节能家电补贴范围再次"扩容"

我省数十家企业受益,市民享受补贴还得再等等

记者 任金如 丁林

消费品领域增加台式计算机和单元式 空调, 工业品领域新增风机、水泵、压缩机、 变压器4类节能产品,近日,财政部在财政 补贴推广范围新增6类节能产品。而这一 举措,将让我省数十家家电企业受益。

企业:数十家家电企业受益

对于新"入围"的6类产品,财政厅相关 处室负责人介绍,他们还未接到财政部的相 关通知。今年,5月份启动的5类节能家电 补贴,财政节能补贴的资金还未下发到位。

按照以往的流程,新增6类财政补贴 节能产品,须各地先申报产品目录,然后, 按照企业生产所在地享受财政补贴,上述 负责人说。譬如,扬子空调的补贴资金就 下拨安徽滁州,而美的空调补贴资金就要 下拨广东。省财政厅已配合发改委有关 部门积极汇集企业申报信息,争取让安徽 更多的家电企业、家电产品入选财政补贴 产品目录。

在近期发改委、财政部、工信部先后公 布的七个节能产品惠民工程高效节能家电 推广目录中,我省已有13家家电企业1147 个产品型号入选,占全国11948个入选产 品型号的9.6%。其中,合肥市共有合肥荣 事达太阳能有限公司、合肥美菱股份有限 公司等9家企业入选。再次扩容,我省受 益企业或增至数十家,上述负责人说。

市民:财政补贴还得再等等

虽然产品目录等相关实施细则没有出 台,但合肥一家卖场负责人李女士介绍,按 照以往惯例,消费者现在购买节能产品,有 可能在日后获得返还。

省财政厅相关负责人介绍,现在节能 家电的财政补贴,已建立旬报制度,将中央 财政按月拨付改为按旬预拨,并要求生产 企业收到补贴款后及时与商家清算。消费 者在领取补贴时需要签署"补贴领取确认 单",并提供产品唯一编码、个人身份信息 及联系方式等。

新一轮扩大节能产品推广政策,执行 期暂定为一年,力争将高效节能产品市场 份额提高到40%以上。据相关政策,消费 者若要享受节能补贴政策,首先要购买符 合规定的产品。

现在,原来的平板电视等5类节能家

电的补贴资金,大多由企业先垫付。而新 一轮扩容的节能家电的补贴,因为实施细 则和产品目录没有出,还得再等等。

消费:有望增长2个百分点

省经济信息中心预测处初步预测,363 亿的节能补贴新政有望拉动我省消费增长 2个百分点左右,规模以上工业增加值增长 3个百分点左右。

专家分析认为,此次节能家电补贴效 果类似前期的"节能惠民"、"以旧换新" 我省在为期达一年半的家电"以旧换新" 中,销售新家电突破300万台,销售总额 近110亿元。但由于前期"家电下乡"等 政策已提前透支消费,此次节能补贴的拉 动作用将不会像以往那样明显,经初步预 测,节能补贴将带动我省家电和汽车消费增 加150亿元左右,拉动全部消费增长2个百 分点左右。

新政也有望拉动我省规模以上工业 增长3个百分点左右。数据显示,2011 年,我省家电产业产值占全国比重在16% 以上,按全国平均产销率计算,节能家电 补贴有望拉动我省家电产业产值增长 500亿元左右。

安徽电力 12.35%股权出售

星报讯(星级记者 宛月琴) 北京产权 交易所公告称,国电安徽新能源投资有限公 司拟以5748.24万元的挂牌价格,将所持有 的安徽电力股份有限公司12.35%股权挂牌 转让。根据转让要求,转让方欲为安徽电力 寻找一从事煤炭开采或相关行业的企业。

根据公告显示的财务数据,标的企业 2011年度实现营业收入13.52亿元,净利润 亏损1.38亿元,所有者权益为2.65亿元。截 至2012年7月31日,标的企业实现营业收 入7.29亿元,净利润亏损6792.39万元。

