

五粮液公司新品上市，重大活动提前曝光

798元买1箱送1箱，再送500元话费

五粮液股份公司主力产品

每瓶仅24块8?!

众所周知，一瓶经典的52°浓香型五粮液，市场价都在660元以上。但日前“五粮液公司主力产品即将推出‘买酒送话费’活动，798元买1箱水晶瓶52°五粮液公司好酒还送1箱，还能再送500元话费”的消息不胫而走，算下来每瓶酒才20来块钱的价格可以说是史无前例，引起了不少市民的关注。许多市民询问烟酒专卖店、商场超市的烟酒专柜之后却几乎一致被告知根本不可能，再大型的促销活动也从来没有给到过这么低的价格，笔者询问本地的部分白酒经销商，也都是三缄其口，表示不清楚该活动的具体情况。信息社会很多消息真假难辨，一不小心还会受骗上当，到底这个活动只是“坊间传闻”还是真有其事？为此，笔者经过再三了解，终于联系到负责本次活动的五粮液公司春夏秋冬酒营销总监陈总。



市场原价：~~3960元/箱（6瓶）~~
活动大促：798元买1箱送1箱
再送500元手机话费
相当于24.8元/瓶
（每人限购10箱）

活动专线：400-027-8877

【热点追踪】五粮液公司好酒为何做到如此低价？

——专访五粮液股份公司春夏秋冬酒营销总监

问：陈总，最近不少市民关注询问的五粮液公司主力产品“买酒送话费”活动，算下来每瓶酒才20多块钱，到底是真的假的？

陈总：首先感谢大家对五粮液公司品牌的关注。是这样，这确实是我们目前正在规划实施的重要活动。五粮液股份有限公司春夏秋冬酒顺应时代变革，确定了重新定义“民族品牌”的思路。重新定义民族品牌有三大步：一是要保证原有的品质；二是把价格降下来，成为真正意义上的民族品牌；三就是丰富宣传推广渠道和形式，让五粮液公司好酒真正走进普通老百姓。这次五粮液公司春夏秋冬酒新品上市，直接联合了通讯部门和全国三百多家媒体进行宣传推广促销，市场价原本定在3960元/箱的五粮液公司水晶瓶52°浓香酒，798元买1箱送1箱，再送500元手机话费。根据活动规划，推广活动即将在全国各大城市陆续开展，也希望关注到本次活动但还未能参与的民众不要着急，根据我们在各大媒体上刊登的官方活动信息进行参与。

问：798元就能买到原价3960元一箱的水晶瓶五粮液公司好酒，买一箱还送一箱，最后还送500块钱话费，活动力度这么大，这不摆明了赔钱吗？

陈总：的确很多消费者可能会有这样的疑问，说我们五粮液这么大的品牌还需要赔钱吆喝吗？当然作为我们品牌来说，看中的是长线发展。所以这次新品上市推广活动我们确实不是以盈利为目的，就是希望通过这样的传播造成一场轰动，将我们新品的知名度和美誉度迅速扩大，也让老百姓直接参与获得真正的实惠，投入的成本相当于我们的新品宣传广告费，但带来的正面影响和社会反响，是多少广告费也换不来的！

问：价格是下来了，酒的品质不会有什么问题吧？

陈总：这个绝对不可能！我们在全国三百多家媒体监督支持下举办的这么大型的一次新品推广活动，肯定首先要保证酒的品质，不能砸了自己

招牌啊！而且我们拿出的是五粮液公司最经典的52°浓香型白酒，也是最经典的水晶瓶装，和市面最常见的五粮液一样都是同根、同源、同窖池、同工艺，由五粮液公司资深酿酒大师，采用最传统的酿造工艺打造。出品前都要经过国家级品酒大师品鉴评估，才能装瓶出厂的，必须保证五粮液公司传统的酒色清、闻着香，入口绵，不上头的经典浓香风格。

问：酒的真假怎么鉴别？

陈总：五粮液公司经典的水晶瓶52°浓香白酒，在瓶盖、瓶身、瓶底都有醒目的五粮液公司标志图案，酒瓶盖和酒盒盖均为一次性开启不可复原。请购酒的消费者认清瓶身上“宜宾五粮液股份有限公司出品”、五粮液酒厂厂址“四川省宜宾市岷江西路150号”等字样。另外我们承诺，本次活动的每一瓶酒都是正品真酒，五粮液酒厂原厂原箱，假一罚万！货到可开箱检验，确认无误后再付款。

问：活动这么优惠，我市消费者能

享受到吗？

陈总：我们当然是想借助你们媒体的宣传让更多老百姓都喝得起五粮液公司的好酒，赢得老百姓的口碑！大家可以拨打官方活动热线400-027-8877进行参与订购。由于本次活动面向全国各大城市进行推广，每个地区配额有限，本市仅有200箱。可以算一下，798元就能买到2箱五粮液公司水晶瓶春夏秋冬酒，再送500元话费，相当于298元就得了2箱12瓶，一瓶只花了24块8毛钱，相当超值。说实话这么大力度的活动，货量太大我们肯定吃不消，所以仅有200箱，错过就没有了！而且根据之前活动的火爆程度，可能出现打不进电话的情况，请广大市民耐心拨打，成功订购后免费享受我们酒厂直送，货款的统一服务。

活动专线：400-027-8877

五粮液股份有限公司出品

免费送货，货到付款