

节能汽车推广补贴政策在合肥实施一周年

合肥人一天开回19辆“进口车”

汪跟弟 记者 任金如

去年10月1日，酝酿多时的节能汽车补贴新政，将入围产品的平均油耗门槛由6.9升提升至6.3升，单车补贴3000元标准不变，众多排量1.6L以下的轿车不再享受3000元补贴。

该政策实施一周年，成效如何？连日来，记者走访了省城部分汽车市场，一探究竟。

执行： 3万到30万车都有补贴

汽车补贴政策，给不少车型添加了价格的诱惑。9月10日，记者在包河工业园发现，不少汽车销售4S店内，一个销售员后面都跟了几位客人。

在纬一路的上海大众汽车店内，销售人员介绍，今年多款新型节能车，都享受节能汽车补贴，包括new polo、cross polo和全新帕萨特等款车型，价位在10万到30万之间。在纬二路的合肥宾悦汽车4S店内，销售人员介绍，这里享受补贴的车型，包括江淮悦悦、同悦，以及2012款和悦等，价格在3万到10万之间。

“我们这里享受补贴的车型只占少数，销量并没有因为补贴就比其他车更好。”北京现代汽车店的销售陈刚先生说。奇瑞汽车的销售任先生告诉记者，节能车型奇瑞QQ3精致小巧，外表美观，价格仅37600元，还有3000元补贴，但因为其设计更适女性使用，所以即使很便宜，也不能吸引更多的顾客。

上海大众汽车的销售顾问金先生说：“消费者买车首先根据自己的经济现状，选择适合价位和款型的车，如果选中的这款车刚好有补贴，可能更加吸引顾客去选择。但一般不会因为这一款车有补贴，顾客就去买。整体来讲，节能车并没有比普通汽车占据更多优势，3000元补贴也不能使节能车成为销量冠军。”

现状： 合肥人一天买19辆“进口车”

消费者对节能汽车补贴政策变动有何反映？抽样调查合肥一些购车者，发现购买价位较高、排量较大车型的消费者，对3000元节能补贴的关注度相对较少；而对于有意向购买小排量经济型车的消费者来说，这白花花的3000“大洋”，影响还是蛮大的。

“3000元相对车价来讲是个小数目，但对于我这样收入普通的小职员来说，还是一笔不小的开支。”市民宁小姐坦言，自己下决心买车，很大因素是为了享受节能补贴。业内人士分析，购买大多数自主品牌车型的消费者，对价格非常敏感，虽然仅仅是3000元的补贴，却可能成为其是否购买的决定因素。

来自合肥市车购税征管分局的统计显示，今年1~8月，合肥人共买了70383辆汽车，其中，国产车65764辆，进口车4619辆。也就是说，前8个月，合肥人每天要开270辆国产车、19辆进口车“回家”。其中，最贵的一辆车，是合肥富豪所购买的828万的劳斯莱斯幻影。

“从税款和车辆数来看，合肥人买车的价格是越来越贵”，昨日，合肥市车购税征管分局相关处室负责人介绍，1~8月，缴纳车购税的车辆同比增长20.40%，而车购税同比增长21.41%，税款增长速度明显高于车辆增长速度。

孙建一邵平接任平安银行新董事长行长

平安银行昨晚发布消息，该行董事长和行长双双换人。

据公开消息称，昨日，平安银行董事会正式提名孙建一为新任董事

长、原民生银行副行长邵平为新任行长。原董事长肖遂宁、行长理查德将继续担任银行和集团的金融顾问。
每经

调查显示： 2012年企业员工满意度呈下降趋势

9月20日，由和泰恒信举办的“2012年度员工最满意企业研究颁奖典礼”在北京举行。

据调查显示，2012年企业整体员工满意度呈现下降趋势。其中，高科技行业员工满意度最高，其次为金融行业员工。由于受到经济危机的严重影响，制造业员工满意度最低。从

不同年龄段员工满意度对比来看，31~35岁(含35岁)年龄段员工满意度最低，40岁及以上年龄段员工满意度最高。从整体来看，全行业企业的员工敬业度得分却高于满意度得分，原因在于员工虽然对企业存在很多不满，但迫于生存压力，不得不维持现状并努力工作。

温州经济遭遇滑铁卢 商铺集体关门 厂区鲜有开工

据报道，半年前，车沿晚间的江畔行驶，这条温州最高端地段的滨江大道上，璀璨华灯与喧闹城市投于江面的幻影，还会令人心生安逸。但就在100多天之后，一场去年已蛰伏的GDP风暴却席卷了昔日的商业丽景。

