

转型式“闯关” 皖企在行动(上)

眼下正是炎夏酷暑,有人说很多企业却在遭遇寒意阵阵。

即便不是如此,也算是走到了一个艰难的关卡。省经信委17日发布的最新经济形势分析认为,今年上半年,宏观环境趋紧、经济下行压力加大,内需不足导致市场低迷,部分行业产能过剩显现,企业产品价格下跌、库存上升,企业融资、用工、用地等问题更加明显……

怎么办?“转型”,成为这个关头,不少企业尤其是中小企业,最“健壮”的那一根救命稻草。比起外部环境的变化,任何时候,从内部、从企业自身主动变革要更彻底、更有效。

前景是美好的,困顿只是暂时的。或许透过我们寻找的这些中小企业转型式“闯关”的样本,人们能洞察出一些发展的轨迹,串联起走过这段艰难时期的“达芬奇密码”,迎接明日那更加灿烂的朝阳。

实习生 王茜婷 吴晨 星级记者 宛月琴



样本1

【攀新枝】到新兴产业去“开疆扩土”

靳常勇的头衔很多。

当然,他操盘过的产业也很多。从建材、到物资配送、到机械制造、到生态园林、到金融担保,再到房地产,涉足领域可谓宽广。

正当其和很多企业家一样,准备在当时被普遍认为“最暴利”的房地产领域大展雄图时,国家开始房地产宏观调控。

大多数人还在心存侥幸,觉得调控会像一阵风样过去,但靳常勇却一开始就敏锐地觉察出政策的力度,在那个时刻,他果断地做出了一个大胆的决定:撤离房地产,转型投向国家大力支持战略性新兴产业,做起了LED照明。

合肥,经开区,鑫隆工业园。

在一栋4层的工业厂房里,中晨光电便坐落在此。

一楼的产品体验区,各种各样的LED照明令人应接不暇。从市政照明到商企照明再到老百姓自家用的灯具,种类丰富。

公司总经理陈超举例道,一个家里书房用的LED台灯只有3瓦,但亮堂堂,造型也很轻盈别致,最重要可以使用很多年。

在2楼的生产期间,工人们熟练地操作着流水线,一个个小灯具便这样诞生。靳常勇现在的身份是中晨光电的董事长。他告诉记者,LED灯具作为高效节能的照明产品,近几年越来越受到人们的青睐。与传统白炽灯相比,质量较高的LED灯能实现节能90%,而且还具有环保、寿命长和可控制等多项优点。

“我现在大部分精力都灌注在这个产业上,我相信这个产业一定前景无限”。

样本2

【巧融资】股权挂牌招来“真金白银”

这个季节,很多黄山人可能正在畅饮“迎客松啤酒”。

而就在前不久,迎客松啤酒却在天津上演一场颇具创新意义的“融资大戏”。

5月30日,黄山迎客松啤酒股份有限公司在天津股权交易所(以下简称“天交所”)正式挂牌交易,首期融资2000万元,而且根据天交所的安排,在天交所挂牌半年后,迎客松啤酒还可进行“20万吨啤酒项目”二期6000万的融资。

记者注意到,黄山迎客松啤酒公司位于休宁县,是一家通过国企改革设立的民营企业。每

当旺季,迎客松啤酒就会成为黄山及周边江西、浙江的“抢手货”,甚至出现供不应求的局面。为了满足需求,通过扩大产量降低成本提高企业的竞争力,公司管理层从2009年开始就着手“20万吨啤酒项目”的规划,其中,融资是关键。

由于啤酒行业是一个充分竞争的传统产业,利润率不高,项目投资回收周期较长,很难得到银行长期贷款支持,如何获取资金成为企业发展的“坎儿”。

直到,迎客松啤酒遇到了天交所。天交所既是一个交易平台,

又是一个私募融资平台。

目前在天交所的平台上,有大量的机构投资者和合格自然人投资者,也有类似于承担A股券商功能的保荐人和提供市场流动性服务的做市商。一般而言,从企业开始项目路演、与投资者接洽与商谈,到完成融资大约需要半年时间。相对A股而言,并不算长。

