

季末理财产品忙“揽储”

收益有望继续抬头 投资者不妨多多关注

2013年以来,银行理财产品的收益率一直呈下行趋势。然而,随着今年第一季度即将结束,银行间的“揽储大战”也随之登场,记者采访发现,目前已有银行开始发行高收益率产品。2月份曾一度走低的理财产品收益率,大多数在近期出现了回升,个别银行理财产品预期年化收益率甚至突破5%。业内人士表示,3月末是第一季度考核的重要节点,接下来的几天应该还有更多高收益产品出现,投资者不妨多多关注。

实习生 汪建君 记者 邹传科

现状:季末揽储大战已上演

由于2012年的两次降息,加上今年春节期间银行的资金面难得宽松状态,2013年2月份的理财产品整体收益率并不出众。据记者了解,省城多家银行在春节长假以后推出的理财产品预期收益率较节前均有所下滑,年化收益率在5%以上的产品基本绝迹,3个月以下的产品预期年化收益率多在3%至4%之间,即使是半年以上的产品收益率也多在4%到4.6%之间。

还有几天第一季度即将过去,对于银行来说,季末揽储大战已经上演。“又到季末

了,要完成考核指标,又得冲一冲,通过提高理财产品,让客户资金过‘月末’,是比较常规的一种方式。”省城一国有银行理财经理表示。然而,记者昨日在几家国有银行的网站上看到,目前各行的理财产品种类均增加了,但预期年化收益率在5%以上的并不多,一般在4.0%~4.7%之间徘徊。一位股份制银行理财人士提醒投资者,3月底的时点对于银行一季度的业绩考核来说至关重要,在未来几天,市面上可能将会有一些高收益的特供产品出现,大家不妨多多关注。

分析:季末或是理财较佳时机

“一般来说,每个季度末,也就是3月、6月、9月和12月末,不少银行都会通过临时提高理财产品收益率的方式,来吸引一部分资金。”省城一家国有银行人士介绍,由于这些时段的银行理财产品收益率一般都相对较高,种类也比较丰富,因此,挑选产品,应当尽量购买在每个季度末前后到期,这样即能无缝衔接上高收益的产品,实现投资收益的最大化。业内人士分析,根据目前流动性情况来看,今年理财产品收益率上升空间比较有限,全年收益率趋势性变动的可能性较小。为此,选择一个适宜的投资期限,提前锁定高收益便显得尤为重要。

尽管目前市场上的大部分产品收益比前期略有回升,但整体收益水平依旧在5%以下,这与去年同期产品大约在5.8%到6%之间的收益率相比,仍然存在一定差距。“目前,市场的收益情况仍不是很明朗。”因此,招行合肥分行理财师丁蕾建议投资者,最好选择一些中短期限的理财产品进行过渡,以伺机而动。不过,也有理财师认为,由于每款理财产品都设有一个募集期,若频繁转换理财产品,易导致募集内资金闲置,实际收益会有所损失,因此,若投资者手头的资金在可预期的一段时间内没有急用,不妨选择中长期理财产品。

对策:衡量风险承受力再出手

季末为了揽储,银行往往采取多种推销方式进行“冲刺”,包括提高预期收益率吸引客户等等。不过,业内人士提醒,部分季末理财暗藏风险,普通投资者应谨慎介入。

由于在收益与风险之间,绝大多数投资者通常只关注收益的高低,这也使得实际的投资过程中,一些投资者在产品到期后不仅没能实现增值,甚至还赔上了本金。东方证券望江路营业部理财师汤军指出,投资者看到的其实只是一种预期收益。而产品高收益往往会伴随着高风险,尤其是风险相对较高的结构性理财产品,达不到预期收益也是正常现象。此外,记者发现,如今非保本正

在大行其道,绝大多数的高收益产品均无法“保本”。“判断理财产品的风险程度最主要还是看该产品的投资方向。”汤军认为,眼下,与股票基金、外汇利率挂钩及结构性产品的风险相对较高,投资方向为固定收益类的产品,风险则相对较低,如果选择投资于债券、货币市场的理财产品,即使银行声明不保本、收益浮动,最终保本和预期收益一般不会有太大问题。因此,业内人士提醒,在购买理财产品之前,投资者一定要仔细阅读产品说明书,搞清楚产品的投资方向,自我衡量一下是否具备相应的风险承受能力再出手。

