

一个哈欠带出一条贩毒通道

民警顺藤摸瓜破获多起吸贩毒案件

张凯 董天宝 记者 志强

近日,一对情侣在购毒途中,因毒瘾发作哈欠连天引起警察怀疑。警方从这对情侣入手,顺藤摸瓜,日夜奋战,破获多起吸贩毒案件,斩断了一条从阜阳至宿州的贩毒通道。

情侣哈欠连天露了馅

9月19日中午,宿州市公安局埇桥分局永镇派出所值班民警带领辅警驾车开展例行巡逻。下午2时许,巡逻至永镇乡方店村路口时,民警发现一男一女正在路边说话,两人看到巡逻警车时,明显故意回避,神态可疑。民警追上前拦下二人进行盘查。

盘问中,民警发现二人精神萎靡不振,哈欠连天,有很大吸毒嫌疑,遂将二人带回派出所继续审查。

经审查,男子霍某,固镇县人,40来岁;女子阮某,蚌埠市人,30多岁。二人都有自己的家庭,因为吸食毒品相识,成为情人。当天他们毒瘾来了,家中没“货”,就联系好卖家王某,一起到方店路口,打算到宿州市区购买毒品。

毒贩故弄玄虚仍被擒

审讯有了进展后,民警决定扮作吸毒人员引出这个贩卖毒品的人。

下午4时许,办案民警同毒贩联系,拨打了十多次后,狡猾的毒贩才接了电话。民警以购买毒品的名义,一番试探及讨价还价

后,毒贩答应在宿州市浍水路二中南门见面交易。

民警赶到二中南门部署,毒贩却打来电话称交易地点改为三八桥汽配城。经研究,民警认为毒贩可能还会再次改变交易地点。果然,多次试探后,毒贩最终确定在市第十七小学门口交易。

下午6时许,毒贩与扮作吸毒人员的民警在约定地点“接头”时被抓获,同时抓获的还有一名正在购买毒品的吸毒人员。

经突击审讯,毒贩名叫王某,宿州市人,其对多次贩卖毒品的犯罪行为供认不讳,交代其上线为阜阳人“老马”。

异常狡猾上线落法网

在民警的安排下,当晚7时许,王某同

“老马”取得联系,“老马”告知王某在宿州市立医院南门交易。

办案民警兵分多路,进行乔装打扮,三三两两潜伏到医院南门。

王某如约到达后,狡猾的“老马”并没有马上露面,而是躲在暗地观察情况。

埋伏的民警也没有急躁,只是不露声色地守候在附近。

约20分钟后,“老马”终于从医院对面一家小吃店里走出和王某见面,几名民警冲上前顺利将其控制。

经审查,“老马”原名马某,阜阳市人,1994年曾因贩毒被判处有期徒刑20年。

当晚,民警根据马某的交代连续奋战,又陆续抓获吸毒人员4名。



昨日,安徽省城市管理协会第一次会员代表大会在合肥举行,这标志着我省城管协会正式成立,城管执法人员有了可以反映意见和诉求的“娘家”。

根据省城管协会章程,该协会的主要职责是统一行业相关规范;受委托协助有关单位起草行业的法规、规章草案;组织研究城市管理问题,为城市管理和城管执法工作提供参考;向政府及有关国家机关反映城管行业发展中的意见、建议;反映城管执法人员的意见和诉求,依法维护会员的合法权益。

赵丽玲 记者 祝亮 文/图

中央媒体看安徽

合肥包河区发挥党组织作用 农民更快变为文明市民

据中央人民广播电台《新闻和报纸摘要》9月22日报道 合肥市包河区积极发挥市郊新社区党组织的带动作用,在城市化进程中推动农民更快转变为文明市民。

包河全区78个社区中有53个是从村变过来的,曙光社区党委书记郑顺伦回忆,刚开始,很多农民沉迷于打牌、搓麻将,党员们一起想办法改变这种风气。“我们有两件事是敲锣打鼓的,一个是当兵报效祖国,第二个就是考上大学,提倡重视教育、崇尚文化的氛围。”

