

伟世行:六年历程 卓越品牌

今年是广汽丰田伟世行包河店成立的第六个年头,历经六年风雨,伟世行4S店已经成长为让客户满意与信赖的品牌。伟世行始终致力于降低成本、减少浪费、持续改善以及提高客户满意度。近期,就在伟世行跨入第六年之际,记者探访了位于合肥包河工业区繁华大道(原纬二路)16号的安徽汽贸广汽丰田伟世行包河店。

广汽丰田:始终专注于节能、环保

广汽丰田自成立,便恪守“通过汽车创造美好生活,服务和谐社会”的立业宗旨,精益求精,全心全意为顾客提供性能卓越、安全环保的汽车产品与细致周到的服务。伟世行4S店的客户经理李莉表示:“雅力士与汉兰达都颇受追求时尚的年轻消费者青睐。”众所周知,广汽丰田始终不断引进、制造全球富有竞争力的主流车型,为每一位顾客创造丰富多彩的高品质汽车生活。其旗下车型中,以汉兰达最为动感十足,是一款广受年轻人喜爱的豪华城市SUV。而雅力士以更大气、更动感、更实用

的全新理念,闪耀潮流焦点,非凡高品质给您带来前所未有的新体验。另外,凯美瑞的混动车型,越来越受到消费者的关注。节能、环保,成为一种趋势,也为汽车行业注入新鲜的元素和持久动力。

伟世行:为您提供尊贵与贴心的优质服务

据伟世行4S店的客户经理李莉向记者介绍:“伟世行作为广汽丰田的4S店,最重视的始终是品牌、价值和服务。自身品牌和固有价值是在产品漫长的生长过程中逐渐形成的,我们4S店对于服务方面所投入的精力很集中。客户的口碑是伟世行所珍视的无形资产,4S店的良好运营建立在客户满意的基础之上。因而伟世行常常会推出各种客户互动交流。”

回顾伟世行近期所举办的活动,如以奥运为契机,开展“为中国加油”活动;又如2月情人节,邀新老客户品尝巧克力,学做巧克力等。在客户关爱方面,伟世行始终秉持“尊贵与贴心”的口号,愿为顾客



做得更好。

关注车型:凯美瑞

作为本次购车节的主角之一,全新一代凯美瑞是广汽丰田2012年推出的重磅车型。2011年4月,国家质检局权威发布:凯美瑞获中高级轿车质量水平总体评价第一名;最低故障率及车主综合评价最高!双冠王的称号无疑是对凯美瑞的最高评价!近日,凯美瑞喜获2012年度C-NCAP“5星+”!当之无愧的“安全冠军车”!“比中级车更豪华,比豪华车更具性价比”!

刘冬梅 记者 董方

广汽丰田感恩金秋

转眼2012年已走过大半,时间已经走到了灿烂的9月。9月意味着收获,9月是金色的,9月让人联想到的就是大片大片的金色麦田和一群忙碌的身影。而9月对于伟世行来说,同样的意义非凡。回头去看2012年上半年,可以说伟世行一直在进步着。9月,车市已然迎来一年之内购车的最佳时机,现在购车比任何时间都适合,伟世行也推出了一系列的销售活动,还在观望的车主一定要抓住这个难得的机会,早早将爱车领回家!

逸致——一款宜商宜家的高科技、高安全性集轿车、SUV、MPV 三车合一的底价、低油耗、高配置的优质车型。

雅力士——一款很炫的小型车,其他车型望尘莫及的颜色搭配,秀气的车型却有着足够的车内空间,真正是一款小身材,大智慧的小型车。此外再优惠15000,您还在犹豫吗?