9月14日，周末夜晚。安笛为一间装修考究的酒吧落了锁，他在廊下的风灯上悬挂了转让酒吧的标牌。已两个月无人问津的酒吧，最终成了他的财务负累。“以前周末要定位子的滨江会所、酒吧，现在每个月都在

亏钱。”安笛对记者说。
在生意跌入谷底的酒吧一条街不远处，每走几步便能看见扎堆的铁门把守的商铺，多是涵盖各行各业的工厂销售窗口。在部分路段，甚至出现十店九关的清冷现象。官方数字也无法掩饰经济颓势：上半年温州的GDP总量跌出浙江前三，增速更是位列全省11市之末。向来被认为最有活力的资本斗场，究竟怎么了？记者实地采访的多位圈内人都坦言，下半年情况仍在继续恶化，尚无复苏征兆。《新闻晚报》

宝钢罗泾厂停产止亏 开工不足五年，上百亿投资打水漂

初秋的海，天气还稍有点热。位于上海宝山区的宝钢罗泾厂已经没有了钢铁厂应有的噪音。工人们告诉记者，罗泾厂已经在9月10日全部停工，现在除了一些人在做后续工作外，很多人都已无事可做，不过每天还是要到工厂报到。而过了多久，工人们或提前买断、或留下看厂、或分配到宝钢总厂上班。

公开资料显示，宝钢股份于2008年4月1日收购属于宝钢集团的上海浦东钢铁有限公司罗泾项目相关资产和业务，交割价为人民币143.4亿元，价款分5年免息支付，每年支付

20%。从2009年开始，至2012年12月31日全部支付完毕。
记者就罗泾厂停工的原因和未来的趋向采访宝钢股份，不过宝钢股份董秘办陶女士以领导不方便接受采访为由，拒绝了记者的采访。熟悉内情的一位上海经信委领导告诉记者，COREX 熔融还原炉还属于商业规模阶段，是有风险的。就像房地产政策一样，2008年还在鼓励，2010年就要限购了，钢铁行业形势的变化也同样不可捉摸。至于迁到哪里，决策很难，很多工作还需要平衡。
《投资者报》

合肥楼市上周日销量创7月新低 卖房1563套 日均销量下跌10.7%

星报讯(记者任金如)来自网上备案数据显示，9月16日~9月21日期间，合肥市区共成交住宅类商品房1563套，日均销售量创7月份以来的新低。

上周，合肥市区共成交住宅类商品房1563套，成交商业类商品房83套，成交办公类商品房75套。日均销售量明显下跌，为260.5套，较之前的日均销售量的291.7套下跌了

10.7%。9月16日~9月21日，北部组团备案286套，西南组团备案164套(北城组团和西南组团数据，不纳入合肥市区数据计算范围)。
短期的下跌，并不能代表月度销量的走势，合肥整体房价应该是相对平稳的，销量也是稳中有升，新站区金辉悦府销售经理吕丽表示：“看调控政策是否继续收紧，如果继续限购、限贷，还是会影响合肥楼市的销量。”

微言堂

@李东生 TCL集团董事长兼CEO



怎样才算有国际竞争力的企业？我想可以从几个方面判断：1、主要业务的生产规模和销售收入达到全球行业前列。2、成功建立全球化的品牌形象和销售渠道。3、技术或商业模式的革新对行业发展有贡献，并形成自己的竞争力。4、具有职业化和专业能力的员工队伍。这是目前世界级企业的标准，也是我们的目标。

@李迅雷 海通证券副总裁兼首席经济学家



投资更靠民间而非政府。去年全国投资总额33万亿，而直接来自财政预算内资金仅为1.4万亿。今年上半年国家预算内资金仅占固定资产投资总额的4%左右，但民间投资要占固定资产投资总额62%。目前民企超840万家，占总数87%，对GDP的贡献超60%。但民企税负过重，交易成本高，一些利润丰厚的行业被国企垄断。

@金错刀 爱乐活副总裁、总编辑



最近看《斯巴达克斯第2季》，一句台词很创业：我知道你们心怀恐惧，罗马军队的人数远远超过我们。但他们一次次地暴露出致命的弱点，即他们相信打仗只有用罗马人的方式，正如他们相信离开这座山，只有一条路，我们去教他们路是可以亲手开辟的，只要有决心和信念，世上没有不可能的事！

@邱恒明 全国首位专职财经书评人



牛音乐家王菲转载我一则微博，小一个月带来评论九十九条；牛企业家蒋锡培转载并评论我一则微博，小三十分钟带来评论一百九十多条。两个结论：1、现时代重商得财甚于重音乐得内心；2、评论比转播有效得多。