

专家观点



著名经济学家赵晓

“横着放”的经济下行周期

赵晓教授在演讲中谈道：目前我国经济增速趋缓，上行周期已经结束，进入下行周期。人口红利、出口红利以及以楼市为代表的内需红利，是经济过去增长的很重要的因素。这三个因素，实际是我国经济增长的支撑点，现已逐渐降温。因此，一段时间内我国经济进入下行周期发展阶段。

同时，赵晓还说，随着中国人口老龄化，2006年15-20岁的人口占16%，而现在已下滑到了9%，这说明中国已经开始变老了。15-20岁青少年的总数是一个高点，未来10年，中国劳动力将出现下滑。而这会导致劳动力的成本开始稳固的上升。2003年-2006年，劳动者报酬的复合年增长率只有12%，它的增长是最靠后的，没有中国经济增长那么快，而劳动者报酬的复合年增长率上升了10个百分点，超过了政府的生产税、固定资产的折旧的增长，以及中国经济的增长。

“五座大山”下的中小企业

谈到中小企业的困境，赵晓将其概括为中小企业的“五座大山”。首先是外需下滑，容易出现相对产能过剩，而这对中小企业来说，无疑是一记闷棍。其次中小企业还要面临全球“再工业化”的挑战。如今的美国，提出了Reindustrialization，即“再工业化”，他们把一些中小型企业、工厂全部转移到中国来，这对民企的冲击力很大。中小企业的成本上升，原材料的成本在总成本中的比例，也是中小企业的压力之一，此外还有工人成



活动现场

本、销售成本等。
“我们看到，在过去的‘经济饼’里面，中小企业辛辛苦苦赚的钱，有相当的比例要用去交税”。赵晓还认为，税收负担在中小企业里面是比较重的。最后，他拿中小企业和国企相比较，认为中小企业缺乏地位，集中表现在投融资方面。

下一个春天，“活着最重要”

赵晓说，2012年，是一个经济下行，社会震荡，政府风险的年代。面临多重压力的中小企业究竟该怎么办？“换活法，活着等待下一个春天，而发展与转型是中小企业必然选择”。赵晓认为，转型是一个过程，要不断调整产品的结构，降低对外需的依存度，由过去的靠外需转向内需，再由内需转向刚需。“中小企业如果能认识到转型这一点是非常好的，等到已经山穷水尽的话，那已经有点晚了。”

最后，在中小企业如何转型、如何调整心态上，赵晓教授也给出了自己几点建议。他说，创新最重要，在没有了人口红利、出口红利以及楼市红利后，希望企业能依靠创新红利在震荡中前行；而对于中小企业的投资行为，赵晓认为，新周期的投资方向，应由个人投资转向精选投资，最大限度地利用好手中的资金。赵晓教授也给在座中小企业代表指出了一个“方向”，他说，现在劳动成本不断增加，虽然没有人口红利，但可以关注一下劳动供给的代替行业。他举例说，以前可以去按摩店按摩，而现在按摩涨价，我们可以考虑一下按摩椅。

安徽之门·新地中心“徽商大讲堂”第I季精彩启幕

中小企业：活着才是硬道理！

著名经济学家赵晓论道“中小企业转型及投融资新思路”

一场中小企业发展之路的探讨，一次政商学术顶级智慧的头脑风暴。6月8日下午，由市场星报携手安徽金大地投资控股有限公司联合打造的“徽商大讲堂”第I季，在天鹅湖畔的新地中心五星级会所上演。国资委研究中心宏观战略部部长(前)、中国经济学奖专家委员会委员、北京科技大学经济管理学院教授赵晓，现场带来了有关新经济形势下中小企业转型以及投融资等问题的独到见解，并与政商界精英人士现场对话。

安徽出版集团副总裁、市场星报社社长虞海宁，省青年创业就业基金会副秘书长、省青年企业家协会副秘书长曹多兵，省人民政府发展研究中心副主任戴培昆，省社科院中心企业研究所所长吕连生，安徽医药集团董事长张本山，安徽金牛控股集团有限公司、安徽安粮担保有限公司董事长吴道荣，奇联电器(合肥)有限公司总经理胡家军，市场星报社执行总编陈宝红等各界精英，同百余位中小企业代表一起，享受这难得的饕餮盛宴。

安徽金大地集团营销总监邹建生、市场星报社副总编辑程局新分别代表主办方致欢迎辞。

■ 记者 何曙光 丁林文 黄洋洋/图



主办方致辞

安徽强则中国强 助力企业创新力

安徽金大地集团营销总监 邹建生

中小企业解决了中国大部分就业，在目前经济背景下却面临众多困难，如何帮助中小企业成长，是中国经济发展重大课题。我们希望通过“徽商大讲堂”系列活动能帮助企业及时跟随政策导向，洞悉市场规律，把握市场发展契机。

至于创新红利一词而言，安徽金大地正在从事这方面的研究与努力。今天我们所在的安徽之门·新地中心，是我们将这种理解化作责任的证明。合肥最中心的地块、政务区最稀缺的湖景，配套最高端同时竞争亦是最激烈的地产板块，如果没有足够创新的产品、足够卓越的理念何以进行这种实践。

