

诚信之品 Audi 品荐二手车东部区举办品牌体验之旅

Audi 品荐二手车东部区品牌体验之旅首站11月11日强势登陆合肥,在安徽安迪销售服务有限公司标准二手车展厅举行的品牌体验活动,让本地的用户进一步领略Audi 品荐二手车“专业、诚信、便捷”。

Audi 品荐二手车是奥迪二手车业务的一个新战略,也是中国最具价值的二手车品牌。奥迪品荐二手车,秉承专业、诚信、便捷的品牌理念。以提供用户放心、愉悦、尊崇的服务为最终目标。专业的评估检测系统以及交易完美系统提供了车辆收购、置换、以旧换新、以旧换旧、检测、评估、整备、翻新、库存、增值、展示、销售、认

证、售后质保、备件等各类服务业务,为客户的二手车提供全方位高品质的服务。

凡是购买通过奥迪认证的奥迪品荐二手车的用户,将获得1年或2万公里的质量担保,并享有奥迪品荐经销商授权的以下12项尊贵服务,如同新车客户相同的接待。尊贵试乘试驾、二手车消费信贷、2天退换货权利、24小时救援服务、车辆保险及延修保险服务、替换车服务、奥迪品荐二手车翻新、奥迪品荐二手车精品装饰、二手车信息咨询、全国质量联保索赔服务、车辆手续办理服务。从卖车到买车的一条龙式整合交易服务,为客户提供了便

捷而细致的一站式解决方案,只需交易价格商谈成功,之后繁琐的过户手续可交由奥迪经销商全权代理,为客户省去二手车交易的繁杂过程,让二手车交易客户享受到与新车购买同样尊贵的服务。

当天,一汽-大众奥迪利用新颖的现场互动形式,通过专业解说和互动,展示了奥迪品荐二手车评估、翻新、置换、收购、销售、保险6大核心业务。而在活动当天完成二手车置换的客户,则可以享受到超值购车优惠。消费者可以像购买新车一样亲身感受奥迪品荐二手车各车型性能,更加贴切、深入地了解品荐二手车的核心价值。

车主热议12款景逸

景逸LV是风行汽车新推出的2012款景逸车型之一,该车系还有一款景逸XL车型。2012款景逸上市以来持续热销,截止到10月份,一直稳居自主品牌大两厢市场销量冠军。目前是大两厢市场中比较抢眼的车型之一。景逸车主们实际体会到的低油耗,与2012款景逸的节油设计有关;定位于经济型代步车市场的景逸家轿,使用了一系列主流高效的节油技术。

2012款景逸1.5L成功入选第八批“节能产品惠民工程”的节能汽车推广目录,新购车主可以获得节能惠民补贴3000元。据悉,风行汽车自9月1日起,对旗下所有车型实行5年或10万公里超长质保,品价比再次提升的2012款景逸,必将会赢得更多消费者的青睐。

11月17日,安徽复兴风行将举行试驾会,欢迎爱好风行的朋友前来试乘试驾。

国产新劲炫ASX 11月7日起接受预订

随着近期昂科拉的加入,城市中级SUV市场的“80后”争夺战,变得更趋激烈。国产新劲炫ASX却被视为“80后”的终极选择。

新劲炫ASX无法复制的优势之一,采用与欧蓝德EX劲界一样的专业SUV底盘,从而打破城市SUV简单由轿车演变而来的常规,成为一款以专业SUV跨界而来的城市SUV。

广汽三菱新劲炫ASX的专业底盘,决定了它才是真正意义的SUV,在越野性能、操控性等方面具有天然的优势。新劲炫ASX外形够炫,动力够劲,再加上彪悍的越野性能,完全秒杀对手,满足80后骨子里爱撒野的本性。三菱汽车拥有最专业、最完整的SUV产品系列,能够满足“80后”几乎所有多样化的需求。

新劲炫ASX的价格谜底要到11月底才能公开,目前市场预售价约13.5万~23万。

合肥伟光“1111”购车行动落幕,巨惠仍在继续

11月11日,合肥伟光为辛勤劳作的单身贵族们华丽推出的“你要‘娶’,我就‘嫁’的1111购车行动”,圆满落幕。

受邀客户们在11月11日的“1111购车行动”特卖会上,在享受北京现代全系车型在展厅优惠价格的基础上,又享受到1111元保险优惠再加上1111元装潢礼包活动。特卖会受到客户的一致好评,优厚