迎客松啤酒负责人表示,这笔资金来得非常及时。融到的资金,首先用于今年夏季的产品促销,旺季结束后将正式上马新的生产线,扩大生产规模,把迎客松啤酒打造成一年产20万吨的大型啤酒企业。

【把脉】

从传统行业脱身,转而选择符合国家政策方向的战略新兴产业,不失为很多企业家的明智之举。那么,哪些才是战略性新兴产业?在我省,战略性新兴产业共有八个方面:电子信息产业、节能环保产业、新材料产业、生物产业、新能源产业、高端装备制造产业、新能源汽车产业、公共安全产业。

记者从省战略性新兴产业领导小组办公室了解到,目前我省战略性新兴产业的基础已经初步形成,战略性新兴产业

已经成为我省经济发展的强大动力和重要支撑。而新能源“领跑”八大战略性新兴产业往前冲。

显然,LED照明属节能环保产业。对于这样的战略性新兴产业,中科大教授刘志迎就认为,战略性新兴产业一定是战略性的,不能急功近利。“从未来的发展趋势来讲,战略性新兴产业必须要走技术高端化,纯粹的一些简单的低层次的这种加工组装的传统模式,肯定也是没有前景的。”

【把脉】

“中小企业融资难是一个普遍性的问题,黄山迎客松啤酒通过到天交所挂牌融资,进入资本市场,有效解决了这一难题,其经验对我省中小企业有借鉴意义”,十分关注此次融资研究的省社科院经济所副研究员叶维根认为,为了能在天交所挂牌,企业也需要引入新的战略投资者,要进行改制和完善企业内部

管理结构,这将促使很多民企从传统企业逐渐走向现代企业,并使部分企业通过天交所这一平台的培育,最终走向A股市场。

叶维根把脉道,这种新的融资方式无疑是个有益尝试,天交所现有的融资政策也比较适合中小企业。但从目前挂牌情况来看,我省还鲜有企业问津,主要还在于民企自身。

首先是大部分民企创业者对绝对甚至是超绝对控股看得很重,不喜欢在股权层面和别人分享,尤其是当企业经营还不错的时候,生怕别人分一杯羹;其次是不愿意改变现有的管理状态。

因此,对我省有一定规模的中小企业而言,在解决融资难题中,也许更为优先的转型还是解决观念问题。

学大教育暑期安全教育讲座温馨起航

珍爱生命,安全第一,创和谐校园

校园”为主题的暑期安全教育讲座,在学大教育安徽总校元一校区温馨起航。

安全第一 预防为主

学大教育安徽总校在举行暑期安全讲座前,特意向家长发出安全倡议书。还特别邀请到安徽省消防协会合肥市安居防火教育中心的黄教官做现场的安全教育宣传。

六大措施 确保安全

据悉,在安全教育周期间,为切实做好暑期安全教育工作,学大教育安徽总校将推出六大措施:

1、看一看。悬挂一幅安全教育主题宣传标语;出一期安全教育宣传栏;观看安全教育宣传解说片。

2、练一练。在安全教育周,组织一次安全通道紧急疏散应急演练。

3、讲一讲。组织学生将安全教育活动中学到的安全知识和体会讲给自己的家人听。

4、查一查。组织一次全面的校区安全大检查,对教室、咨询室、自习室等消防安全通道重要设施进行全面细致的检查,不留一处“死角”。

动员广大师生,开展一次全方位的“我查校区安全隐患”活

动,找出安全隐患,并立即制定整改落实措施。

5、考一考。开展全体师生范围内的培训和测试,使教师和员工熟悉安全规章制度,掌握安全救护常识。

学大教育安徽总校校长林杰表示:“我们将通过一系列的预防举措,与广大家长一起,为孩子的安全暑假保驾护航。”

