

深夜的“三大车”疯狂无比,交警部门全市突击 一个路口1个半小时查处20辆违规车



连日来,市场星报就夜幕下的渣土车进行调查暗访,发现部分渣土车藐视红灯,横冲直撞,给安全带来隐患。报道刊发后,引起社会各界和相关部门高度重视。昨夜,合肥市交警部门对此展开统一行动,每个区设置至少2个关卡,就三大车进行严查。

■ 记者 张崴/文 黄洋洋/图



查处的遮挡号牌的渣土车

车牌完全看不清,车后防护无踪影

昨晚7时30分,市场星报记者跟随交警来到临泉路与郎溪路交口看到,该路段过往大车特别多,每经过一辆大货车就会扬起漫天尘土,呛得路人掩鼻而过。

因这两条道路都是主干道,加上过往大货车较多,因此交警在此部署的警力也比较多,在路口南侧和北侧各设置一个关卡。

大概20分钟过去,一辆黄色渣土车由西向东行驶而来,眼睛锐利的交警一眼便发现该车有违规现象,立即示意其靠边停

车。经查,该车车牌被泥土完全掩盖,根本连一个数字都无法看清。就连放大车牌也只能看到末尾的两位数“63”。另外,该车后方的防护措施完全没有,反光标识也被泥土全部掩盖。

据交警介绍,该车如果闯红灯,监控摄像头根本拍不下来。万一出了事故,驾驶员逃逸,现场市民也无法看到车牌信息。另外,其车后防护栏没有,如果小车追尾,将会直接钻入渣土车下,后果不堪设想。按照规定,将给予驾驶员400元罚款,扣6分。

货车超高、农机车车牌掉落一概要处罚

这边违规渣土车还未处理完毕,只见马路对面又一辆渣土车被查扣,该车也是因为号牌不清晰,防护栏未按规定安装,交警给予了相应处罚。

晚8时许,一辆大型货车自临泉路由西向东行驶,到达路口被交警拦下。记者看到,该车比较干净,且有防护栏和反光标识,为何将其拦下呢?原来,这是一辆农机车,车辆较小,其车后车牌没有悬挂。

据该驾驶员介绍,他的车有车牌,只是螺丝掉了,临时用铁条绑上,晚上在拉货时不慎给扯断了,所以车牌暂时没悬挂。最终,交警给予从轻处理,在现场让驾驶员安装上车牌离去。

随后,一辆满载废品的大货车在交警的指引下行驶到路边,据交警介绍,该车属于超高,并且货物装载不结实,容易散落,所以根据规定也要进行处罚。

一个路口1个半小时就查出20余辆违规“三大车”

截至晚上9时许,夜查进行了1个半小时,记者从该路口两个卡点看到,记录的违规“三大车”信息就有20余个,也就代表查处了20余辆违规车。

记者从交警部门获悉,昨夜,合肥全市每个区都在统一进行夜查“三大车”行动,每个区至少设置两个卡点。一旦发现违规车辆,绝不手软。

另外,据交警介绍,从往年“三车”交通事故进行研判分析,下半年为“三车”交通事故高发期。对此,合

肥市交警支队于7月至11月底在全市范围内开展“三车”交通安全专项整治行动。自今年7月“三车”交通违法行为专项整治行动以来(截至今日),共开展整治行动近30次,查处各类“三车”违法行为326起(含重点违法行为),其中涉及搅拌车203起,渣土车123起。今年以来,合肥市发生“三车”亡人事故,与去年同期相比均有较大幅度下降,事故起数下降41.18%,死亡人数下降35.29%。



让商户赚钱是华南城的成功秘诀

——专访合肥华南城有限公司副总经理颜龙世

合肥华南城,从来不缺乏关注的目光。在合肥,华南城似乎特别受商户们的青睐,一期火爆、二期火爆、住宅火爆……是什么造就了合肥华南城的销售奇迹?12月26日,合肥华南城一期就将盛大开业,在对合肥华南城有限公司副总经理颜龙世的专访中,笔者窥见到了华南城的魅力所在。

