组版 王贤梅 | 校对 夏君

海鲜楼转做家常菜,会所外跳起广场舞送礼新花样,"一次购买'酒券'达百万"



高端饭店

餐饮大众化:十余年"海鲜楼",变身"平价家宴"

7月30日中午12时许,正是午餐时间,记者以咨询订餐的名义来到合肥金寨路上的金满楼东方店。

只见挂了十余年"东方海鲜楼"招牌的门头,已经悄然改为"东方家宴"。门外的空地上,则是被附近上班族停放的车辆占满。

此时这里大门紧闭,透过玻璃门可以看到,一些建材板凌 乱地堆积在布满灰尘的大厅。

"有人吗?"听到喊声,一名身穿酒店西装制服的女士从二楼走下来。她告诉记者,自己姓何,是这里的工作人员,但酒店正在改造升级,要到8月才能营业。

她表示,相比以往,升级后的东方店价格会更经济些。"你

也知道,八项规定之后,高档餐饮的生意实在不好做,所以我们现在加入了很多家常菜,价格也不贵。"她说,婚宴每桌价格大都在1000多元,在保证硬菜的同时,也会加入许多家常菜。

同样是高端餐饮,阿一鲍鱼改名为"老妈菜馆",带有"鲍翅"的名字都大大减少。而合肥品牌连锁同庆楼早已开始寻求餐饮多元化。

记者在团购网上看到,同庆楼的团购价格普遍不高,桌餐 人均消费大都在50元左右,同时还推出15.5元的同庆小笼等 大众消费餐饮。

不仅如此,合肥长江西路某酒店调整了餐饮经营思路,小包间改大厅,人均消费降到50块钱左右,而客流量却翻了一番。

高档会所

会所变化大:有的停业改行,有的提高单价仍在营业

此前,合肥许多隐藏在公园内的高档会所,曾引发诸多关注。那么,八项规定之后,这些会所生存如何?

近日,星报记者来到合肥市杏花公园,公园临湖的位置有一栋水上别墅,这里曾经是合肥有名的高档养生会馆。但记者发现,如今这里已经更名为"游客服务中心"。

会馆门外是一大片停车场,不过这里却很少见到从前高档车穿梭的影子,反而是被前来纳凉、跳广场舞的大爷大妈占据。

那么,合肥的高档会所真的销声匿迹了吗?还是寻求新的谋生方式?

为此,星报记者采访了合肥一家会所的负责人。他告诉记者,八项规定之后,他家的生意并没有太大影响。

"大饭店人少了,很多人都会选择到会所消费。"这位 负责人称,如今中午的客流量会有增加,晚上的生意也不 见冷清。

当然,在高档消费之外,会所也会根据市场需求提供一些中档菜肴。"比如以前我们是人均最低消费200元,现在不会做这种限制,反而会推出一些平价的家常菜,价格也在几十元不等。"他说。

采访中,皖北一家夜总会负责人透露,尽管八项规定之后,来自政府人员的客流量减少,但为了保证经营,他们会在单价上有所提升。"比如以前包间费288元,现在我会增加到388元。毕竟会所拼的是档次,不是比低价。"他说。

高档水产品

海鲜卖不动:鲍鱼只卖到50元/斤,饭店订购只占2成

7月30日上午,合肥市周谷堆批发市场人头攒动。水产区域里,鲍鱼等高档水产品立刻吸引了记者的目光。

今年30来岁的方老板,正经营着一家鲍鱼摊位。采访中,方老板一边清洗水池,一边向记者介绍,他的鲍鱼如今卖到50元/斤左右。

"这一两年,大饭店来买的少了,现在饭店购买的比例只占到20%左右,更多的是其他商贩来批发,然后卖给普通市民。"方老板说,他的鲍鱼如今卖到50多元/斤,下半年应该会有微涨,但也不过是60元/斤而已。

另一位30岁出头的杨老板,经营着这里一家较大的鲍鱼

批发摊位。"现在不是都讲究节俭嘛,所以鲍鱼这种东西也不好卖了,卖到50多元/斤就涨不动了。"杨老板说,相比去年,今年出货量明显下滑,而来自大饭店的订货量甚至还不到20%,于是大家不得不转向批发。

他告诉记者,今年年前,这里甚至有商户推出2元/只的 鲍鱼。"没办法,生意不好,只能降价销售,不然的话真是连本 钱都收不回来了。"杨老板感慨地说。

记者走访发现,往年畅销价格在数百元/只的澳洲龙虾也很少见到,相反,国内养殖的鳜鱼等大众消费的水产品,则很是畅销。

花卉市场

公务用花少了,花店少卖一半

"节俭风"之下,花卉市场也受到较大影响。

在合肥市裕丰花市,记者看到,富贵竹、吊兰平价绿植等被商家摆在了显眼的位置。

35岁的毛老板,从事花卉生意已经有些年头。7月30日上午,店里生意冷清,他独自一人戴个草帽乘凉。"生意难做,你看我这几十、几百、上万一盆的都有,花卉、盆景样式多,可就是顾客不多。"毛老板说,相比前两年,如今的生意减少近一半。

再往里走,有一家清风花屋。老板董前珍正坐在店里发呆。 见记者走进店里,她立刻来了精神,详细地讲解着各种室内盆景和花卉

"自从八项规定之后,生意就一直不好了。"董前珍说,前几年,靠着公务、会议用花和租摆生意,她的小店盈利颇多,可最近一年多,订户大量减少,公务和会议用花订单骤减,公务的租摆业务也跌入冰点,营业额一度比之前少六七成。

她举例说,几百元的摇钱树、发财树以前很受欢迎,现在很难 卖了。于是这里的大部分花卉老板都转而经营几十元或一两百 元的中低档花卉和盆栽。

白酒市场

送礼送"酒券",最高一次购买百万元

八项规定之后,送礼风被紧急刹车。那么,原本是礼品"宠儿"的高档白酒市场如何?

7月31日,星报记者来到合肥长江路上的某品牌酒销售点。 工作人员王玲(化名)告诉记者,如果送人的话,可以不用直接提 酒,他们有专门的"酒桊"。

她介绍,顾客可以先交钱,由店里出具一份酒券,酒券不记名、不挂失,持券的人可以随时来拿酒。"但有一点,不能退钱。" 她说。

随后,她开始一一介绍各种酒品的价格,其中最畅销的分别 是558元/瓶和1588元/瓶,每箱6瓶。

"我们店就在市中心,很多人都会从我们这里买了送给领导。从我们这里买酒的,大部分都是高档酒。像两三百的酒,送领导也确实不上档次。"她说。

记者谎称自己也是买来送礼,并询问一般人都是送多少钱的酒?她回答称:"最少的有几万、十几万,也有几十万,甚至上百万的。一般上百万的很少有送一个人的,有些是赠送企业或员工的。"

见记者有意购买,她介绍,中秋节快到了,中档酒会做些优惠活动,比如买10箱送3箱。