

德众金融上线满月 51秒融资50万

德众金融刷新P2P网贷记录

——专访安徽省德众金融信息服务有限公司CEO许圣明

基于互联网平台的P2P在已经过去的金融元年迅速崛起,以平均每天3-5家P2P网贷平台建立的迅猛势头发展。据不完全统计全国已有2000家以上P2P网贷企业,德众金融作为安徽首家具有国资背景的P2P网贷平台,自2014年6月上线以来,仅一个月就取得了一千万元交易额的斐然成绩。德众金融究竟依靠什么秘诀在一个月实现质的飞跃?为此,记者专访了安徽省德众金融信息服务有限公司CEO许圣明。

■ 实习生 陈炜 杨冬伟
记者 邹传科/文 倪路/图



51秒完成融资项目

据悉,自2014年6月6日德众金融上线以来,一个月内已经完成了上至300万元,下至50万元不等的八个融资项目,总计1020万元的融资金额,累计参与投资人数达到一千三百多人。

合肥安桐文化传媒公司项目是其中的一个50万的融资项目,该项目从上线至投资结束,整个过程仅仅花费了51秒的时

间。除去上线首日第一个融资项目花费一个半小时外,其他融资项目完成时间均在3至5分钟。融资速度之快,效率之高,就连德众金融CEO许圣明先生也是始料未及。许圣明分析一方面这与工作前期开展线上宣传预热活动密不可分;另一方面德众金融投资年平均收益在10%到12%之间,这远远高出银行3%到4%的年利率。据悉,事后还有很多投资人纷纷向德众金融反映项目募资速度太快,抢不到项目。

“目前德众金融的第一个项目已经完成了第一次付息,项目运营状况良好”,许圣明介绍说。这样耀眼的成绩,无疑增添了德众金融全体人员的信心,许圣明信心满满地表示,接下来要做的就是将每一个融资项目完成时间都控制在一分钟之内。

国资背景,专业运营团队,助力规避风险

在P2P网贷平台盛行于互联网的今天,德众金融是如何脱颖而出?德众金融CEO许圣明先生谈及了以下三点:

国资背景赢得最基本信任。德众金融是安徽省首家具有国资背景的P2P网贷平台,纵观整个安徽市场,在已有的20家民营P2P中,有9家出现跑路、资金兑付等问题,拥有国资背景的德众金融无疑给市场参与者中的借款人和投资者带来了“信任”。

运营模式的突破与创新。一方面德众金融严格选取担保公司,全部选择国有担保公司或拥有国有背景的公司进行担保,最大限度地降低风险;另一方面德众金融采取第三方资金托管,从而避免平台因为经营不善导致挪用交易资金而给交易双方带来风险,保证了理财收益的稳定和安全。

专业团队运营操作。许圣明曾为安徽省招商银行、中国光大银行一级支行行长,

在银行有20多年的工作经验,深谙金融行业规律的他,带领一支专业的金融团队,打响了进军P2P行业的第一战。

放眼安徽,争做行业NO.1

许圣明表示虽然企业刚刚上线“满月”,但德众金融已经成为安徽省单月成交额最大、同期发展最快的P2P网贷平台。虽然满月内的交易额巨大,但德众金融的收益并不是太高。“这是由于德众金融处于企业的起步阶段,每个项目目前只收取5%的管理费用,为的是通过让利手段实现品牌的进一步宣传”。许圣明解释道。

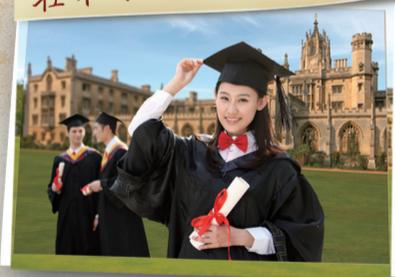
德众金融由于刚刚起步,能力受到一定限制,暂时不会考虑接手大型融资项目。但许圣明信心满满的表示:德众金融7月份的交易额预期将达到3000至5000万。预计通过半年时间的努力,到2014年底实现3亿元的累计交易量,德众金融也将成为安徽省最大的P2P网贷平台。通过许圣明的一番话,不难看出,他对德众金融寄予了深切的期望。

德众金融上线满月的成功,给P2P行业提供了一个典范和借鉴。P2P平台的市场规模和需求巨大,拥有广阔的发展空间,德众金融也将继续秉承“德行天下,惠普大众”的企业理念,在互联网金融领域大展宏图。

畅行世界, 服务全程

——| 出国金融服务中心, 一站式贴心服务 |——

轻松便捷, 全程无忧



贴心由我, 自在畅游



一份保障, 时刻相伴



中国邮政储蓄银行出国金融服务中心, 为出国留学、商务、全球旅游等出入境人员提供综合化、专业化一站式金融服务, 从申请准备阶段、国外生活到回国阶段, 全方位解决各项金融事务, 省去繁琐的金融办理手续。让您畅游世界, 称心无忧!

客户服务热线: 95580

网址: www.psbc.com

中国邮政储蓄银行
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA