

有人初中就琢磨着创业,有人为创业拒绝大企业的offer 合肥创客,他们的梦刚开始

合肥创客和他们的梦

“亲爱的,我们去创业吧!我带着你,你带着钱,物联网也好,可穿戴也罢,横穿大数据的风口,暴走云端。”这是在网上一火的一个创业段子。

创客,最早期的创业者,有人从初中开始就涌动着创业的血脉,有人拒绝了几家世界500强企业的offer……在合肥,也有这样一群创客,他们的梦刚刚开始。



朱鸿昌 1991年出生

智能家居

高中就“创”出了自己第一桶金

朱鸿昌,看上去是个清秀的大男孩,一问之下,果然是个不折不扣的90后。

“我初中就开始有了创业的想法,高中开始创业,可以说我是‘不务正业’。”原来,在朱鸿昌的家族里出了一个很成功的企业家,而他也朱鸿昌奉为“标杆”。

于是,朱鸿昌坚定了信念:长大后要当个像他一样成功的创业者。

从高中的倒卖零食和方便面到大学时期的兼职打工,朱鸿昌的“创业”起步比一般人都稍早一点,只可惜一样也没有成功。

2013年,在创业道路上摸爬滚打的他终于看到了一丝希望,“智能家居”的概念刚刚进入中国,他顿时眼前一亮,“人们的生活更方便,这不就是未来的趋势么?”

说起智能家居,肯定很多人的第一反应是比尔盖茨和林志颖完美的家居系统,高端大气上档次,非普通市民可以享受。

朱鸿昌听了直摇头:“那样的豪宅因为户型大,传感器多,当然要投入更多,但对于普通市民的家庭,一般二万三万就可以搞定了。”

朱鸿昌现在的主要业务就是根据客户的家庭设计智能家居,包括灯光、窗帘、安防、家电控制四大组成部分。

他向市场星报、安徽财经网记者演示了一下:寒冷的冬天,你已经钻进暖和的被窝,却发现卫生间的灯没有关,怎么办?爬起来再关上?NO,太冷了,只要手机或者平板电脑一点,灯就灭了。

“这些智能家居还能组成某个特定的场景,比如起床场景,只要点开,家里的窗帘自动拉开,咖啡机和面包机开始工作,背景音乐响起。”朱鸿昌说,这样的智能家居不受距离限制,只要手机有信号,哪怕在美国也可以实现远程遥控。

创客理念:

马云说,后天很美好,绝大部分人死在明天晚上,我不要做死在明天晚上的那个人。



陈理 1983年出生

新媒体营销

拒绝了几家世界500强企业的offer

80后的陈理有着专属于80后的标签,踏实,实在,即使创业也是“按部就班”地毕业后先再创业。

相比其他单枪匹马的创业者,陈理算是比较理智的一位。2006年,他的创业之路从大学生创业中心开始起步,慢慢地,他参与到创业中心的管理,再后来,他带着自己的创意进入了孵化器。

“大学毕业时候,其实我已经收到了好几家世界500强企业的offer,但心中创业的种子在萌芽,我还是放弃了。”陈理现在如今将目光瞄准到“企业服务”领域,“合肥这边为企业服务大致分为两块,一块是广告投放,一块是物料制作,很少有为企业提供综合性服务和解决方案的公司。”

星巴克、可口可乐、奔驰、新希望……这些企业都曾经是陈理的服务对象,究竟提供哪些服务呢?陈理举例,比如企业要进行一项路演,自己就是要“出点子”让企业更好地完成,受到更多消费的欢迎,达到更好的效果。

“曾经为一个企业做的策划案有100多页PPT。”陈理介绍,当然,为了更好地服务企业,会综合运用很多种新媒体手段去服务企业,比如开发新的微信游戏和界面,或者是帮企业写一点有推广性的文章等。

创客理念:

创业是一种生活方式,不一定非要自己开一个公司或者一个店,更多的是主观能动性的发挥,希望为社会创造价值,主动学习新的东西。

朱长健 1989年出生

叶永伯 1983年出生

互联网钓鱼

由两个人到一群人的“钓鱼运动”

互联网钓鱼,乍一听,总会不自觉地跟钓鱼网站联系在一起,这不是个坏家伙吗?

朱长健和叶永伯听了直说NO,这其实是一个爱好钓鱼者的社交圈。

“传统意义上,人们去钓鱼总是呼朋唤友,但有很多局限性,还有安全上的考虑,时间也很难凑到一起去。”因为两人都爱好钓鱼,慢慢地开始觉得这个圈子应该更大一点。

其实,在此之前,钓鱼只是两人的爱好。

朱长健2012年毕业后,先在上海当了一年的“上班族”,枯燥乏味的生活让他毅然辞职,回到合肥创业,做过保险,开过咖啡厅,也从事过3D打印,都没有走上成功的道路。

叶永伯的创业道路走得也不顺畅,后来一次偶然的的机会,两人同时关注到互联网这个领域。

2014年,APP迅猛发展的态势让二人看到了阳光:何不把钓鱼发展成一项全民运动?

于是,二人开始用互联网的思维“包装”钓鱼,在这个圈子里,大家可以在网上交流去哪钓鱼、哪种渔具好用等,就像是一个渔友的俱乐部。

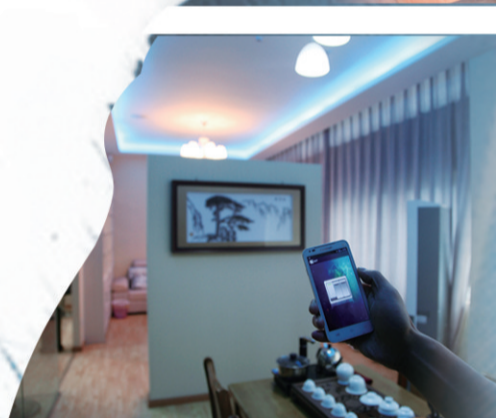
“一般渔友的网站就是卖渔具,而我们就是基于兴趣的社交。”叶永伯介绍,这就是钓鱼产业的信息化。

上个月,这款渔友的APP已经正式上线,一个多月的时间里,就已经有6000多名钓鱼爱好者加入。

不过,让两位创客有点头疼的是,现在他们面临着资金的压力,“相信自己,希望一切都会好转。”

创客理念:

创业是为了赚钱,但我们不单单是为了赚钱,我们每天都在为下一步去讨论和争执,管理、资金……每个里程碑我们都需要一步步走下去。



梦想
Dream