淮南客户车祸身故

快赔42万 泰康将爱延续

家住淮南的王先生,原本有一个幸福的家庭,夫妻二人在宁波以装潢生意谋生,家里有一双乖巧听话的儿女。2011年,王先生在淮南市某银行投保了《泰康金满仓两全保险(分红型)》,趸交保费10万元。2012年10月的一天,王先生骑电动车正常行驶在非机动车道上时,被一辆小轿车撞伤造成颅脑损伤抢救无效身故。泰康人寿淮南中支接到客户家人理赔报案后,立即上报总、分公

司,并第一时间与泰康人寿宁波分公司联系,得到了总、分公司及宁波分公司的大力支持。在宁波分公司的协助下,理赔人员核实事故经过,总公司快速审核,正常赔付身故保险金42.2万元。

泰康,是守候在身边的天使,在你需要时,及时为你送上温暖与希望,将你对家人的爱与家人对你的爱紧紧融合在一起,投保泰康,将爱延续下去!

邹传科

实现净利29.33亿 目前并无再融资压力 新华保险去年净利增4.8%



虽受压投资和寿险主业滑坡,位列国内寿险行业第三的新华保险,仍交出一份不错的成绩单。26日晚间公布的新华保险业绩报告显示,2012年,新华保险总资产规模达到人民币4936.93亿元,较上年末增加27.6%,实现归属于母公司股东净利润人民币29.33亿元,同比增长4.8%。公司偿付能力充足率提升至192.56%,较上年同期提升36.61个百分点。目前并无再融资压力。

去年,寿险行业面临着全行业增长乏力的态势。因此,如何在秉承价值和规模均衡

发展,积极推动各渠道业务结构优化,加大高价值产品和长年期产品的推动力度下,提升了新业务价值率,成为公司的发力点。

数据显示,公司全年实现原保险保费收入人民币977.19亿元,同比增长3.1%。

2012年,新华保险积极拓宽投资渠道,优化投资组合配置,适当提升固定收益类资产配置比例,改善净投资收益率。其中,定期存款在投资资产中占比为35.9%,较上年末提高3.0%;债权型投资在总投资资产中占比为48.9%,较上年末降低2.0%;股权型投资在总投资资产中占比为6.7%,较上年末降低1.1%;现金及现金等价物在总投资资产中占比为5.2%,较上年末降低0.4%;其他投资在总投资资产中占比为3.2%。

邹传科



近日,邮储银行淮北市分行团委组织青年志愿者开展义务植树活动。志愿者们前往淮北市相山区渠沟镇,帮助当地农民在田野里种下了象征希望的核桃树苗。姜海兵 记者 邹传科

华安证券实盘炒股大赛第五周周冠军诞生 淮南一投顾闪耀出彩



沧海横流,方显英雄本色;大浪淘沙,尽流“股神”豪情。华安证券实盘炒股大赛自开赛以来,本周已经进入第6个交易周。而第五周周冠军也已诞生,来自淮南朝阳路证券营业部的王先生,以当周收益率28.29%夺冠。而总排名第一的依旧是来自北京的一名客户。

实习生 汪建君 记者 邹传科

良好的心态是成功的开始

在本次大赛中,无论是选手排名抑或人数,华安证券淮南营业部都是首屈一指。而作为淮南市规模最大、人气最旺的证券营业部,华安证券淮南营业部又有哪些独到之处?

遵循价值理念,顺势而为,良好的心态是成功的开始。据华安证券淮南理财中心李娟经理介绍,本次大赛中淮南共有220余名股民参加。“个人投资者要有所区别,有能力的当然可以自己做,但大多数投资者既不会分析公司又不具备短线技巧,那最好还是让专业人士协助理财。”李娟介绍,针对高端核心客户,营业部建立投资QQ群,每天早晚及时将一些有价值的信息发到群里,有助于投资者进行决策判断。“这是淮南营业点的一大服务特色,通过这个群,更多的是跟业内同仁之间交流学习,也形成了积极理性的投资理念。”

短期内或仍以横盘震荡为主

赛程进入第6个交易周,目前持仓量在九成以上的选手为1482人,占总参赛人数的59.3%。而总排名第一的依旧是来自北京的一名低调客户,他目前的收益率高达65.3%。第二名在卖出大幅上涨的某只股后,以52.40%的收益率位居第二。第三名选手由于持有的某只电力生产的股票近期出现了快速的走强,收益率也出现大幅攀升。

据悉,截至本周二,在同期沪深300指数下挫7.1%的情况下,有1565位选手收益率跑赢沪深300指数,占总参赛人数的62.6%,其中有641位选手取得正收益,占总参赛人数的25.64%。

华安证券投资分析师王松认为,市场自上周开始就有了触底反弹的迹象,虽有中阳的收出,但量能的匮乏以及热点的缺失都使得指数向上压力较大,短期内或仍以横盘震荡格局为主。