

弘扬交行精神 创建一流省分行

——交行安徽省分行以实际行动喜迎十八大



将人文关怀融入经营管理。

企业文化是第二只“看不见的手”，引领企业前进的方向。该行自5月份起，按照交通银行总行党委的统一部署，在全辖启动喜迎十八大“弘扬交行精神、全面提升核心竞争力”系列主题教育活动，营造浓厚的弘扬“拼搏进取、责任立业、创新超越”交行精神氛围。

鼎立支持地方经济 实现发展新突破

着力提升优质服务水平。今年以来，该行全面深化“为民服务创先争优”活动，狠抓优质服务管理。开展形式多样的“岗位奉献”、“岗位创优”，树榜样、强技能。

鼎立支持地方实体经济。今年以来，该行将更多的金融资源向省内支柱产业、新型产业、现代服务业、先进制造业等战略性行业和领域倾斜，切实履行了一家国有大型商业银行在皖机构对支持地方经济发展的社会责任。前5个月，该行人民币各项贷款余额较年初增加40余亿元；争取总行支持产业转移专项信贷额度近8亿元，有力支持华谊化工、雨润集团等大型行业龙头企业投资。加快创新类业务发展，畅通企业多元化融资通道，累计办理资产池、租赁、信托等业务约13亿元。继续加大小微企业支持力度，小微企业贷款余额较年初新增10亿余元，增幅达20%。

弘扬党建主旋律 提升文化软实力

记者从交行安徽省分行了解到，该行围绕“加快发展，加速转型，创一流省分行”发展战略，积极探索商业银行分支机构党建之路，增强基层党组织的生机活力，认认真真抓党建，全力以赴求发展，以优异成绩迎接党的十八大胜利召开。

始终坚持经营管理与党建工作两手抓，于6月29日隆重举行了纪念建党91周年暨创先争优活动经验交流会议，进一步增强了跟党走的自觉性和坚定性。加强基层党支部建设，实行负责人“一岗双责”，将党建工作融入经营管理过程之中。加快完善符合现代商业银行管理要求的选人用人机制及考核评价制度。举办多起培训班，加大对入党积极分子教育培养力度。积极倡导“开放活跃、创新进取”的经营理念，大力推进“责任交行”、“和谐交行”建设，努力

赢得技能大奖 创造金色人生

“富垠黄金杯”安徽省大学生黄金模拟交易竞赛圆满落幕



触理财产品电子交易的平台。

赢技能大奖创造金色人生

据了解，在近两个月的比赛中，共有近5000名在校大学生报名参加。培训、比赛阶段，组委会根据学校和同学们的要求，先后在合肥、池州、安庆、芜湖等地开展培训近20场，参赛人数约2000人。

许多大学生以前对黄金投资一无所知，通过此次比赛，能够较熟练地掌握一些相关投资理财知识。“做事贵在坚持，比赛过程也是一个不断学习的过程。同时，团队精神也很重要。”来自阜阳师范学院2011级财务管理专业的韩贝贝，在获奖发言中还谈起自己的心得，贵金属炒作其实很简单，要谨记有涨必有跌，周而复始，而黄金走势图的最大优势是操作方便……据介绍，韩贝贝以1.2倍的收益获得了此次比赛的特等奖。本次活动丰富了校园文化的同时，强化了同学们的投资理念、风险意识，增强了学生学习金融投资知识的热情。

记者 邹传科 文/图

6月29日下午，“富垠黄金杯”安徽省大学生黄金模拟交易竞赛表彰会在安徽大学江淮学院隆重召开，韩贝贝等36名参赛大学生、“2012向前冲”等8个大学生参赛团体、铜陵学院等10所院校获奖奖励表彰。据悉，本次活动由安徽省学生联合会主办，安徽富垠投资管理公司承办，于2012年5月10日至6月22日成功举行。

为就业和储备人才作准备

随着近年来高校的不断扩招，大学生就业问题已成为

当今社会非常严峻的问题。

而在大学生就业、创业的过程中，往往存在这样一个奇怪的现象：一方面是大量的大学毕业生找不到合适的工作；另一方面是许多企业招不到合适的人才。究其原因，是许多企业需要有一定实践经验的人才，而大学生在学校期间往往理论与实践脱节。那么，如何解决这个两难问题？据安徽富垠投资管理公司相关负责人介绍，本次“富垠黄金杯”黄金模拟交易大赛正是对此进行的大胆探索，给全省在校大学生提供一个接

