

三航空公司打造“合京快线” 与高铁争夺我省进京客源

三家航空公司联手打造最快进京通道

合肥机场的北京航班分别由东航安徽分公司、国航及海航执飞。客流的下滑,让三家航空公司的老板坐不住了。“提升服务,提高民航竞争力,让利于乘客。”这个想法三家公司不谋而合。

昨日上午,酝酿已久的“合京快线”在

合肥机场举行新闻发布会,“合京快线”对外宣言:快线服务将首先调整客票的价格,同时在机场内设立专用通道,减少截载时间、设立快检通道、优先安排登机,以及延误后等一系列服务。

设立进京专用“绿色通道”

新闻发布会后,记者在合肥机场体验了一下“绿色通道”的快捷服务。

走进合肥机场值机大厅,一排值机柜台前,很容易就找到进京航班的值机台3号、5号,因为这两个柜台很明显的标注了“合京快线”的专用值机柜台。购买东航、国航、海航三家航空公司合肥飞往北京航线的旅客,都可以在这两个柜台办理换取登机牌手续。

相比于以往起飞前30分钟停止办理登机手续,合京快线截止时间为起飞前15分钟,除此之外,免费行李额每人增加10kg。

办理完登机手续,开始进行安检。安检通道也专门设有两条专用安检通道6号和7号通道,加快了安检速度。

进入候机大厅。5号和6号登机口,是合京快线的专用登机口。在这个登机口的候机区域内,你只要稍等片刻,即可登机。

记者体验完“合京快线”登机前的所有手续办理程序,全程不到10分钟。

就在记者担心,如果乘客因为前往机场的途中遭遇堵车,或者临时决定去北京出差的,会不会误机或者没有飞机乘坐。

安徽民航集团市场部秦俊说:“合京快线启动后,东航、国航两大航空公司实行合肥到北京航班当天无缝隙相互签转,即使您错过机票上的时间,或者临时赶到机场,也可以选乘最近的一架航班前往北京。”

提前订票可以3折优惠

“合京快线”通道经过记者的体验,是没有什么担忧的,那么机票的价格是否很贵呢?答案是:机票价格很便宜。

据国航合肥营业部总经理马楠介绍,国航近期推出了提前购票3折的优惠票价,此外针对国航常旅客会员,还推出多送

50%里程积分的活动。

不仅如此,针对合肥中转出境的乘客,还提供一票到底、行李直挂、通程登机等服务。从合肥坐飞机到北京中转出境,合肥—北京的机票有可能打到2折甚至免费。

根据昨日的统计,合蚌高铁开通的10天内,合肥机场进京的乘客平均下降了11.9%。为了应对高铁对民航的冲击,昨日上午,东航、国航、海航三大航空公司在合肥机场举行了“合京快线”新闻发布会。记者从会上了解到,此次三家航空公司在合肥首次打造“合京快线”,在机场开出进京航班“绿色通道”,乘客只需在飞机起飞前30分钟到达机场,即可登机,不仅比目前的90分钟候机节省了大量时间,同时也为乘客提高了服务档次。

蒋晓东 廖根海
记者 王玉

简化登机手续

不仅是票价便宜,昨日记者采访中,还了解到,在“合京快线”上,你还能享受到个性化登机。

据海航合肥营业部总经理张新介绍,海航在北京首都机场有独立运营的T1航站楼,在T1航站楼办完值机手续,5分钟即可步行至登机口,乘客在起飞前30分钟到机场,完全可以确保登机。此外,对于特殊旅客,还专门设有紧急旅客专用通道,并有专人引导,快速登机服务。

对于没有携带托运行李的乘客,还可以自行在海航官网上打印登机牌,到机场后可凭打印的登机牌直接通过安检登机。

三家航空公司 将实现票务互签

高铁和飞机的抢客大战进入了白热化,双方都在暗暗较劲。无论车票、机票的价格,还是高铁、民航的各项服务,这中间最大的获利方,都是乘客。乘客可以享受到低价票,还可以享受到快捷、高品质的服务。

昨日,三家航空公司“抱团取暖”,同时宣布不同航空公司将实现票务互签。据南航合肥营业部总经理马楠介绍:“为了让更多的乘客享受飞机的服务,我们的目标是让改签的乘客,可以实现免费改签。”

不过,马楠表示,目前免费改签的最终协议还没有签署,因此这几日如果乘客改签的话,还需要补足价差。协议签署后,将第一时间公布给乘客,届时由合肥飞往北京的旅客,除担架旅客、无人陪护儿童等特殊旅客外,都可以在东航和国航的航班中免费改签。