现在,包河每个社区都建立了开放式的党员服务中心,正把理想、信念、力量 and 关爱传递给越来越多的城市新市民。区委组织部部长李卫国说:“全区5300多名没有职务的党员建起了党员责任岗,在征地拆迁、信访稳定、文明创建等方面发挥了突出作用,全区党员的家园归属感日益增强。”

73岁老母将儿子告上法庭

星报讯(赵桂红 王燕 记者 曹开发) 现年73岁的郑老太,本应在家颐养天年,却由于一片山场的经营权归属问题,近日将亲生儿子告上了法庭。

郑老太与小范系母子关系。2005年12月20日,小范与宁国市梅林镇新建村民组农户签下租赁山场协议书,母子二人共同经营管理该茶场。近年来,双方对茶场收益分配问题产生了分歧,关系急剧恶化。随后,郑老太将儿子小范告上法院。

庭审中,郑老太哭诉儿子没有尽到赡养义务,山场也是自己出资的;儿子小范则称自己一直在管理山场,山场的各种事务都是自己负责。母子矛盾再度升级。

法院考虑原、被告系母子关系,若判决的话,可能会使母子关系更加恶化。于是将母子分开,分头对双方进行调解。

在法官将近两个小时的耐心劝说下,母子两人当庭达成了调解协议,一场家庭纠纷终于得到妥善处理。

安徽全面推进社会信用体系建设系列报道(十) 诚信:美好安徽建设的基石

六安市副市长 王翔

2004年以来,六安市就提出要着力打造“信用六安”。一是政府层面建立了信用建设联席会议制度,先后出台了《六安市中小企业信用体系建设指导意见》等一系列规范性文件。二是组织全市银行业金融机构,广泛开展中小企业信用信息征集、建设中小企业信用档案和企业外部评级工作。“十二五”重点工作:一

是建立和完善人民银行全国联网的企业信息和个人信用信息“两个系统”;二是健全信用激励惩戒和信用宣传教育“两个机制”;三是培育政府、企业和个人“三大信用”;四是构建信用规章制度、信用中介服务、信用文化、信用监管奖惩、中小企业信用、农村信用等“六大体系”,加快信用六安建设步伐。

天翼云卡上市,现场签约代售超千万

——天翼云卡上市暨3G智能手机节开幕



2012年9月25日,中国电信在全国统一发布3G预付费产品——天翼云卡。倡导“轻松、自在、乐享”的产品内涵,采取用户即买即用,10万个社会销售网点便捷销售,是中国电信推动3G规模增长的又一重要举措。

与传统的预付费单一销售品不同,天翼云卡结合3G用户特点,一并发布19元、49元、89元三档套餐,分别赠送最高1000元、2000元、3000元话费,满足年轻人和商务人士的3G需求。

与合约计划的区别是,天翼云卡能够自由匹配任意天翼3G智能机,包括大

量双模双待终端,不换号就可体验中国电信优质的3G网络。

在天翼云卡发布同时,中国电信与国美、苏宁、乐语、迪信通等连锁,天音、普天、酷人、中邮等国代商,京东、天猫、亚马逊等社会电商举行云卡签约代理销售,首批合作销售规模达到1200万张。

中秋、国庆双节期间,中国电信还联合终端厂商、渠道商开展为期一个月的“天翼3G智能手机节”活动。9月27日起,每天精选一款3G明星智能机开展5折抢购活动! iPhone、三星Galaxy S3、千元大屏智能机、双模智能机价格限时

直降,最高降幅2000元!同时,181新号段靓号批量上市,送1G流量,最高送3000元话费!惊喜不断,不容错过!

凭借领先的3G网络和丰富的3G应用,截止到2012年8月底,中国电信移动用户已经超过1.5亿户。最近一段时期,中国电信在3G市场措施不断,其精心打造的5款4英寸千元大屏机上市三个月即创造销量超过500万的奇迹。此前,中国电信于9月19日宣布大幅降低iPhone4S零售价和合约价,并将在国内首批引入iPhone5。活跃3G,唯有天翼!