的购车政策使得广大客户得到最大的实惠,当天达成订单数十台,如果你未享受到如此优惠的话,合肥伟光仍有多种优惠政策等你来感受伟光给您带来的购车愉悦。

朗动凭借流体雕塑与Wind Craft(以风吹过的自然现象为母体的全新设计语言)的完美结合,“观·风动”的全新设计,“赏·心动”的豪华丰富全新配置、“享·感

动”杰出的全面安全、“品·逸动”的宽大全新空间、“行·锐动”同级别最强的全新动力的五大突出优势,带给朗动傲视同级别车型的十足自信和霸气。

朗动的产品力已在北美和韩国市场得到充分的验证。2011年,朗动在美国全年销售18.6万辆,成为北美畅销前三甲车型。如此乘胜来中国,朗动让人心生期待。

聚人为众,感谢有你 东风悦达起亚销量突破200万

11月上旬,在迎来十周年庆典之后,东风悦达起亚也将实现终端销量200万辆的历史性突破。为回馈消费者多年来对企业的支持和厚爱,东风悦达起亚安徽先驱专营店将举办一系列真情回馈活动,为消费者购车提供更多惊喜和实惠。详询:0551-4288888。

11月是我国的传统销售旺季,东风悦达起亚在此时开展“200万真情回馈”活动,全国4S店均将参与,为广大购车消费

者带来惊喜和实惠。除丰富多彩的店头活动外,东风悦达起亚近期重磅推出的战略车型K3也将走出专营店,来到消费者身边,走进大型社区和商圈举办展示活动,和客户零距离接触。另外,于11月1日~12月31日期间购买狮跑、智跑、秀尔车型的顾客,更将获赠超值大礼。而10月19日~11月20日期间,到店试驾智跑、狮跑的消费者,也可以获得狮跑、智跑精美的周年上市礼品。


11月初,东风悦达起亚也将正式突破终端销量200万辆,这不仅代表东风悦达起亚在中国汽车市场地位更加巩固,也标志着企业精耕细作,走内涵式增长的战略取得了阶段性成果。突破200万销量,表明东风悦达起亚已经进入全新发展阶段。

在接下来的时间,围绕“顾客满意年”的核心诉求,东风悦达起亚将继续为客户提供贴心服务,并向年终48万销售目标发起最后冲击。先驱

安徽汽贸 始于1983. 资深汽车服务专家

任意品牌二手车 原价置换凯美瑞

(限1.8排量以下)



详情请咨询店内二手车评估师

安徽汽贸·广汽丰田伟世行包河店(来就送千元精品券)

尊贵热线: 0551-3355151 13339012777(余经理)

地址: 合肥市包河区繁华大道16号(包河区政府向东约4公里)

长安商用 150周年 1862-2012

荣耀长安 感恩回馈

即日起购车即送1500元大红包



- ★ 即日起购长安汽车指定车型即可获得1500元大礼包
- ★ 活动时间: 11月8日-12月31日
- ★ 车型: 金牛星系列、长安之星2、S460、星卡单双排系列、SC6363系列(800元)
- ★ 来店试驾即送精美好礼
- ★ 感谢有你, 欢迎回家 —— 老客户联谊会火热招募中!

安徽华通0551-5746558	安徽翔信0556-5309877	合肥建林0551-5281333	阜阳守信0558-2222233
亳州华通0558-5577588	安庆南翔0556-5361999	滁州建林0550-3210808	阜阳立信0558-3956000
宣城华通0563-2626991	池州翔信0566-2222208	宿州建林0557-3629333	宿州诚信0557-3620976
安徽星宇0551-5136815	砀山宇通0557-8098009	宣城建林0563-2617166	合肥金田0551-2103388
肥东华通0551-7751580	肥西岩通0551-8892188	舒州机电0564-8688378	萧县腾翔0557-5588889
芜湖华通0553-2251288	涡阳兄弟0558-7513777	亳州建林0558-5507888	六安福瑞德0564-3260988

网上购车: <http://wx.changan.com.cn> 亲情服务热线: 4008840066 023-67086666 免费服务热线(座机): 8008070888 www.changan.com.cn