11月初! 长虹·美菱虹色风暴席卷安徽

虹色风暴 惊天来袭

此次开展长虹·美菱“虹色风暴”重大让利活动的城市:安徽、河南、湖南、湖北、江西五个省份,下设的市、县、乡镇的所有长虹电视销售网点将同步联动,所在地消费者在任何一个网点均可享受到“风暴优惠”。

据笔者了解,不到3000元的50寸3D电视将会是本次活动最大的亮点,同时全国畅销的B3100超窄边系列也有可能以工厂底价与大家见面。除此之外,具有海量体感游戏功能的高端产品A7000系列,多屏互动功能的A4000系列等其他智能电视产品,都有可能做出不同程度的让利。

为了方便本市消费者咨询和购买,长虹集团安徽分公司已经第一时间在全省等地设

置了1400个咨询预订点。除了在这些指定的地点咨询预订外,我市市民还可以通过拨打长虹集团安徽分公司的官方预订电话:0551-2352961参与活动。

真智能 选长虹

据奥维咨询(AVC)监测数据显示,2012年长虹智能电视零售量为33.4万台,同比上升406.9%;零售量品牌占有率为第一。

长虹作为智能电视标准的制定者,一直走在行业的最前端,旗下的智能产品拥有ciri语音、多屏互动、体感游戏等更丰富的智能体验,尤其是语音操控技术的实现,将成为真正的智能电视与一般网络电视的分水岭,让你轻轻松松通过说话全方位控制电视机,操作简单、快捷。

通过笔者了解,家电市场上充斥着大量的网

络及“伪智能”电视,纷纷打着智能电视的“幌子”误导消费,笔者建议在购买智能电视时,需从“是否兼容双系统”、“体感游戏操作是否流畅”、“界面简易,语音识别是否准确”这三个方面认真体验,仔细辨别,区分出这些“伪智能”产品,以免被误导!

目前,长虹智能电视已经拥有了包括智尚A7000和超窄边框B3100在内的十几个系列、多个尺寸段的超强阵容,为行业智能电视之最,尤其是新推出的B3100系列产品具有智能应用丰富、四边超窄、节能环保等优势,国庆之前在我市上市,已经受到了大批消费者的追捧。

笔者预测,11月2日的活动现场将异常火爆,建议市民先在长虹官方网上商城www.e-changhong.com 充分了解产品再行前往,以避免不必要的麻烦。



虹公司某内部人士告诉笔者。

看来,对于湖北、湖南、河南、安徽、江西五省的消费者来说,11月将是一个忙碌的“丰收季节”啊!

2天5个亿不是顶点,虹色风暴欲再创奇迹

如果说时下最热的话题是“莫言获得诺贝尔文学奖”的话,那么对于四川人和重庆人而言,整个9月上旬最热的无疑是“98长虹集团超级内购会”了。如此一顿无比诱人的家电大餐,着实满足了好吃的巴蜀人。

国庆刚过,家电行业老大哥长虹便再次传出重磅消息:11月,华中五省将重现这一空前让利,这其中就包括安徽。

98川渝内购 创造销售神话

今年9月8日,在四川、重庆两地开展的集团超级内购会活动,使长虹在行业内赚足了面子,给全国的消费者心中烙下深深的印记。2天5个亿的销售规模更是创造了有史以来家电行业的销售神话,超过20%的智能电视占比更是直接导致了“假智能”网络电视从市场上的消失。

在川渝两地消费者疯抢的同时,微博上其他地区抱怨不公平的声音此起彼伏。通过记者了解,“长虹集团超级内购会在其他地区可否参与”是出现最多的问题,虽然时任长虹集团超级内购会负责人谢东先生多次表示,考虑到异地用户的强烈要求,开通了异地购机直通车,但由于信息获取和庞大的客户需求等原因,网络上仍然怨声载道。

蓄势待发,华中五省静待“丰收”

据悉,为了加快真智能电视的普及,避免更多普通网络电视充斥市场,长虹已经决定11月上旬在华中五省全面开展“虹色风暴”——长虹集团超级内购会活动。活动可能采取比去年“虹色风暴”及今年9月8日川渝超级内购会更大的回馈力度。通过记者了

解,川渝超级内购会上不到3000元的50寸客厅3D电视和国庆节前刚刚在全国同步上市的B3100超窄边框系列均有望以相同的价格在华中五省销售。当然,除此之外,具有海量体感游戏的A7000系列,多屏互动功能的A4000系列等其他智能电视产品,都有可能做出不同程度的让利。

品质第一,是长虹长久以来所坚持的信条之一。这也使得长虹在华中区域一直深得当地消费者的信赖,处于行业领先地位,同时,它也是促使虹色风暴活动在这里举行的主要原因。“活动期间现场人太多,建议有需求的消费者提前到长虹官方网上商城(www.e-changhong.com)充分了解产品,活动开始后直接购买,以免造成不必要的麻烦。”长