

## 2013年信用卡新增发卡量6100万张 提升信用卡额度并不难

近日,中国银行业协会发布《中国信用卡产业发展蓝皮书(2013)》显示,2013年我国信用卡新增发卡量6100万张,累计发卡3.9亿张,比2013年初增长18%,交易总额13.1万亿元,比上年增长30.9%。随着信用卡发行数量的日益增加,追求高额的持卡人越来越多。如何合理提升信用卡额度?专家提示,遵循银行规定,循序渐进,且不可掉以轻心而上当受骗。

■ 记者 邹传科

### 提升额度慎走捷径莫被骗

昨日,省城合肥市民周女士接到了一通自称“X X银行信用卡中心”的来电,“说我使用的信用卡达到消费额度,并有按时还款,可在线提升额度。”随后,对方方便向她发来一条短信,里面附带了一个网址。

“挂了电话后,我就觉得不太对劲,这个不是该银行的客服电话,感觉是遇到骗子了。”果不其然,当周女士点击进入该网站时,发现并不是该行的官方网站。随后,她便拨打了该行的客服电话咨询,“工作人员说,他们不会随便发送链接网址给客户填写个人详细资料,所以提醒大家,遇到这种情况还是要多留点心眼,才不会上当受骗。”

“想提升信用卡透支额度吗?无须资格审核,快速办理”。近年来,一些不法分子在网站发布帮忙提高信用卡额度的信息,骗取持卡人信任后,获取信用卡卡面信息,进行网上消费套现。这类不法现象层出不穷,皆因抓住了持卡人急需提升自己信用卡额度的心理。业内人士提醒,在任何情况下都不要透露自己的信用卡密码,同时也尽量不要轻易将自己的信用卡交予他人,以免上当受骗,使自己的财产遭受无谓的损失。

### 合理方法提升信用额度

信用卡额度并非越高越好,但是很多持卡人还是喜欢更高等额度的卡片,一方面是身份的象征,另一方面也能在需要用钱的时候获得银行更多的支持。其实,提升信用卡额度并不难。

#### 勤刷卡、刷卡额度

一张信用卡如果经常使用,在超市、餐饮、百货频繁刷卡对于提升额度很有好处,用信用卡消费次数多了,自然就表明你对信用卡的需求很大。如果每月都能刷卡达到信用额度的60%以上,也对提升额度很有利。

#### 办卡时提供全面资料

房产证、行驶证等对初办信用卡的人来说,提升额度很有帮助,尤其是房产证,有房对于持卡人的信用额度绝对是很大加分项,已婚、有小孩也对银行批额有益。

#### 尽量不要使用信用卡取现

不要取现仅指本地取现,如

果是境外取现,完全没有问题,经常有境外消费、取现也是提额的加分项。如果当其账单确实无法全额归还,建议办理分期,也不要全去不全额还款,这不仅是利息的问题,也让银行觉得你的财力开始捉襟见肘。

#### 多关注发卡行官方活动

有时候,银行官方会推出信用卡刷卡活动,有的活动可以增加积分,有的对客户信用额度的提升有好处,因此,一定要时常关注发卡行官方信息,多关注信用卡优惠活动。

#### 信用卡额度并非能够无限提升

银行的普通信用卡在额度达到5万元时便很难进一步提升,此时需要申办白金卡享用更高的信用额度。白金卡之上还有钻石卡和无限卡,但这两种卡片一般持卡人不能自行申办,需要银行主动邀请。

## 2000元当股东 伊莎连锁“洗衣吧”众筹中

这是一家开在合肥高端社区或5A写字楼里的洗衣吧;这是一家无需投资洗衣设备的时尚洗衣吧;这是一家可通过微信和400电话预约,为用户免费取送衣物的洗衣吧;伊莎洗衣,合肥伊尔萨洗衣公司旗下直营品牌,精耕十四载,深得6万多老会员的支持与厚爱;标准化中央洗衣工厂,安徽最大洗衣连锁品牌,门店数量全省领先。

据了解,伊莎洗衣现诚邀众筹股东100人加入“伊莎洗衣吧”连锁事业,只需投资2000元即可成为股东。并享受股东特惠洗衣、股东保底分红,另外满一年如果退出众筹,由伊尔萨公司按原价收回股份,另赠送投资额20%的洗衣卡。

如果你有资源,想投资创业或是想结识一批与你一样有激情的伙伴,快快参与进来。位于黄潜路口,面积1350平米的伊莎会所现诚邀设计精英,赶快来展示你的创意吧。

## 国债发行获市场青睐

2014年第七期和第八期的电子式储蓄国债于8月10日~8月19日发行,两期国债均为固定利率、固定期限品种,最大发行总额为400亿元。记者从省城多家银行了解到,自8月10日起发行的今年第七期、第八期电子式储蓄国债目前认购踊跃。银率网数据显示,7月份银行非结构性人民币理财产品的平均预期收益率为5.64%,已连续4个月“破6”并呈持续下降趋势。而余额宝等“宝宝”理财产品收益率已跌至“4”时代。而今年第八期电子式储蓄国债票面年利率5.41%。不少理财师表示,虽然国债产品投资期限长,流动性也不如余额宝等灵活,但就目前来看其收益率颇为“诱人”,尤其是在银行等理财产品收益不断走低的情况下,风险低、收益稳定的国债不失为一种较好的投资品种。

记者 邹传科

# 成长·无限

## 中银信贷工厂

### 中小企业全面金融服务

担保更灵活 | 服务更专业 | 审批更高效 | 产品更丰富

### 中国银行中小企业业务新模式

致力于成为高效、专业、全面的中小企业合作伙伴。

中国银行充分发挥自身优势,探索中小企业金融服务新路径。在利用传统优势为中小企业提供优质服务的同时,坚持“以客户为中心,以市场为导向”,吸收和借鉴国内外同业成功做法和先进经验,改造和优化金融服务业务模式,根据客户“短、频、快”融资需求特点,为其量身定制全新的金融服务模式。

我们关心中小企业的发展,希望能够满足中小企业的全面金融服务需求,成为高效、专业、全面的中小企业合作伙伴。



银行 BANKING | 证券 SECURITIES | 保险 INSURANCE  
全球门户网站: www.boc.cn 客户热线: 95566 官方微博: weibo.com/bankofchina

