

11.7-11
全品聚惠 百万豪礼

✓ 国企担当
✓ 即买即送

✓ 现场体验
✓ 差价全退

百大电器
双11大促



全院底价

B
百大电器
BaiDa Electric

他是傻傻“搬运工”，也是救命“120”

在职工家属中，“有事找建国”成了口头禅

不会电脑打字，他硬是用“一指禅”敲出了20多万字的老员工人事档案；他是“号码百事通”，手机24小时开机，“有事找建国”成了大家的口头禅；单位老人出了事，第一反应不是打110或120，而是先打电话给他。在合肥市瑶海区明光路街道，好人徐建国是辖区一家大型央企的离退休办书记，但在单位老人眼里，他比自己的儿子还要贴心。

■ 解琛 束靖 金娜丽 记者 李皖婷

傻气“搬运工”

他将20多万字档案输入电脑

这些天，徐建国办公室的灯总是熄得特别晚。他接受了一个任务：将2000多份离退休职工人事档案整理出来。

由于在地下室里存放得太久，档案的纸张变得异常脆弱，气味呛人，而且大多数档案上的字迹都模糊不清。快50岁的徐建国戴着老花镜、拿着放大镜，一点一点地分辨。

其实最初，不会电脑打字的徐建国只是打算将这些破损严重的人事档案重新抄写，再整理排序归档。可越是整理，他越觉得用纸张保存档案不可行。

“学电脑打字！”徐建国决定。3个月了，从最初的“一指禅”到后来的用书写板誊写，徐建国的录入速度也从最初的两天1份提高到现在的每天10、20份。“有的人人事档案履历中间的某些年份，时常会出现莫名‘断档’，每个细节都要细心、耐心去核实。”徐建国说，把这些老档案从地下室“搬”到电脑里，他有种说不出的使命感。

行游天目湖品砂锅鱼头 报名还有大奖拿

星报讯(记者 戴苕苕) 由安徽财经网、度度假旅游网共同主办的“陪着爸妈游天目”活动，本周六(11月15日)启程。

天目湖不仅山清水秀，游鱼也量大肉鲜，靠水吃水的溧阳人更是琢磨出一套独特的砂锅煨鱼头的炖制手法。

行程特惠价328元/人，包含交通、景点和食宿(1正1早)，正餐品特色砂锅鱼头。前20位报名可获得超值优惠大礼包，价值400元的清和风筝琴馆学习卡(10课时)，或价值500元的陈家沟太极拳馆学习卡(12课时)二选一。御水温泉票可提前预购。报名热线：0551-62556618、62556616。

职工“120”，他跟时间赛跑救人性命

“建国，吃过饭了吗？”昨天中午，徐建国从办公室出来，一路碰到好几个老人，他们亲切地称呼徐建国为“建国”。老人们都说，徐建国比自己的儿子还要贴心。

今年3月的一天晚上7点多，徐建国突然接到89岁退休职工蒋家根女儿的电话，说父亲突发疾病，请求帮忙送职工医院。徐建国放下电话就朝蒋家根家奔去。

到了蒋家根家，他发现老人已失去知觉，当即决定将老人送到大医院。

在医院，老人被诊断为急发心肌梗死。“如果晚来二十分钟，恐怕就……”主治医师说。

心梗病人身边24小时不能离开人，但由于蒋家根子女都在外地，唯一在身边的大女儿还带着一岁多的外孙，徐建国就主动提出要在医院陪护。整整一个通宵，徐建国陪在老人身边，一刻未合眼。

其实通宵守夜的经历，徐建国有过很多次。

“号码百事通”，他帮外地职工排队买车票

单位的小年轻们提到徐建国，也都有说不完的感激。

几年前，火车票还不能网上发售，春运时节，徐建国就当起了义务买票员。他跑了公司各个部门，把每个买票人的信息统计好后，展开了春运期间在公司与火车站之间无数次的往返。有时为了守着“放票点”，他顶着寒、扛着饿，守在买票窗口。

时间长了，徐建国跟大伙不仅彼此不舍，还有一份大伙对他的信任连结着彼此。很多人不管是立遗嘱还是开家庭财产公证会，都要徐书记来当公证人。

“同事、邻里相聚在一起工作、生活就是缘分”老徐说，正是心中那份“一切皆有缘”的信念，他才格外珍惜与大家“同在屋檐下”的缘分。

“星动柬埔寨，邂逅吴哥窟” 11月24日起程啦



星报讯(记者 董艳芬) 如果你想零距离拥抱神秘的柬埔寨吴哥窟，赶紧看过来。本报“星动柬埔寨，邂逅吴哥窟”深度品质6日游11月24日即将盛大启程，团费报价4580元/人，目前首发团20个名额所剩不多，感兴趣的市民可要抓紧时间抢位喽。活动报名咨询电话0551-62556618。

每年的5月至10月都是柬埔寨的雨季，而从11月到次年的2月天气温和降雨少，因此每年的秋冬季是参观吴哥窟的最佳时间。为此，本报联手安徽财经网、安徽好之旅推出的“星动柬埔寨，邂逅吴哥窟”柬埔寨吴哥窟深度品质游首发团定在了11月24日，合肥起独立成团。

