

网购可“赊账”，你造吗？

不一定比信用卡分期划算

卡里没有钱，却可以在网上购物，这样的好事你听说过吗？随着“双11”临近，很多市民在京东和天猫等网络商城购物时，发现两大电商分别推出了“打白条”、“分期购”的赊账购物服务方式，但业内人士分析称网购分期不一定比银行信用卡分期划算，不妨让我们来算一下。

■ 记者 邹传科

众多网商推分期购物

“购买一台3000元的电视，如果分3期付款或者‘双11’当天购买分11期的话，每期只需支付1000元，不需要支付任何手续费，对消费者来说很划算。”省城市民张先生准备在“双十一”期间采用网购分期的方式购买家具家电等大件物品。

今年2月中旬，京东推出打“白条”服务，“打白条”，其实就是京东商城同意你买东西可以先赊账。在绑定了合作银行信用卡后，京东将根据用户消费记录、配送信息、退货信息、购物评价等

数据进行风险评级，授予不同用户不同的信用额度，“白条”业务的信用最高者可达1.5万元，曾火爆一时。而随后，阿里巴巴也推出了类似“京东白条”的“天猫分期购”服务。这两种服务被称为“赊购”服务。

临近“双11”，天猫除了大量备货外，与“蚂蚁小贷”合作，再次推出“分期购”业务，从原有的家电类扩展至化妆品、数码、服饰、家装、汽车等所有商品类目。

同时，众多银行自家商城也开始推出分期付款的支付方式。如工行融e购商城，除了信用卡分期，可用借记卡、银行账户全款购物后，再申请分期。建行善融商城也推出个人小额贷款业务。

不一定比信用卡分期划算

目前，天猫分期提供的常规选择有3、6、9期，其中，3期的手续费为零。今年“双11”当天，天猫分期购将推出“11期0手续费”的分期服务。这意味着消费者不仅可零首付购买到优惠商品，当天的账单更可以花上一年的时间慢慢还，且没有任何手续费。

京东30天内免息，共分3期、6期、12期和24期，手续费分别约为1.5%、3%、6%和12%。从两者比较来看，天猫3期不用手续费无疑占了很大优势。两者“赊账”的上限也不同，京东白条上限为1.5万元，天猫分期购上限根据余额宝的存款来确定。

但对银行信用卡分期发现，网购平台分期不一定划算。目前银行信用卡免息还款期限从25天到56天不等，可分3期、6期、12期和24期不等，分期手续费一般为每期0.6%。这样计算，手续费分别是1.8%、3.6%、7.2%和14.4%，比京东白条贵，但比天猫便宜。

同时，有些银行临近消费季还会做活动，以工行信用卡为例，目前工行合肥地区分期费率为3期1.09%，6期1.90%，12期3.77%，24期7.43%，比京东白条便宜。

如果没有按时还款，各家都会收取相应的违约金。目前，天猫分期的逾期费用按当期未还金额的0.05%/天计算，京东按0.03%/天收取，银行则收0.05%/天。

中国人寿：

强化养老保险经营

中国人寿养老保险股份有限公司日前引入战略投资者，向澳大利亚安邦人寿定向发行67996万股，持股比例为19.99%，安邦人寿成为公司第二大股东；同时向第一大股东中国人寿保险股份有限公司增发22034万股，增发后持股比例为70.74%，从而实现了国有、外资多种所有制资本共同持股。此次合作尚待有关部门批准。中国人寿保险(集团)公司杨明生董事长指出，此次与安邦签署投资合作协议，是继2013年中国人寿与安邦集团组建国寿安邦基金管理有限公司后的又一个具有重要里程碑意义的事件，标志着中国人寿全面开启了股权多元化、业务国际化、经营市场化、综合化的转型发展新篇章。

邹传科

兴业银行：

“安愉人生”添彩“敬老月”

金秋十月，由全国老龄工作委员会办公室(下称“全国老龄办”)发起的主题为“传承中华美德、弘扬敬老文化”的第五个“敬老月”活动如火如荼，在各地掀起爱老、敬老的和谐之风。在国内养老金融领域领跑的兴业银行，被全国老龄办指定为唯一协办单位。自10月初“敬老月”活动开展以来，兴业银行全国各地的分支机构携手当地老龄办，陆续开展了一系列丰富多彩、各具特色的主题活动，赋予敬老、爱老活动更多内涵，掀起一个又一个热潮。如此了解老年人的需求，能够针对性地开展如此丰富的活动，与兴业银行目前业已遍布全国的“安愉人生”俱乐部密不可分。

邹传科

短期理财收益下滑

随着市场流动性持续宽松，互联网理财收益下行已成趋势，余额宝三季度出现成立以来第一次负增长，规模缩水近400亿元。与此同时，银行系高收益理财产品发行数量也在缩水。据融360数据统计显示，截至三季度末，高收益率(6%及以上)理财产品的发行量占比从年初的30%以上，到三季度已降至5%以下，萎缩速度惊人。业内人士表示，根据政策导向，四季度流动性预期会继续保持充裕，加上目前银行考核制度的变化，中长期理财会成为银行重点推出的产品，建议投资者可更多留意中长期理财产品。 记者 邹传科

