

献礼50万用户，“瑞风十年感恩行第二季”升级巨制

升级置换瑞风II 全额赠送购置税 最高1万5千元尊崇礼遇



日前，为答谢瑞风50万车主十年间的支持，更为表彰他们在推进社会进步中的贡献，继“献礼50万用户——瑞风十年感恩行”第一季活动之后，“瑞风十年感恩行”第二季车主感恩行动再度全面启动，倾情推出“瑞风II置换行动”和“360°全行业增值服务行动”，同时继续面向瑞风II提供“8尊享”专属服务。

“瑞风II置换方案”针对所有瑞风老用户置换全新第二代瑞风，全额赠送车辆购置税（置换瑞风II公务版，赠送购置税15538元；置换瑞风II商务版，赠送购置税13658元）。综合第一季、第二季活动，“瑞风十年感恩行”计划以最大覆盖范围和最强感恩力度，堪称史上最大规模车主感恩行动。

据了解，此次活动为江淮瑞

风现有的50万保有用户“量身定做”。即日起，凡在江淮汽车瑞风II经营权的经销商处，升级置换现有的瑞风车型，无论置换公务版、商务版瑞风II，用户均能按照活动优惠政策享受全额赠送车辆购置税大礼。

2012年北京车展，通过全国层层选拔出的十位“瑞风十年VIP客户”隆重亮相：王建军先生以累计行驶156万7千公里、单日700公里的使用强度以及良好的车辆状态赢得“批量采购冠军奖”；张书健先生以65万公里无大修的最长记录和完好品质赢得“品质见证冠军奖”，解放军总装备部、国家公安部、山东省卫生厅等15家单位，以500台以上采购赢得“批量采购冠军奖”；2001年9月17日购买、所购瑞风VIN码为10700001的西安交通大

学，赢得“瑞风首位客户奖”。2011年6月14日购买瑞风II的画家赵安地赢得“瑞风II首位客户奖”；李乐先生以24台最高转接率、亲朋最大拥有量赢得“明星客户奖”；闻晓东先生以最高服务满意度赢得“忠诚客户奖”……十位“瑞风十年VIP客户”更从品质、服务和口碑等多个方面，全面呈现瑞风引领中国MPV第一用户价值的强大实力。

在MPV领域近十年精心耕耘积淀的技术、制造实力的基础上，“MPV制造专家”推出了全新力作：瑞风II全面进军高端MPV市场。作为瑞风家族的高端车型，在“MPV制造专家”品质保证下，瑞风II实现了自主高端MPV在外形、空间、操控性与舒适性的全面超越，以“流畅外观”、“宽”畅空间、“酣”畅动力、“顺”畅操控、“舒”畅体验，建立起高端MPV价值新基准。

2012年4月，瑞风II领衔，全新打造的瑞风、瑞鹰1.9CTI柴油版系列车型澎湃上市。1.9CTI柴油涡轮增压发动机同时具有“三高三低”的产品特点：三高是指：高技术、高性能、高可靠。三低是指：低噪声、低排放、低费用。瑞风II 1.9CTI工信部公布的综合油耗仅为7.2L，实现了动力性能与燃油经济性的完美突破。

凯美瑞混动上市越“混”越好



就在这个流金似火的7月，全新第七代凯美瑞的压轴大作油电混合动力“凯美瑞·尊瑞”尊贵上市了！凯美瑞·尊瑞与同排量同级汽油版凯美瑞的价差仅有3.5万元左右。此外，尊瑞的价格比老款凯美瑞混合动力版降低6万元左右，加上全新换代后实现的技术和品质的全面提升，实际价差高达10万元以上。凭借丰田独步全球的油电混合动力技

术，凯美瑞·尊瑞实现了强劲动力、超低油耗、极度静谧和极低尾气排放，铸就无与伦比的产品力。

凭借丰田成熟、领先的新一代油电混合动力技术，凯美瑞·尊瑞实现了超乎想象的燃油经济性，创造了“不可思议”的省油奇迹。令人惊叹的5.3L百公里综合工况油耗，媲美3.0L的动力，却达到了1.6L排量的油耗水平。

以百公里综合工况下低至5.3L的油耗计算，如果一年的行驶里程在3万公里左右，每年可节约油费1万元左右，对于多数普通消费者而言，使用4-5年便可省下约4万元左右的油费。