创新以规划为基础，以品质为保证。安徽重金邀请六国七地十二大国际知名团队共同担纲设计，建筑设计为德国WSP的吴

桥接未来与徽商复兴之路

市场星报社副总编 程局新

昨天，合肥的焦点在滨湖，2012年安徽省银企对接会如期举行，作为活动的“辅助者”之一，我们在活动现场呈现出的重磅特刊《金桥》，让市场星报一纸风行。

今天，合肥的焦点就在这里，我们真诚地为企业进行牵手、搭桥，共同探讨徽商如何崛起？中小企业如何转型、如何解决投融资的问题？我们相信今天在这里一定是一次巅峰的对决！我们希望此次活动也是一次开山之作，同时，因为举办这样的高端对话活动，让现场在座的企业家获益多多。



刚先生，景观设计为全球知名设计大师日本的户田芳树先生，在安徽我们首次引入了交通顾问与机电顾问理念。同时亦有的黄志达室内设计等全球卓越的设计团队加入到新地中心项目的规划设计中来，这是安徽地产企业首次如此大规模的引入高规格创作团队。



特邀对话嘉宾

如何转型，企业要上好“四堂课”

安徽省人民政府发展研究中心副主任 戴培昆

在戴培昆看来，当前，中小企业如何转型，企业自身要上好“四堂课”。

“转型企业要正确认识国际形势；准确把握宏观经济政策；瞄准国内市场需求；解决自身的问题。”戴培昆解释说，当前国际市场的形势严峻，国内市场需要扩大内需，因此，他赞同赵晓博士“活着才是硬道理”的观点。

廉价劳力的“基石”已经被打破

省社科院中心企业研究所所长 吕连生

吕连生认为，当下，人口红利、汇率问题都在发生变化，而我们的中小企业为什么要面临转型，其中一个重要的原因是：过去依靠廉价劳力维系企业发展的这块“基石”已经被打破。

“中小企业正处在招工难、工人工资普遍上涨的局面。”吕连生说，转型中的安徽中小企业不能再依靠低廉劳动，而是

转型要关注蓝海市场

奇联电器(合肥)有限公司总经理 胡家军

“大企业都是规模化，你拿什么和他比？别人有的，你就在专和精上下力气，比如我们公司就申请了很多专利，依靠自主创新来取胜。”

作为特邀对话嘉宾，胡家军开口便介绍自己是典型的中小企业，作为厨房电器生产商，他认为自己是来现场“取经”的。胡家军认为，中小企业在企业选择转型时，要结合

戴培昆认为，除了准确把握相关的宏观经济政策以外，企业要把眼光从国际市场转向国内市场，“瞄准城市化，或者说是我理解的城乡一体化带来的市场空间外，农村其实是扩大内需最广阔的领域。”

在谈到解决自身的问题时，戴培昆建议企业做好技术输出、强化管理等方面的“功课”。

吕连生说，通过研究发现，目前，中小企业融资最好的年份已经过去，今后一个阶段的融资形势会更加严峻。他建议企业的老板要调整自己的发现理念，不能把“盘子”估计过大，同时要增强企业现金流的管理。

实际情况，做好创新、技术转型和市场转型。在谈到市场转型时，胡家军笑着说，很多企业家看不上蓝海市场，事实上，农村市场很广阔，转型企业需要关注这一块。“但目前存在问题，农村消费者的消费意识还不行，他们的消费观还基本停留在相对便宜的产品上，希望政府能在这方面加强引导。”



现场花絮

老总分享：董事长现场为企业“支招”

在当天的活动互动环节，受邀嘉宾安徽金牛控股集团有限公司、安徽安粮担保有限公司董事长吴道荣接过话筒临时给现场的企业家“支招”，引发了现场一阵热烈的掌声。

吴道荣认为，中小企业在融资问题上可以考虑好两个方面：需要还的钱和不需要还的钱。

“我赞同前面专家说的企业要解决‘先生存后发展’的问题，这属于‘需要还的钱’。我觉得大家还是要在‘不需要还的钱’上动脑筋。”吴道荣解释说，中小



企业的发展可以选择走三条路：发行股票、引进风投资金、走并购之路。

网友发问：中小企业如何调整心态？

在当日的活动现场，来自微博上的网友向台上的嘉宾们提问说，中小企业如何调整心态：“到今天这样的场地来多听听课，在这个季节，多多学习！”赵晓回答说，希望中小企业的负责人们经

常学习，只有掌握足够的信息和知识，才不会用过去的眼光去看待未来。最后，他还不忘推荐自己的微博。笑着说：“还有，就是多关心我的微博哦！”



活动结束后，赵晓接受了本报记者独家专访



当天的活动，引起了众多媒体的强烈关注

链接：新地中心项目介绍

【新地中心·天誉】作为南与天鹅湖唇齿相依的瞰湖观邸，1.5公里辽阔湖面尽收眼底，构筑一线首排永久无遮视野。西邻政务新区中央绿轴公园，90公顷城市“绿肺”与天鹅湖景融会贯通，共同赋予新地中心·天誉以自然之大成。同时，大胆采纳前瞻设计理念，以前所未有的材料工艺体系，高度概括黄山市、水波纹路和传统的剪纸艺术，装饰考究且兼具线条灵动与

挺拔气势，其中所采用的绿色节能艺术更引领环保风尚。与全球顶级智能化企业美国江森等通力合作，建立立体智控体系，将科技融入生活，以筑造智慧社区。新地中心·天誉不仅为具有收藏价值的艺术品，更以安全全至的标准向世界顶级湖居看齐。

首期【新地中心·天誉】101-213㎡瞰湖观邸现房正预约，敬邀各位贵宾至新地中心五星级会馆亲临体验。