■ 张华玮/文



保姆式服务帮助商户线上线下融合

“一份投资,两个商铺。华南城集团与腾讯策略合作,前不久又认购马可波罗网股份,就是为了实现集团以电子商贸为核心的发展策略。电子商务、品牌特卖、O2O零售、支付及仓储物流等业务都将受益,华南城集团将以实体商贸物流为基础,努力为广大中小企业打造一个‘实体+网络’的创新商业生态圈,助力商户的生意圈扩散到长三角、全国乃至全球。”颜龙世介绍道。

“一方面,我们会举行很多电商培训,教给广大商户做电商的方法。另一方面,在前期,我们会进行保姆式的服务,商户不会操作没关系,把商品、价格清单给我们,我们先帮着他们做线上经营。”颜龙世说道:“华南城网有‘生意红娘’业务为线上、线下的生意合作牵线搭桥;有‘生意管家’业务为中小企业量身定制店铺管理服务。这些都帮助城内商家打通全球销售脉络,全面提高生意订单量。”

在线下,展会是华南城经营模式的一大特色。颜龙世告诉笔者:“全国8个华南城已经累计举行了七八十场国际级、国家级会议展览,吸引了3000万人流,而资金全部由华南城自掏。合肥华南城也同样会承办各种国际级、国家级展会,借此提升商户品牌知名度,吸引人气,促进市场繁荣。”

华南城的利润从来不依靠卖铺

按时收房免两年物业费;一期商户按时开业送1.5万元购铺(房)现金抵用券;凡按时开业且持续经营的业主,最高享受300元/平方米的持续经营奖励(分三年返还);自持商铺招租,免租期高达2.5年。“这些是实实在在的优惠,其实还有很多是隐性的福利。”颜龙世说,“比如正式开业后,我们会有亿元的广告推广支持,还有前几天已经开始

运营的百辆免费大巴,我们还有高效低价的物流仓储,帮助商户进行线上线下融合,以及专业的一流物管等。我们自掏腰包降低商户运营投入,目的很简单,就是让商户富裕起来,商户富裕了,华南城才能富裕。”

“华南城不是地产商,而是运营商。”颜龙世笑言,“这句话大家一定听过多次,但这不是口号,而是我们的企业理念。以

合肥华南城为例,我们自持50%的物业,配套仓储、会议展览、文化旅游、电子商务、交通、餐饮、休闲、娱乐、住宅等。”

“深圳华南城运营十几年了,此前一直在贴钱运营,就是为了让商家成长起来,然后依靠自持物业的升值盈利。在合肥也是一样,我们会不计成本扶商、富商,先让商户繁荣起来,让市场繁荣起来。”颜龙世表示。

华南城的铺子是卖给想做生意的人

颜龙世一直负责华南城的招商和销售,对于合肥华南城的受欢迎程度,他自然十分了解。“我们在一期商铺认购前,就有3万个客户主动办理了VIP客户卡,一期只有80万方、7472间商户,这注定有很多客户买不到商铺。怎么办?我们对准客户进行了分类筛选,通过很大的工作量剔除投资客,把商铺留给做生意的人。”

“我们也非常感谢合肥经营户们对华南城的信任。像长江批发市场、城隍庙、安徽大市场等合肥一些老市场的经营户,因为经营需求,都决定把新基地安在了华南城。”颜龙世回忆道,“在长江批发市场做食品生意的商户群,就是整体搬迁到华南城来的。商会+主力品牌商入驻,对于这些切实想做生意的,我们当时给的是团购价。如今,上千家食品商户正在装修,

12月26日,就将一同盛大开业。”

“前段时间,我们住宅紫荆名都首推1000多套,当天去化90%,很多就是一期购买商铺的业主。”颜龙世说,“华南城的业态组合,不是一尘不变的,商户们需要什么业态,我们就做什么业态。比如按原计划,家电、汽摩配、茶叶城本该是三期产品,但是经过调查,在商户们的推荐下,如今我们提前到了二期在做。”

“华南城”杯

2014年安徽省暨合肥市
首届自行车健身环骑行

10月26日 盛大举行

咨询电话: 62633035 62838111

骑行路线: 淝山路—习友路—翡翠路—
路线 繁华大道—华瀚国际中心