马其顿 "开挖"合肥红酒市场

星报讯(记者 沈艳) 合肥市场巨大的 消费潜力吸引了红酒国度的注意。9月8日, 马其顿大使馆联合欧堡万国集团举办的"马其 顿之约·友谊永铸辉煌"马其顿共和国国庆酒 会在中国最大地窖式洒庄——欧堡万国洒庄 举行。马其顿共和国农业部副部长、驻华大使 馆工作人员等现场深度推介马其顿红酒。

记者了解到,马其顿共和国位于欧洲东 南部巴尔干半岛,是一典型性农业国家。其 第一支柱产业为烟草,红酒为其第二支柱产 业。而活动当天,即为该国国庆日,欧堡万 国集团与马其顿酒庄代表签署了深层合作 协议,为欧堡万国集团和马其顿葡萄酒产业 带来更大的合作机遇。

也增"财政扶持政策下月实施

财政厅获悉,省财政厅、省国税局、省地税 局联合下发了《关于实施营业税改征增值 全省各地从10月1日起,对"营改增"试点 过程中税负增加的企业,实施过渡性财政

扶持政策。各地财政将设立专项资金,用 于对本级营业税改征增值税税负增加试点 企业的扶持。

苏宁携手夏普发力双节促销 冲刺双节十五亿销售



苏宁-夏普高管团队合影

夏普倚重中国市场

携苏宁发力线上线下

9月6日.夏普(中国)投资有限公司董事 长菅野信行率营销负责人椋木康裕总裁、制 造负责人服部光伸总经理、研发负责人小川 郁夫总经理造访苏宁,与苏宁电器董事长张 近东、总裁金明、采购总部执行副总裁王哲共 同探讨中国市场的发展,双方就企业转型、抢 占市场机遇、线上线下深度合作等方面达成 共识,并就夏普100周年庆与中秋、国庆双节 彩电旺销进行了全国视频通报和部署.制定 了"双节"销售15亿元的销售目标和促销政 策,全力保障苏宁双节货源。

市场逆市增长,其发展态势越来越受到国际 品牌的青睐。素有"液晶之父"之称的国际消 ---日本的夏普公司也愈发倚重 费电子巨头-中国市场。今年6月,夏普召开了中国事业推 进说明会,预计到年底夏普中国区销售收入将 占夏普全球总收入的46.3%,达到600亿人民 币。夏普(中国)董事长菅野信行表示:"今年, 夏普迎来自己的100周年庆典,当前全球彩电 市场面临诸多挑战和机遇,已占据夏普全球一 半市场份额的中国将是未来夏普投入的重 点。苏宁是夏普中国最大、最重要的战略合作 伙伴,线上线下多渠道发展迅速,期待与苏宁 达成更广泛的合作。此次双节期间,夏普也将 全方位的与苏宁展开合作,从营销、货源等多 方面讲行保障,冲刺双节15亿销售。"

张近东表示:"中国消费市场在城市化进 程的推动下,蕴含着巨大潜力,夏普也正依据 市场变化讲行转型与调整,而苏宁新十年转 型发展的部分成果也将在下半年相继落地,

苏宁将依托线上线下的创新模式携手夏普共 拓中国市场,为消费者提供更具价值的商品 和服务"。

布局双节促销旺季 主推大屏、节能产品

"金九银十"一直是国内家电消费的黄 金时期,加之国家节能补贴政策的推出,彩 电品类有望迎来并喷。"双节"销售战略推 讲会上, 苏宁与夏普基于全面销售目标和双 节消费趋势, 同时结合即将到来的夏普的 100周年庆典展开大规模的促销活动,制定 了冲刺"双节"销售15亿元的战略目标,依 托苏宁线上线下的渠道优势抢占彩电品类更

在全球市场经济低迷的大环境下,中国

科技苏宁 智慧服务





满24980元 <mark>送New ipad</mark>─部

一台 32寸液 单品满1980元选床上四件毫一套

单件满1000元返100全场通用券 上不封顶



3.5革寸屈





50升电热水器一款



奥巴数码相机一款

约1400万有效像素



本版买赠与返券不同时参加,特价机不参加,指定品牌型号参加,"差价双倍返"需凭正规商场发票,图