安愉人生

兴业银行全国首推老年客群综合金融服务方案



尊老敬老是中华民族的传统美德，是促进家庭及社会和谐的基本条件。兴业银行始终秉承“真诚服务、相伴成长”的理念，借助专业金融服务能力，努力践行社会责任，为老年客户群体打造专属的金融方案——安愉人生，提供贴心、关爱的综合金融服务。



1 产品定制——贴心

市民陈大叔一直很不习惯使用银行卡，他觉得银行卡无法直接看到账户的交易记录，每次想查下交易明细，都要跑趟银行。于是他来到兴业银行咨询有没有适合老年人使用的卡或存折。兴业银行工作人员向他推荐了老人家专属的“安愉人生”存折。据悉，此款存折在功能设计上，以“安全、适用”为原则，提供专属的存折、一本通等，账户清晰明了，每笔交易都有详细记录，并可关闭通存通兑等部分个性化功能，方便老年客户使用。此外，兴业银行还开通尊老服务热线，由专业客服人员24小时在线答疑解惑，指导老年客户从容办理金融业务，并提高自我保护意识，防范不法侵害。兴业银行的客户经理还告诉他，兴业会不定期的推出50周岁以上客户专享的较高收益较低风险的理财产品，让老年客户得到更大的实惠。

2 健康管理——舒心

挂号难，挂专家号更难，很多市民对此深有感触。老人家上了年龄，难免有个头痛脑热的，市民洪大爷以前去医院为了挂个专家号，都要提前一两个礼拜预约。但自从洪大爷成了兴业银行的“安愉人生”客户，从此不再为此烦恼了。据兴业银行客户经理介绍，该行不但为老年客户精选健康体检套餐；提供就医全程陪护、专家挂号预约、全程导医以及住院/手术安排等综合医疗增值服务；还能为老年客户免费寄送健康类书籍，提高客户的自我保健意识。

3 法律顾问——放心

张大叔经营一家超市，最

近供应商的新版销售合同条款较之前变动较大，这让他有些犯难了。据了解，张大叔是兴业银行“安愉人生”的客户，可享受该行提供的免费法律顾问服务，因此他来到了兴业银行寻求帮助。兴业银行将此合同交由专业的律师机构进行审核，发现了合同中的风险，使张大叔避免了损失。

据悉，兴业银行与国内知名法律专业机构合作，为老年客户提供专属法律顾问服务，包括24小时律师电话咨询热线，协助提供法律文书拟定、修改，推荐本地专业律师代理法律事务，各类法律文书下载，定期发送法律知识期刊等服务。

4 财产、人身双保险——安心

李大妈是个旅游达人，退休后经常参加旅行社组织的“夕阳红”旅行团。以往每次出行，购买航空保险等都花了不少的钱。但自从她成为了兴业银行“安愉人生”的客户，这笔钱全都省下了。据兴业银行的客户经理介绍，该行以关爱、服务老年人为出发点，为“安愉人生”的客户免费量身定制了个人意外伤害险与家庭财产保险，以满足客户多样化的保险保障需求。其中，A款为家庭财产保险，总保额80万元；B款人生意外伤害保险，附加住院医疗补贴，总保额33万元，且在投保、理赔等环节提供专属服务，贴心保障您的财产与人身安全。

存款划算——开心

“不是说降息吗？怎么一年期定存利率反而比以前还高呢？”在兴业银行网点办事的市民王大妈，发现了一件挺新奇的事。兴业银行工作人员告诉她，虽然央行下调了基准利率，但该行为了回馈广大客户，又将一年期以下（含）人民币存款利率全部上浮10%，执行了最高标准，所以利率比降息前还高了。以10万元定存一年为例，如果按照基准利率的话，降息只有3250元，但是存在兴业银行，利息为3575元，多了325元。

注：上述部分服务仅向专属客户提供，详情请咨询本行网点或客户服务热线95561

合肥分行营业部	合肥市阜南路99号兴业银行大厦	0551-2666308	合肥寿春路支行	合肥市寿春路徽商国际大厦一楼	0551-2853655
合肥徽州路支行	合肥市徽州大道418号万通大厦	0551-2881258	合肥长江中路支行	合肥市长江中路319号仁和大厦	0551-2666345
合肥马鞍山路支行	合肥市马鞍山路77号拓佳新天地广场	0551-4687598	合肥黄山路支行	合肥市黄山路385号外运大厦	0551-2153500
合肥政务区支行	合肥市祁门路1777号辉隆大厦	0551-2359268	合肥胜利路支行	合肥市胜利路88号蓝帆海岸大厦	0551-4208218