即日起,逸致、雅力士1.5万元起降!更有二手车置换政策等着您。 伟世行

奇瑞2012年秋季活动 倒计时开始

转眼,2012年已进入了金秋时节,9月1日,奇瑞启动了“秋高气爽 护心揽景”关怀活动,正式拉开了“秋季护航”的帷幕。此次秋季关爱活动更贴心考虑到车主秋季出游便利,安排了免费检测、景区推广等活动,还将推出线上线下的优惠抽奖活动回馈车主,成为“用心为你”服务内涵的具体表现。

为了更好地确保车主们上路的安全与顺利,9月1日起,在全国700余家服务站将对进站车辆开展发动机、冷却系统等免费检测活动,通过检测及时处理故障隐患,解决车主的后顾之忧。车主们可以致电服务站预约进行检测等相关活动,奇瑞也将根据客户的使用情况和行驶里程,为车主提供合理的保养和使用建议,从而使车辆在安全性和舒适性等方面得到保障。同时活动期间秋季常用的20款备件都可享受最低8折的优惠,让利回馈广大奇瑞车主。

K3首秀成都车展

在上个月的2012成都国际汽车展览会隆重开幕。由新科奥运冠军张继科倾情代言的东风悦达起亚K系新品K3首次亮相就惊艳全场,获得各界关注及青睐。

1,400平方米的东风悦达起亚展台延续起亚全球统一展厅标识设计,以直观的视觉语言呼应产品设计理念,为观众带来明朗、舒适的感官享受。经由全新设计理念指导,K3在万众期待中完成国内的首次亮相,其极具视觉冲击力的大气、精致外观,成为全场焦点。它与搭载UVO系统的K5十周年特别版、盛装亮相的K2十周年

纪念版让K系列展区更加光彩熠熠。智跑、福瑞迪、狮跑、赛拉图等车亦各展风采。

为更好传递K3形象,东风悦达起亚特邀奥运冠军张继科为K3代言。这也延续了东风悦达起亚一贯的体育传统,生动的传递了企业年轻、激情、梦想的品牌形象。

本次东风悦达起亚还特别带来了全新技术——UVO。它是将车内主要系统与服务中心、智能手机应用程序等自由互联的车载通信系统。

今年1~7月,东风悦达起亚完成销量254207台,成为今年增长最快的车企之



一。随着企业两百万辆整车下线的荣耀时刻的即将到来,企业将以更加自信从容的姿态,翻开下个十年发展的新篇章! 先驱



东风雪铁龙

冠军是一种生活态度
荣耀价值只因成就超越
 林丹版新世嘉85折特惠 与您一起共享超越



羽毛球世界冠军 林丹

东风雪铁龙 C-QUATRE 新世嘉
 中国羽毛球队官方合作伙伴

与林丹一起共享冠军生活态度,东风雪铁龙特推出林丹版新世嘉,传承WRC冠军品质,新增多项超值配置。即日起,购林丹版新世嘉85折特惠 与您一起共享超越!

- 2012,新世嘉与您一起做自己的冠军!
- 全新雪铁龙家族脸谱 • 浮雕式艺术美感中控台 • 组合数字仪表 • 中央固定集控式方向盘
- 太空舱高强度吸能车身 • “苛刻道路条件(CRD)”悬架设计标准



CRÉATIVE TECHNOLOGIE 人性科技 创享生活

安徽汽贸·东风雪铁龙伟风国际汽车城店 销售电话: 0551-4395378 18905690655
 地址: 安徽省合肥市瑶海区北二环国际汽车城十四号

安徽汽贸·东风雪铁龙安徽伟嘉行包河店 销售电话: 0551-3732588 3732599
 地址: 合肥市包河区长春街13号(原纬一路)

东风雪铁龙

C5 凯旋 新世嘉 新世嘉两厢 新爱丽舍三厢 新爱丽舍两厢 C2

安徽汽贸 始于1983. 资深汽车服务专家

凯美瑞经典 151800元起, 全系零利润销售

“**零利润**”销售



CAMRY Classical
 凯美瑞 经典

安徽汽贸·广汽丰田伟世行包河店(到店有礼)
 尊荣热线: 0551-3355151 13505513905
 地址: 合肥市包河区繁华大道16号(包河区政府向东约4公里)