足不出户就能享受公益理发。”

读者朋友们,如果您会理发,想加入这个爱心组织,欢迎您拨打市场星报新闻热线0551-62620110报名。

10岁男孩想要课外书,谁帮圆梦?



星报讯(沈佳 冯娟 记者 祁琳 文/图) 山山(化名)今年10岁,上小学四年级,家里经济条件不好,父母打工,所赚有限。山山性格活泼,平时特别喜欢看书,“我想要一套巧灵童的书,但妈妈讲太贵了,所以就没办法看到。”被问及愿望,山山显得不好意思。



昨日,市场星报、安徽财经网记者来到山山家,在瑶海区车站街道辖区明光路边的一处平房里,屋内非常阴暗,里屋放着两张床,中间柜子挡住。屋子里堆满杂物,非常杂乱,落满灰尘。

山山妈妈秦大姐来自山东,与丈夫在巢湖认识,一起到合肥来打工生活,目前秦大姐在外做保洁,丈夫在外四处打零工,每个月全家的收入大概两千多块钱,“除去房租,剩下也就一千多块钱,仅仅够一家人的温饱生活。”

当记者问到山山的愿望时,山山吞吞吐吐说了出来。秦大姐说,前段时间边上有小区在做图书展

销,山山跑过去玩,看中了一套“巧灵童”,回来跟妈妈说了,但是秦大姐觉得太贵,“一套完整的要100多块,实在没有多余的钱来买,觉得挺愧疚。”

秦大姐说,当时也就安慰了孩子一下,想着过几天他也许就忘了,后来没听他提过,没想到孩子惦记在心。亲爱的读者朋友,您想给这个爱看书爱学习的小朋友完成心愿吗,可以拨打本报热线电话0551-62620110联系我们。

愿望后续

热心人献爱心,新新愿望实现

星报讯(郑鹤鸣 记者 祁琳) 10月26日,本报《我有一个愿望》栏目报道了新新的故事。新新的爸爸汤先生突发脑出血病倒,现在长期卧床,而新新妈妈夏女士只得担起家庭的全部生活重担,靠摆早点摊维持一家人生计。现在,新新和弟弟都要上学,家庭花销大,新新想要一打水

笔的心愿都不敢告诉妈妈。

事情一经报道后,很多市民纷纷打来电话,要帮助新新,昨日,市场星报、安徽财经网记者也了解到,合肥市民胡女士将学习用品送到了社居委转交,还送上了一只老母鸡,帮助新新家改善伙食。

五年磨一剑 今日光芒尽现 奇瑞汽车祈福之旅第二季 芜湖工厂站 圆满回归



10月31日,为期一个月的奇瑞汽车祈福之旅第二季在芜湖画上了一个圆满的句号,经衡山、武当山、九华山一路北上直达奇瑞芜湖工厂,前三站活动令客户与媒体朋友们感受到中国的大好河山,而最后一站则带大家

造环节一探究竟。

对话奇瑞汽车高层领导

座谈会现场,奇瑞汽车营销公司总经理高新华、营销公司副总经理张炳凤先生出席,

感受中国智造的魅力。

奇瑞实现新品牌战略转型后,对于旗下车型产品以及技术平台进行了重新梳理,同时建立了亚洲最大的4大实验室,对奇瑞旗下产品进行全方位检测。本次活动集结安徽、湖南、湖北三省的媒体共同参与其中,走进奇瑞芜湖工厂,对它的生产制

与奇瑞车友代表、大客户代表以及华中三省媒体朋友们欢聚一堂!聊奇瑞未来发展、聊奇瑞5产品更新、聊祈福之旅活动意义。

参观奇瑞4大实验室

本环节也是本次活动的重点了,奇瑞4大实验室是亚洲最大的实验室也是全程机密的实验室,本次开放参观也显示了奇瑞祈福之旅的诚意。

到达研发中心,第一站,发动机测试中心,这里最重要的就是研发测试出省油与动力兼备的发动机!希望通过不断的测试,找到发动机一个性价比最佳的平衡点!

奇瑞汽车NVH 实验室,目前是行业内功能和规模最齐全的实验室,NVH 性能作为汽车乘坐舒适性的关键因素,已成为评判汽车品质的重要依据之一。而NVH 试

验室则是保障NVH 技术能力的硬件基础。所以,这个实验室的重要性不言而喻!

K&C 试验台是底盘正向开发过程中不可或缺的工具,可以模拟整车驾驶过程中的垂向、侧倾、侧向、纵向等运动,通过对试验结果分析,判断整车转向特性(不足转向或过度转向)以及底盘硬点布置、悬架刚度等是否合理等;安全实验室包含整车碰撞试验室、模拟碰撞试验室、行人保护试验室、安全部件试验室4部分。可以形成从汽车安全部件、系统、到整车的完整试验开发体系;这些研究成果既可用于车型平台开发,也可以用于现有产品的改进。这是国内企业拥有完整汽车产品正向开发能力的一个重要标志。奇瑞汽车用中国智造努力撑起中国汽车品牌的脊梁,相信,未来也必定成为中国神话,成为中国人民津津乐道的品牌,成为中国人民引以为豪的品牌!