



蚌埠市委原副书记胡德新

与他握手，感觉很温暖有力气

1 首长专列路过蚌埠，市委写信反映意识形态斗争

今天是邓小平诞辰110周年。市场星报记者昨日采访了曾与邓小平有过两次会面的蚌埠市委原副书记胡德新老人。已过古稀之年的胡德新谈起与邓小平的两次会面，依然十分激动。1989年和1992年，邓小平两次路过蚌埠短暂停留，时任蚌埠市委副书记，分管政法工作的胡德新和蚌埠市委、市政府的负责同志迎送邓小平，向他汇报工作，并当面聆听他的教诲。

时间虽已过去了十几年，但此情此景对于胡德新而言，仍记忆犹新，宛如昨日。

■ 记者 赵汗青



1992年邓小平在蚌埠作短暂停留(资料图片)

1989年1月20日，蚌埠市委突然接到安徽省委通知——中央领导的专列要路过蚌埠，要求做好安全保卫工作，时任蚌埠市委副书记的胡德新立即将这一重要情况向当时的蚌埠市委书记杨道德同志作了汇报。

“通知并没有明确告知是哪位中央领导人”，在蚌埠市委老干部活动室，七十多岁的胡德新回忆起当时的场景，依然兴奋。

“当时我们认为，受东欧动荡和西方敌对势力推行和平演变的影响，国内资产阶级自由化思潮泛滥，意识形态领域

的斗争尖锐，极少数分子利用党在工作中的失误和人民群众对物价上涨，特别是对一些干部中腐败现象的不满情绪，进行丑化党、反对党和否定党的领导、否定社会主义的活动，杨道德书记要求以蚌埠市委的名义给中央写封信，反映意识形态领域斗争的尖锐性和复杂性，希望中央引起高度重视。”胡德新说。

此外，由胡德新具体负责，在省公安厅的指导下，做好蚌埠市，重点是蚌埠东站和津浦铁路蚌埠段沿线的安全警卫工作。

22日早晨，杨道德和胡德新一起，早早地赶到蚌埠东站迎候。停车地点选

择在车站，该站地处郊区，其主要用途是进行铁路运输编组，上下旅客较少，便于进行安全警卫。

在等候专列的时候，发生一个小插曲，即专列没有在预定时间到站。出于职业敏感，胡德新连忙向在场的省公安厅同志询问，当即与到徐州迎接小平同志的省公安厅厅长戚邦汉联系。

专列在徐州停靠时，小平同志得知参加过淮海战役的老战士想见他，他满足了他们的愿望。这次计划外的安排，使得专列到蚌埠的时间比预定的晚了十几分钟。

2 邓小平笑谈淮海战役，没带相机拍照留下遗憾

当时天寒地冻，寒气袭人。专列到站后，首先走下来的中央警卫局的同志，说因天气原因小平同志不一定下车了。正在说话间，身穿大衣的邓小平，牵着他的孙女走下了车，由东向西朝大家走来。

杨道德及胡德新一行见状赶紧迎上前去。在有关同志作了介绍后，他和大家一一握手，并在月台上边走边谈，仔细听取有关蚌埠市的基本情况汇报。杨道德同志见机将准备好的信当面呈送小平同志，并向他简要地汇报了信件的内容。小平同志听后没有明确表态。

“他的话很少。”胡德新说。

由于1989年1月20日，蚌埠市刚刚举行了纪念蚌埠解放40周年的活动。由此，胡德新向邓小平汇报，蚌埠解放正

是淮海战役胜利的直接结果。

“这时，邓小平停下了脚步，不走了。一提及淮海战役，邓小平感到很高兴。”胡德新说。

邓小平说，当时，仗打得很艰苦，解放军的武器装备很差，总兵力也不占优势。但战士勇敢善战，广大人民群众支前踊跃。淮海战役本来是可以早点结束的，因毛主席当时从全国战局考虑，为配合正在进行的平津战役，所以把淮海战役结束的时间向后推迟了。毛主席指挥得很英明。我们最终取得了战役的胜利。

胡德新接着说：“总前委指挥也正确。”女儿邓榕靠近他又重复了一遍：“说你指挥正确。”小平同志听后大声笑了起来。

中央警卫局的同志告诉胡德新，小平同志难得一笑，今天他很高兴，你们可以照几张照片留作纪念。

“但当时中央有规定，中央领导同志到地方视察由新华社统一报道，不允许地方拍照、报道，我们因而没有准备相机。”胡德新回忆，机会难得，他连忙问在场的蚌埠铁路分局负责同志，可是他们也没带相机；又问警卫局的同志，他们说相机放在车上的包里，上去拿已经来不及。

