



全国总店庆&元旦巅峰盛惠 1700家店全国联动 苏宁岁末超级盛宴压轴巨献



12月20日,合肥苏宁电器召开全国总店庆暨2012跨年促销攻略媒体通报会,宣布将从12月20日起启动创立21周年总店庆&元旦巅峰盛典大型促销活动,通报会公布了合肥苏宁岁末促销活动、三零银行分期信贷消费计划和4家店面的开业计划,届时汇聚众多国内一线家电品牌联合让利,回馈广大消费者。当日,参加通报会的嘉宾——各经销商也对苏宁长期以来的合作表示感谢,并对即将到来的联动促销表示祝贺。通报会上,建行安徽省分行信用卡中心、中信银行信用卡中心合肥分中心的负责人也分别发言,表达了对未来合作的期待。

记者 邹传科/文 倪路/图

以旧换新最后“机惠” 经销商继续很给力

据了解,根据国家2010年家电以旧换新推广工作方案,家电以旧换新政策暂定为2011年12月31日结束。专家预测,受此政策即将到期的影响,预计12月底将出现消费者抢搭政策“末班车”的现象,掀起家电市场的消费热浪。而12月26日是中国最大的家电连锁企业——苏宁电器创立21周年的庆典日。届时,苏宁电器全国范围近1700家门店将以此联动促销,打造2011年最厚盛宴。

据苏宁电器合肥地区管理中心总经

理王军介绍,针对十二月份圣诞、总店庆和2012年的元旦市场,苏宁与数百家上游合作厂商进行了洽谈和签约,总计签署了总额达数百亿的单品采购大单。当日,参加通报会的经销商包括,博西家用电器(中国)有限公司皖赣大区区域经理李全寿、合肥美的制冷产品销售有限公司总经理谢琦、青岛海信电器股份有限公司合肥分公司总经理马克战、四川长虹电器股份有限公司合肥销售分公司总经理杨金、合肥美菱白色家电营

销有限公司安徽大区总监崔联兵、合肥荣事达三洋电器股份有限公司安徽大区总监夏祥年,他们也纷纷表示,长期以来和苏宁的合作一直很融洽,每一步成长都是和苏宁共同努力的结果,今后将继续加大对促销的优惠力度,并期待合作的深化。

据悉,在本次采购备货中,各大品牌普遍给予了最畅销的机型货源和价格政策,其中有30%是特价产品,25%是苏宁定制包销的高性价比产品。

“三零”分期付款再次启动 延续至明年1月底

据悉,这次全国总店庆和元旦促销盛典,苏宁定位于为消费者创造前所未有的优惠惊喜,因此苏宁联合厂商大幅度实施优惠让利。此外,本次岁末促销盛典,苏宁准备的优惠单、购买的赠品、厂商投入的促销资源和直降的折让规模巨大,让利幅度达到了15-30%,创下优惠让利新纪录。

今年9月-10月苏宁联合各大银行

力推信贷消费,在全国范围操作三零银行分期活动,30天信贷消费额近7个亿,达到上半年信贷消费总额的2倍,效果显著。时值岁末,苏宁积极响应国家促进内需、拉动消费的号召,即日起再次联合中国建设银行、中国工商银行、中国光大银行、中信银行、交通银行等5家银行在全国范围内推出“0利率、0首付、0手续费”三零分期付

款活动,活动期间,消费者在全国各地苏宁,使用活动信用卡分期付款可享受3期和6期“0利息、0首付、0手续费”的分期付款“零费用”优惠。据悉,此活动将一直延续至2012年1月31日。通报会上,建行安徽省分行信用卡中心、中信银行信用卡中心合肥分中心的负责人也表达了对这项活动一如既往的支持。

21款总店庆盛典机型 即将全面投放市场

记者在通报会上还了解到,针对12月的总店庆和元旦促销,苏宁商品研究部门和上游厂商针对广大消费者的需求,专项研发和定制了合计21款涵盖家电全品类的专供机型。如美的最新款15CM超薄机身、3级能效、采用新型环保冷媒的15P直流变频空调、先锋新款55寸大屏幕、采用LED背光技术的3D液晶

电视、惠而浦具有12项节能技术达到一级能效、即开即洗功能的电热水器,三星采用Bada2.0操作系统、832MHz处理器、3.2寸触摸屏、仅售1498元超高性价比的智能手机S5380,摩托罗拉最新款采用Android2.3.5操作系统、双网双卡、3.5寸触摸屏的智能手机XT532,LG最新款时尚智能手机E510等众多产品。

据悉,上述21款特供机型均为苏宁与各大厂商的包销定制机型,其优异的产品性能和实惠的价格只有在苏宁电器才能享受到。目前上述货源已经全部入库,并配以极具性价比的定价、专属的赠品和促销活动,即将全面投放市场,成为苏宁21周年总店庆和元旦的主打产品。

四天四夜团购 有机会赢取“浪漫东京游”

据了解,12月24日至12月31日,苏宁电器还将在全国范围持续操作平安夜、圣诞节、总店庆及跨年4场岁末超级团购,届时,数百家一线家电品牌将联合进行超值让利,4天4夜的精彩盛惠不可错过。

同时,为回馈全国5000万苏宁会员,即日起至苏宁电器门店购物,凭购物发票即可领取浪漫东京游抽奖券一张,即有机会赢取“浪漫东京游”旅游

线路(每人每卡仅有一次中奖机会)。据悉,本次东京游抽奖活动覆盖全国31个大中城市,全国共有近150个名额,无论是覆盖度还是中奖人数均超过了以往。

连锁网络全面领跑 开业巨惠将“赢响”岁末

通报会上,王军还简单介绍了苏宁近期的开店计划,12月份是苏宁传统的庆典月,又有圣诞、元旦等传统促销节点,苏宁将迎来又一个开店高峰,计划在12月份新开店108家,重点店面43家,连锁门店总数预计将在本月底突破

1700家,超额完成前期制定的连锁发展目标,进一步扩大店面数量规模的领先优势。

据悉,就合肥地区而言,12月底共新开店4家,包括世纪天乐店、蒙城北路店、阜南地城路店、凤台凤城大道店,进

一步优化苏宁电器合肥地区的连锁布局,而多渠道、多业态、跨区域的苏宁销售网络将使各类消费者都能充分享受到苏宁在这个月为他们带来的实惠。同时,开业期间,合肥苏宁电器将推出多种类型的促销活动。



王军

苏宁电器合肥地区管理中心总经理



李全寿

博西家用电器(中国)有限公司皖赣大区区域总经理



谢琦

合肥美的制冷产品销售有限公司总经理



马克战

青岛海信电器股份有限公司合肥分公司总经理



杨金

四川长虹电器股份有限公司合肥销售分公司总经理



崔联兵

合肥美菱白色家电营销有限公司安徽大区总监



夏祥年

合肥荣事达三洋电器股份有限公司安徽大区总监



邹怀颖

建设银行安徽省分行信用卡中心总经理



王友广

中信银行信用卡管理中心合肥分中心负责人

发言嘉宾