7月14日伟世行为庆祝尊瑞的尊荣上市特举办了全系团购活动，2个小时就成交30多笔订单。

复兴：景逸任务挑战赛招募中

鉴于东风风行景逸SUV的不断热销，咨询以及想试乘试驾的用户不断激增的情况，安徽复兴汽车风行4S店于7月15日在安徽国际汽车城H座风行展厅举行一期景逸SUV试乘试驾会活动，其间有专业的赛车手带消费者体验景逸SUV的完美性能，消费者能亲自试驾东风风行景逸SUV，亲身感受城市代步SUV开拓者——景逸SUV无与伦比的试乘体验！

为感谢各位朋友的支持与关注，此次活动特设：一、试驾就有机会赢取价值800元的幸运大奖！二、现场订车即抽奖活动，100%中奖，最高奖项价值会让您激动不已！三、现场订车前10位再有大礼相送！四、本次活动将可享受本月景逸SUV购车最低价格！

地址：安徽国际汽车城H座风行汽车4S店（旗舰店）。

MG Since 1924

为庆祝安徽祥德装潢部正式成立，MG新购车主凭此广告到店购买装潢可抵用现金188元。

助威冠军，不如主宰冠军！
MG6 12万我也带“T”

24小时售后服务电话：15255100555

MG“贷”领英伦风，全系首付低至2成，2年0利率！

MG3 首付1.2万起 2年0利率 | MG6 首付2.5万起 2年0利率 | MG5 首付1.98万起 2年0利率

从1924年开始，MG这个八角徽标里透射着贵族气质与突破精神的英伦品牌，就开始用车辆书写传奇的世纪之旅。

MG3 英伦精品小车，凭籍诸多越级配备，唤醒为爱冲动再掀跨级风尚
MG6 新英式跨界GT，横跨设计、安全、操控三大领域创领英伦风潮
MG5 跨级英式轿跑，敢破设计禁锢、敢越驾控羁绊，以质感诠释性能

安徽祥德汽车销售有限公司 销售电话：0551-4455555
地址：3S) 国际汽车城北大门对面巴黎春天门面房126-130#
4S) 瑶海工业园新海大道北（瑶海人民法院检察院向东1000米）

上汽集团 SAIC MOTOR 上汽财务 800-828-1088(国语) 400-828-1088(国语/手机) www.saicmg.com

7月21日 福美来十周年庆典隆重举行 购车享钜惠!
(活动地点：合肥金亚展厅)

十年 每一刻 福美来

豪门盛宴 夏馈行动

福美来十年感恩季 天天豪礼惠加惠

乐享十周年 特供豪礼 | 畅享9000元 三重豪礼 | 尊享老客户 感恩豪礼

豪礼巨献，十年感恩。6月29日-8月25日，福美来十周年之际，购福美来即送9000元三重豪礼！每店更有10台福美来厂家特供车，先到先得，还可参与网络抽奖活动，半价即可赢取福美来！惊喜送不停！

豪门盛宴已开启，缤纷豪礼等你来

乐享十周年特供豪礼
豪礼不停，惊喜不断：每店10台福美来厂家特供车，先到先得，惊喜送不停！（此优惠不可与9000元三重豪礼同时享受）

尊享9000元三重豪礼
豪礼大惊喜，购车送豪礼！凡购海马福美来，即可获3000元海马回馈礼+3000元商家感恩礼+3000元金融贴息礼

尊享老客户感恩豪礼
感恩十周年，回馈老客户！老客户介绍新客户，即可获赠老客户专享免费检测、保养服务。

福美来 FAMILY 福临万家 美行天下

Hama 海马汽车

合肥市金亚汽车销售服务有限公司 地址：合肥市包河区繁华大道18号 电话：0551-2381711 3877685
蚌埠市金鑫汽车销售服务有限公司 肥东县天龙汽车销售有限公司 庐江县成顺汽车贸易有限公司
地址：蚌埠市东海大道北 地址：肥东县合蚌路与人民路交叉口 地址：庐江县竹林村民组三环路边
电话：0552-3029055 3311896 电话：0551-7756718 电话：0565-7911989
长丰县城市展厅 国际汽车城展厅 地址：长丰县城市展厅 地址：安徽国际汽车城 巢湖骏宝行汽车销售服务有限公司
地址：长丰县师范学校对面 地址：13855103033 地址：巢湖市亚夏汽车城106-108号
电话：0551-6684900 电话：13855103033 电话：13905652055