发展健康、养老及投资业务 新华保险领行业之先



面对中国国民日益重视在健康、养老等方面的投资，以人寿险为主要业务特色的新华人寿保险股份有限公司(以下简称“新华保险”)不断抢占市场先机，在相关业务方面拔得头筹。

中国国务院今年8月发出《关于加快发展现代保险服务业若干意见》(以下简称“新国十条”)，提出发展多样化

健康保险服务，鼓励保险公司大力开发各类医疗、疾病保险等商业健康保险产品。而新华保险早在去年底费率市场化改革之时，就推出了“健康福星增额2014重大疾病保险”险种。

今年上半年，行业健康险保费收入占比从年初的7.3%升至11.4%，创下历史新高。四大上市险企中，新华保险健康险业务增速最快。

盘点“新国十条”，其中提及“健康”16次，“养老”20次，远高于其他关键词。而新华保险以前瞻性的目光走在了同业前列。

在全生命周期服务体系布局中，新华保险已有2个养老项目正在建设中。自2013年起，新华保险在全国铺设了近20家健康管理中心，不仅增强了新华保险全国客户服务网络的战略优势，更是保险业在投资医疗机构方面的积极探索。“新国十条”鼓励险资积极参与境外市场投资。除了在国外置业买楼，险资还可以通过其他形式投资尝试“往外走”。

2014年9月，在阿里巴巴IPO新股配售中，两家保险企业获配3.3亿美元。其中新华保险获得了1.8亿美元额度。

邹传科

1元钱团购理财可靠吗？

1元钱就可理财，无需开卡就能随心挑选任何一家银行的高收益理财产品，听起来是不是很有诱惑力？如今互联网金融创新让草根也能“买得起”理财产品，用团购的方式绕过5万元的理财门槛，1元钱享受8%的银行理财高收益。可是这样的资金安全吗？

■ 记者 邹传科

产品筛选如同超市货架

昨日，记者发现“多盈网”、“钱先生”等互联网金融平台推出了银行理财产品的团购，1元起步，收益5%~8%不等。两家网站都将各地域内各家银行的理财产品搜罗陈列，如同超市的货架。投资者可按照收益率、人气、期限和起售金额等选项进行排名筛选。

名为“钱先生”的平台官网首页显示，可提供全国80余家商业银行共计291款银行理财产品，包括民生、光大、南京银行等。临近“双11”，钱先生互联网理财平台还宣布将在“双11”期间，推出11.11%的高收益率理财产品。

而在多盈网首页，“民生银行非凡资产管理翠竹1W理财周五款，7天，预期年收益8%”的理财项目赫然在列，购买起点1元，递增金额1元。而“钱先生”网上宣传，“吉林银行安稳2014年第42期，63天，预期收益率5.6%，1元起，跨行购”。记者发现，民生银行和吉林银行的官网上，确实在售这两款理财产品，只是民生银行此款产品的预期收益率为4.55%。

并非代销渠道投资需谨慎

事实上，目前所有银行发售的理财产品，都只有网银、手机银行、微信银行和网点等渠道，并未委托第三方代销。那么，这一平台是否有银行授权？对此，钱先生客服人员解释：“并非代销渠道，是理财开放式平台，可为投资者提供跨行跨地域的理财产品购买。每一款产品在银行官网上都可以查到。”

同时，记者也发现，投资者把钱放到“钱先生”的口袋里，却连个正式的委托合同也没有。而在多盈网上看到，购买该理财产品时，投资者需签署一份《委托认购协议》，委托多盈网以其名义或指定人的名义购买约定的理财产品，发行机构产生的收益返还投资人，暂不需缴纳费用。

“银行的理财产品面对个人销售时，客户需要面对面做风险承受能力评估，根据风险等级，理财师再推荐适合的理财产品，而在网上买是没有这个过程的，建议投资者选择正规的渠道购买理财产品。”省城一家股份制银行理财师表示。

近期部分银行理财产品推荐：

中信银行：中信理财之共赢系列14190期；起购金额：5万元；投资期限：91日；预期最高收益率：5.45%；收益类型：非保本浮动；风险程度：低；销售日期：11月5日至11月11日。

邮储银行：邮储财富·债券2014年第194期；起购金额：5万元；投资期限：365日；预期最高收益率：5.3%；收益类型：非保本浮动；风险程度：低；销售日期：11月6日至11月11日。

民生银行：非凡资产管理双月增利第155期；起购金额：5万元；投资期限：62日；预期最高收益率：5.1%；收益类型：非保本浮动；风险程度：低；销售日期：11月5日至11月10日。

邹传科/整理
(数据来源银率网,仅供参考)