客户下单后物流立刻作业，两小时内货物送达客户，满足客户对时效的极限要求。目前“急速达”服务范围覆盖北京、广州、上海、深圳、天津、成都、南京、杭州、沈阳、西安、武汉、重庆等12个城市的门店覆盖的区域。

据苏宁方面介绍，两小时“急速达”实现的根本原因在于，苏宁的供应链建设已经可以实现预测补货，以此实现用户和商品之间的物理距离最近。

极速物流带来的用户体验已经成为电商竞争抢订单的杀手锏。过去一年，国内电商已经将物流效率推向极致，分秒必争的速度之战已经上演。苏宁以外，目前电商行业还是依赖于第三方快递进行最后一公里的竞争。

特色服务联动双线

双十一电商终极战打响 苏宁构建“服务长城”

据国家邮政总局预计，今年“双十一”期间全国快件业务量将超过5亿件。被快递行业内冠以“史上最严大考”的双十一购物节陆续开锣，而快递企业备战的“冲锋号”也提前吹响。金融、物流、售后等社会服务体系也都面临着巨大压力，电商的终极战一触即发。

免费服务的未来？

过去大半年，苏宁尝试最多的便是其1600家门店的互联网化，而免费服务则是其中一个重点的方向。继免费贴膜、免费换屏之后，苏宁双十一前夕又宣布免费服务升级，要免费“为全宇宙空调洗澡”。无论空调是否买自苏宁，都可以通过苏宁易购及苏宁门店进行免费预约清洗，享受苏

宁的免费服务。

苏宁免费服务显然是很受消费者青睐的，但在传统的门店经营模型中，单位面积产生的销售和利润是一个极为重要的指标，苏宁种种免费举措似乎是反其道而行。易观国际资深分析师卓赛君认为，互联网的经营模式实际就是用户的经营，在把产品或服务的成本极大压缩的基础上，免费的产品正常能够快速形成竞争优势。苏宁当前推行的免费营销产品都是针对家电和3C品类，这些产品很容易产生维修和重复购买等衍生盈利渠道。

标准服务构建竞争壁垒

今年818期间，苏宁宣布推出“急速达”服务产品：将小件商品和货物备货到门店，

好司机捡到万元物品不动心 大妈强烈要求点赞

星报讯(记者 李尚辉) 11月10日，省城黄大妈给市场星报热线打来电话，表示要给65路公交车司机徐师傅点赞，她的万元物品失而复得，多亏了徐师傅。

黄大妈说，11月4日下午5点，她从包河区政府附近乘坐65路公交车，当时把包放在了座位上，下车时忘记了，发现时车已经跑远。

“当时急坏了，包里除了现金还有一些饰品和手机，加起来价值万元，我就借手机不停拨打我的手机，后来徐师傅给回了话，让我放心，说包已被他保管起来。”黄大妈说，当时心情非常激动，然后到终点站取回了包。

昨日，记者联系上徐红兵师傅，他一再表示，没什么，一切都是应该做的。

七年前收养弃婴 上学户口成难题民警帮忙

星报讯(记者 祁琳) 7年前，家住合肥合作化路与望江西路交叉口附近的李大爷，收养了一个弃婴美美(化名)，眼见美美到了上学年龄，却没有户口，老人只得向辖区稻香村派出所求助。

李大爷一直靠收废品为生，儿子今年35岁，儿媳离家出走后，儿子没有再婚。2007年底的一天，李大爷从邻居手里接过小区门口被人遗弃的孩子，考虑到儿子没有再婚，李大爷就将弃婴收下来抚养。

在辖区稻香村派出所，民警对李大爷的情况非常同情，多方走访了解，协调街道和民政部门，帮李大爷办理好了领养手续。昨日，记者从派出所方面了解到，美美的户口也办妥了，明年就可以正常上学了。

一个晚上

11辆轿车被砸盗物

星报讯(星级记者 张敏) 昨日上午7时许，省城经开区繁华大道铂爵公馆小区，居民胡先生给本报打来热线称，自己停在小区外的轿车车窗被砸。

另据了解，包括胡先生在内，现场共有11辆轿车车窗被砸。目前，辖区警方已对现场进行勘察，初步判断是同一人所为。

今年6月，苏宁推出定制的专属导购服务——苏宁V购。也就在该产品推出两周以后，此前曾作为一名淘宝客的洪艳正式入职苏宁新街口店，在对各项业务和厂商品牌有了了解以后，她开始全面负责门店专家导购团队的搭建和培训。“你能想象在门店购买套装家电的用户群体有多大吗？”洪艳说。30%左右的用户或潜在用户都有购买一台以上家电的倾向。专业的跨品牌导购团队则可提供整体的家电解决方案。消费者如果有家电套购需求，只要登录苏宁易购或至苏宁门店发起预约申请即可。此次为了迎合苏宁O2O购物狂欢的氛围，近百位已经通过岗位资格认证的苏宁V购私人订制专家也将奔赴全国苏宁门店推广V购服务。