

湖南小伙误听朋友言来合肥陷入疑似传销组织 我逃离了,不想看她越陷越深

昨日,星报热线接到求助电话,电话那头的男子自称小超,湖南人,从事服装批发生意。8月1日,接到朋友小娟的电话,让他来合肥玩几天,顺便考察下这边的服装市场,可是,来到合肥后,他才发现自己被骗了。

■ 记者 鲁龙飞

上课后让他交钱入会

“她在电话里说得天花乱坠,说她在合肥开了一家服装店,生意非常火爆,我来了后才发现,根本没什么服装店,完全是她杜撰的。”8月1日,小超轻装简行,从湖南邵阳坐车来到合肥。小娟将他接到合肥政务区融侨天骏小区,安排他与另外一名男子住在一起。

让小超奇怪的是,小娟租的房子里面一共住了4个人,除了一个湖北人,其他都是湖南人。小超试图与湖南老乡唠唠

嗑,遭小娟阻止,“不熟悉的人,不要随便问话,你只管看看电视就好了。”连续几天,小娟除了带他去天鹅湖逛了几趟外,压根没提带小超去店铺看看,当他提出时,被小娟婉言谢绝。

8月3日下午,小娟神秘地将小超带着去“听课”。“主讲是一位中年男子,教怎么发展下线赚钱。”听了一个多小时,小超被要求交钱入会,“交了63800元,要不了几年便会成为千万富翁。”

谎称睡不好觉后逃脱

“我怀疑自己已经进入传销组织。”就在小超表现出怀疑时,他感觉自己的一举一动都被人监视。8月3日下午,小超趁着租住房间里的人都外出之际,向小娟提出,睡不习惯硬板床,要到外面宾馆去

住。小娟虽然有点迟疑,但还是答应了。小超便在融侨天骏附近一家宾馆入住,躺在床上,他越想越后怕,“被洗脑的后果是什么,不堪设想,我逃离了,但小娟怎么办?乡里乡亲的,我不能不管。”

希望有人能劝劝她

昨日下午,记者在融侨天骏小区见到了小超,在小超的引领下,记者一行来到小娟租住的房间里。敲了半天门,一名少妇打开门,见是小超,便埋怨他:“说好了,今天上午一起去上课的,你怎么爽约了?”

随后,小超以孩子生病为由,向小娟提出要回湖南老家,并希望她能与自己一起回去,遭到了小娟的拒绝。“这么好的挣钱方式,我可不想错过机会,你要是回去,我也不拦着,但回去后可别后悔啊。”昨日下午3时许,小超给记者打来电话,“她不愿回去,我不想她越陷越深,希望有人能劝劝她,让她回心转意。”(文中人物均系化名)

“牛皮癣”屡铲不止 自制溶剂成“治癣神器”

星报讯(金家明 陈三虎 记者 马冰璐)“牛皮癣”屡铲不止,即使铲除,墙面还是会留下胶质物质,昨日,记者获悉,合肥市蜀山区绿怡居社区的宋少杰自制了一种溶剂,成为“治癣神器”。

宋少杰在绿怡居社区工作,最近,他在清除辖区“牛皮癣”的过程中发现,“牛皮癣”屡铲不止,而且即使铲除,墙面上还是会留下胶质物质。有着10多年油漆工工作经历的他萌生一个想法:自制一种溶剂,彻底铲除“牛皮癣”。

经过多次试验,他最终确定了无苯松香水和水按2:1比例混合制成的溶剂效果最好,能不留痕迹地清理干净“牛皮癣”。

昨日上午,他带着自制溶剂和铲刀、钢丝球等工具,和同事们一起去清理“牛皮癣”。只见他拿着用溶剂泡过的毛巾,在墙上的“牛皮癣”上擦了擦,几分钟后,再用铲刀一铲,墙面便干干净净了,“下一步,我打算把溶剂灌进喷壶里,这样可以减少浪费。”此外,他还准备试验一下“喷火灯”清除“牛皮癣”效果如何。

搭建专业平台 问道商业地产

我爱铺网2014合肥商业地产发展峰会圆满落幕

8月1日下午,由我爱铺网(www.woaipu.com)主办的“2014合肥商业地产发展峰会”在合肥天鹅湖大酒店隆重举行。

本次峰会邀请了盈石上海资产管理有限公司总裁许大金,曾成功主持开发运营上海港汇广场和上海恒隆广场两大商业项目的香港日基投资发展有限公司总裁林宠升,原复地集团商业总经理、曾成功操盘南京水游城的孙浩,莱顿教育CEO李群,以及安徽白马服装城董事长汪登厚。嘉宾与合肥商业地产开发企业的精英一起,共同探讨合肥商业地产的现状与未来,并就商业地产项目定位、出售、招商、专业人才培养、如何突围等问题进行了精彩的分享与交流。

盈石上海资产管理有限公司总裁许大金首先为大家带来了《商业地产的现状和突围之策》的精彩演讲。

许大金先生分析了商业地产发展现状,强调商业地产投入比重还在加大,目前商业地产整体保持平稳发展,新型城镇化将加速商业地产不断走向成熟。一二线城市商业物业需求细化,部分三四线城市异军突起。