“这次没能留下照片，是我们安排得不妥当，有些遗憾。”胡德新说。

蚌埠市史志办副主任郭照东告诉记者，1949年、1960年、1989年和1992年，邓小平曾先后四次踏上蚌埠的土地。

南翔【华夏国际茶博城】一期茶品贸易中心 全球火爆招商



南翔华夏国际茶博城是由安徽南翔集团领衔徽商名企斥百亿巨资打造的180万㎡华夏茶产业商贸集群，项目继一期开盘火爆热销后受到了市场的广泛关注，尤其是受到了广大茶商的追捧。

立体商业街大一层街铺火爆抢购
大二层经营无忧

南翔华夏国际茶博城项目以滨湖门户、省府核心区位、南翔集团实力运营品牌、独立产权等诸多优势受到广大茶商的广泛关注和热诚的追捧，首次开盘、再次加推均取得了火爆的销售业绩。为促成市场兴旺和持续繁荣，立体商业街大一层商铺仅限茶叶经营户进驻，大二层定位为茶衍生品业态，大一层的火爆热销为大二层的

租赁经营提供了强有力的保障。

集中茶品MALL 国际化展销窗口

集中茶品MALL具有独特的优势，产品创新是一大亮点，其主题明确、业态综合、产品多样、优势互补，一站式解决茶商品牌展示、行业商贸等各种不同使用需求，是茶品贸易的“新天地”，茶企高档次销售、展示场所。

2-1#集中茶品MALL业态分布如下：
1F：茶叶品牌形象店展销中心；

2-3F：品牌茶品批零中心和茶业衍生品业态大卖场；

4-5F：配套餐饮休闲和冷藏区；

6F：检验服务中心和茶文化研究中心；

立体商业街大二层业态定位
茶衍生品 超值黄金旺铺虚位以待

茶产区立体式商业步行街大二层业态定位为茶衍生品，涵盖茶叶、茶具、茶器、茶包装、茶家具、茶根雕、茶艺及培训、茶楼、茶服、茶机械等品类。立体商业街大一层定位为茶叶经营区，大二层定位为茶衍生品区，业态分布清晰明确，立体商业街上下产生联动效应，在整体市场业态布局上形成互补局面，共同发力，满足众商家多重功能需求，实现产业共赢。

前瞻性创新产品设计
专业市场蕴含巨大商机

立体商业街大二层商铺设计无死角，将每个商铺做到最大展示面，保证户户均好，其优势具体表现在以下几个方面：

1、立体式商业步行街的单栋商业采用“E”字形布局，中间商铺可打通，同时设置全连廊，客流动线合理顺畅；

2、立体商业街大二层商铺设计合理，市场内每栋楼大二层之间均通过连廊连接，使得大二层形成一个整体，每栋楼之间客源相互流通，保证不同位置商铺铺均好；

3、商铺内部三拖四灵活组合的创新建筑形态，商铺可自由分割，上层仓储下层经营，商铺多部手扶电梯上下互动，形成立体式动线网络，轻松实现人货分流；

4、立体式商业步行街与集中商业茶品MALL连通，毗邻茶企旗舰店，形成品

牌效应，聚集人气，是展示、购物的黄金地段，茶企茶商必经之地；立体式商业步行街地理位置优越，交通便利，是茶贸核心所在地。

滨湖门户旺铺 茶贸新天地

“地段、地段、还是地段”这句商业投资格言同样适用于茶专业市场。华夏国际茶博城项目占据了得天独厚的区位，项目位于“滨湖之肺”北侧的黄金区位，距离省行政中心仅1.9km。同时，项目占据包河大道、锦绣大道等两大城市主干道，规划地铁、高速、高铁、高架四位一体的交通网络，交通无限便捷。既承接了老城区的繁华商业资源，又享有滨湖新区无限升值潜力，是不可多得的商业宝地，同时也是茶商成就财富的新天地。

注：

南翔华夏国际茶博城一期茶品贸易中心集中茶品MALL、立体商业街租赁物业启动全球招商

招商面积：

集中茶品MALL 总建筑面积约13万㎡；
立体商业街大二层 总建筑面积约7万㎡

招商范围：

茶叶、茶具、茶器、茶包装、茶家具、茶根雕、茶艺及培训、茶楼、茶服、茶机械、茶食品、玉器玉石、古玩字画、花鸟虫鱼、文房四宝、名优特产、餐饮等多种品类

招商热线：+86-551-62717999

销售热线：+86-551-62579999

项目位置：中国·安徽·合肥 包河区包河大道与西安路交会处