



把握客户真实需求 提供贴身金融服务 交行助推皖江产业转移企业发展



“我们公司一直在上海报关，以往清关手续非常繁琐且用时较长，从国外进口的设备跟原材料每次都要在海关停留好几天才能通关，这为公司的生产经营带来了不小的麻烦，但通过使用交行‘报关一点通’产品后，真没想到异地报关也可以这么快。”芜湖某光电科技有限公司与交通银行成功合作，完成该公司首笔网上支付关税业务后，一位负责报关的工作人员感慨地说。

邹传科

安全、快捷的“报关一点通”

上述这家光电科技有限公司位于国家首个承接产业转移示范区——皖江城市带承接产业转移示范区内。公司成立之初，就计划在未来3年时间内，投资至少60亿元，在示范区内建立起一个具有国内领先技术、覆盖LED上中下游全部产业链的大型光电产业基地。目前，公司已被列入安徽省芜湖市重点招商引资项目和安徽省皖江城市带承接产业转移重点企业。考虑到该公司是一家

走“低碳发展”之路的高新技术企业，且具有良好的发展前景，自公司组建之初，交行安徽省分行就主动与其开展洽谈，目前已是公司主要的授信合作银行。

记者了解到，该公司生产所需的大型设备及原材料均由国外进口，需在上海办理报关手续。由于是异地报关，流程较为复杂。如果不能及时通关，势必会影响公司正常的生产运行。

交行安徽省分行一位客户经

理得知这个情况后，主动向公司推荐了交行“报关一点通”产品，并将该产品“安全支付”、“快捷通关”、“高速异地报关”等特点向公司做了详细介绍。该公司相关负责人马上被该产品的安全、快捷等优点所吸引，立即开通办理业务。当公司第一次使用交行“报关一点通”产品报关后，整个清关过程相比以往缩短了几天时间。效率如此之高，出乎意料，公司负责人对交行方面深表感谢。

助推皖江产业转移企业发展

2011年下半年，公司LED外延片生产线项目正处于启动阶段，但随着国家稳健财政政策的实施，银行信贷规模逐步收紧，公司在投入了部分自有资金后，需要同时启动银行融资配套项目，但因银行信贷规模紧缩，公司融资进度受到了阻碍。

对此，交行安徽省分行通过对项目整体情况及进度进行深入调研后，决定授予该公司综合授信额度3亿元。资金问题得到解决，公司的生产经营也按原计划继续进行，外延片项目也得以顺利启动。

该光电科技有限公司只是交行安徽省分行支持皖江城市产业转移企业的一个缩影。皖

江城市带承接产业转移示范区规划实施以来，交行安徽省分行积极发挥自身优势，分别在信贷资源保障、金融机构设置等多个方面，加大向皖江地区的倾斜力度，一方面不断加强产品和服务创新；另一方面积极为产业转移企业提供优质高效的信托、融资等多元化金融产品。在持续推进企业生产经营做大做强的同时，不断加快地区产业升级和产品结构调整。截至2012年3月末，该行支持承接产业企业近50家，支持承接产业转移项目22个，在皖江地区贷款余额占其全部贷款的8成以上，实现了对产业转移企业的有力支持。

阅读延伸

今年以来，交行安徽省分行以“家易通”为主打产品，进一步加快了对省城合肥及其他周边城市专业批发市场的拓展批发服务覆盖。

交行“家易通”（又称转账电话）是交通银行最新推出的、主

要面向专业市场的个体工商户及个人客户设计的新型自助终端，除具有普通电话机的通话功能外，还具有强大的银行金融功能，安全的现金保管及交易、快捷的转账汇款等优点，非常适合专业大市场批发零售商户使用。

专项突击中小企业“融资难” 易贷多强调以少贷多、易贷益多 浦发银行大打特色融资牌

近年来，许多中小企业在加速成长、扩大规模的进程中纷纷掉入了“缺钱”的境地，且普遍面临着“融资难”困境。数据表明：在各大银行的短期贷款中，中小企业只占不足20%；究其原委，无非是中小企业银行信用度低、抵押担保不足等阻碍了企业融资的步伐。近日，浦发银行最新推出中小企业特色融资产品——易贷多，专项突击中小企业“融资难”。

邹传科



以少贷多破解融资难顽疾

简而言之，银行无疑是中小企业融资的最重要渠道，如何保障这一融资渠道的畅通显得尤为重要。纵观各大银行现有的中小企业融资产品，不难发现：许多产品都要求提供足够多的担保抵押来支持银行额度，这对于具有轻资产特性的中小企业来说无疑是雪上加霜。面对这种困境，如何做到“以少贷多”就成为各个中小企业更为关注的焦点。

根据中小企业的这一特性，浦发银行最新推出了易贷多中小企业

特色融资产品，针对企业资信、经营成长状况等给予抵押物价值一定倍数的授信额度。据介绍，作为浦发创富的中小企业特色产品，易贷多最高可给予中小企业2倍于抵押物价值的融资额度，这是目前同类产品中所能提供的最高融资倍数。

记者还了解到，易贷多提供给中小企业的融资额度将直接与企业自身的银行信用挂钩，且中小企业可通过不断累积结算量来实现抵押物价值的放大比例提升。也就是说，企业

银行信用越多、与银行往来结算量越大，获得的融资倍数也就越高，最高可达到2倍的融资倍数。由此可见，中小企业融资非一朝一夕之事，须不断积累银行信用，逐步放大融资比例，才能为企业的未来发展营造良好的融资环境。

业内人士提醒，融资难是中小企业面临的普遍性问题，需要企业从自身情况出发、未雨绸缪，与金融行业保持良好的互动关系，才能逐渐探索出一条双方共赢的融资之路。

易贷益多助力企业速成长

长期以来，融资难是缠绕在中小企业头上的“顽疾”；破解融资顽疾，需要站在中小企业的立场，定制出一套符合中小企业自身特色的融资解决方案，才能标本兼治、药到病除。

省城张先生的公司专门从事熟食自有品牌经营，成立至今已近5年，生意做得有声有色。去年底，公司考虑扩大经营范围，进行品牌的衍生业务经营。如今，随着其品牌业务拓展至周边各省市，流动资金的需求不断扩大；尤其是在旺季，原材料采购需垫付大额款项，且资金回笼周期较长等问题日渐明显，导致现金流受阻严重。

正在彷徨之际，经朋友推荐，张先生了解到目前针对中小企业银行有专门的融资产品，可以解决他的燃眉之急。于是，张先生来到

了公司附近的浦发银行。浦发银行在详细了解其公司的实际情况后，向张先生介绍了新推出的易贷多中小企业特色融资产品，并迅速为企业制定了一整套融资解决方案。通过后期的资信及经营状况调查，浦发银行决定先提供给张先生等值于其房产抵押评估值的融资额度；并且告知张先生，随着其公司资信、结算量的积累，最高还可获得2倍于抵押物价值的融资额度。最终，浦发易贷多及时解决了张先生的企业在销售旺季时的资金需求，加速了公司的现金流周转。

据悉，易贷多双倍融资是目前同类产品中给予中小企业的最高融资倍数，它解决了企业融资额度与抵押物不足的矛盾，为所有中小企业客户提供了一套创新性的融资解决方案。