面对激烈的商业地产市场竞争,开发商又该如何突围?许大金先生认为:随着

互联网的发展,未来电商在商业地产销售中所占的比重将不断增加,O2O模式将被更多的零售商、运营商所采用,加强线上线下联动,利用O2O实现优势互补。而商业地产将以体验性消费环境吸引基础人流,以体验性业态加强目的消费,以体验式运营满足人们消费感受。

随后峰会举行了莱顿教育与我爱铺网合作签约仪式,我爱铺网与莱顿教育正式就将ICSC中国零售地产教育学院的精品课程引进安徽达成合作。莱顿教育与世界上最大的专业零售地产商业协会——国际购物中心协会强强联手,创办了ICSC中国零售地产教育学院,专门向国内购物中心负责开发运营的中高层提供零售地产界知识、技能和最佳实践。该系列课程包括:“招商租赁管理”、“财务管理”、“资产管理”等。我爱铺网与莱顿教育合作,将ICSC中国零售地产教育学院的精品课程引入安徽,旨在为安徽商业地产开发企业提供专业、系统的人才培养服务。

签约仪式后,我爱铺网CEO万治国发表了《平台的力量——互联网推动商业地产》的主题演讲。

万治国首先阐述了我爱铺网的发展背

景,我爱铺网是合肥唯一专注于商业地产的全民租售平台。因为清晰精准的定位和强劲的市场需求,我爱铺网迅速成为合肥最具影响力的商业不动产专业服务网站。目前已有超过十万名注册会员,且注册会员仍以每月超过5000名的速度递增。注册会员主要是商业不动产投资者、经营者,还包括:商业地产项目、品牌商家、经纪人、中介服务机构。

我爱铺网为商业地产的开发者、投资者、经营者、消费者以及中介服务方搭建开放的线上、线下全民租售平台,包括:网站、一站式租售服务热线、微信公众号、合肥唯一的商业地产电商平台爱铺GO、线下活动等,为用户提供免费注册、免费发布、免费搜索的强大租售信息服务,还为用户提供丰富的商业地产资讯,让找铺更容易,让爱铺更赚钱。

作为有着30年商业地产开发、物业管理、市场发展及购物中心管理丰富经验的资深人士,香港日基投资发展有限公司总裁林宠升做了《创新致胜——如何实现商业地产资产的潜力》主题演讲。

林宠升先生1993年加入香港恒隆集团。他从运营恒隆广场和港汇广场两个项

目的亲身经验出发,讲述如何发掘商业地产的潜力,如何通过创新,找到项目价值点,如何把投资价值最大化,以及如何才能增加收入。林宠升先生强调,开发商应从市场角度出发,强调客户的需求,不断对商业地产项目进行创新,解决客户的实际需求。

安徽白马服装城董事长汪登厚在《拓展商业新思维 开创商业地产新模式》的主题演讲中,强调在商业地产开发过程中需要扩展思维,紧跟时代潮流,拓展商业地产新模式,以应对不断变化的商业地产需求。汪总归纳了三个方面,即:先进的理念、良好的商业模式和一支具有高度责任感、使命感,同时经验丰富的团队,具备以上三点,商业地产的最优聚合就成为可能。

在随后举办的头脑风暴环节中,原复地集团商业总经理孙浩担纲主持,各嘉宾就商业地产的问题和解决之道进行观点的碰撞,围绕商业地产的差异化定位、合肥商业地产的现状、商业地产人才发展战略等问题各抒己见,气氛热烈。现场嘉宾还就中国商业地产未来发展提出自己的看法,对商业地产发展前景充满期待。

招贤纳士

本公司招聘以下英才:

- 一、白酒营销(团购)业务经理20人,男女不限,学历不限,品貌优,口才伶俐。有团购经验和做过保险,安利营销经历的女性优先录用,月工资2500元+提成。
- 二、招聘白酒营销兼职人员100名,拿提成。
- 三、出纳兼保管员一名,女性,要求有一年以上出纳经验,有助理会计或会计资格证书,月工资2000至2500元。
- 四、平面设计文员和网站建设与维护技术员一名,女性,要求有一年以上从业经验,能吃苦耐劳,有上进心,月工资2000至2200元,学历不限。
- 五、陪酒员3名,要求有一定白酒酒量,女性,品貌优,有一定的工作能力,语言表达能力强。任过大酒店大堂经理或有一定公关能力的女性优先录用,年龄在40岁以内,月工资3000元+提成。
- 六、驾驶员2名,有5年以上驾龄,有3年以上给总经理开车经历,家住合肥市经济开发区。有在部队给首长开车的军转士官优先录取,月基本工资2500元至3000元。

有意者请将近期照片、身份证、学历证以及其他证明身份的证件(扫描)发送到此QQ邮箱:762102971@qq.com。

招聘热线:0551 64668764,13865950648。

面试地点:安徽省合肥市徽州大道1046号,安徽省军队转业干部培训中心2F209室。

安徽淮军酒业
2014年08月05日

大型喷绘机转让

现有大型喷绘机一台转让,价格面议。 转让热线:055164668764 / 13865950648

淮军贡酒

点滴难舍

招商(各市、县代理商)

热线:400 0909 897



安徽淮军酒业有限公司网址:
http://www.hjgj888.com

安徽淮军酒业有限公司