

合肥融资担保 将引入“驾照计分”

全年总分12分,6分以下就会被“叫停”

记者从合肥市金融办了解到,今后对于融资性担保机构将引入“驾照计分”,全年12分,哪一点做得不好,就会被扣分,直到被扣完。而非吸收或变相吸收公众存款、非法集资12分一次扣光。

记者了解到,根据这项规定,融资性担保公司年度分值为12分,年终得分代表其当年合规运行状态。10分以上为“合格”,6~10分为“基本合格”,6分以下为“不合格”。跟“驾照计分”类似,违反了相关规定,则就被扣相应的分值。如收取或变相收取担保费超出国家规定标准的,每笔扣2分;以客户名义担保贷款后截留自用的,

每笔扣3分,等等。

而在发生以下行为后,将一次性扣完当年分值。包括非法吸收或变相吸收公众存款、非法集资,虚报注册资本、提交虚假材料或者采取其他欺诈手段隐瞒重要事实取得融资性担保经营许可,情节严重的等。当年分值在6分(含6分)以下的融资性担保公司,合肥市金融办将责令其暂停新增业务3~6个月,针对存在问题进行整顿,整顿通过后再重启营业。连续2年在6分(含6分)以下的融资性担保公司,将撤销其业务资格。

宛月琴/文

集合票据 年内在芜湖“破冰”

几个中小企业搭伙即可“抱团”融资

“融资难,难于上青天”,在银根紧缩的大背景下,不少企业尤其是中小企业纷纷“喊渴”。记者近日从省经信委了解到,备受关注的中小企业集合票据年内即将在芜湖“破冰”,届时,通过这种新的融资渠道,几个企业搭伙就能轻松融资。

省经信委中小企业局相关负责人介绍,此前我省选择合肥、马鞍山、芜湖和广德等市县开展中小企业集合票据发行试点,目前芜湖市中小企业集合票据发行工作已经工商银行总行批准立项,有望在年底率先成功发行,其他试点发行工作将在明年完成。

“这种中小企业抱团融资的方式在我

省还属于第一次,是缓解中小企业融资难的一个有效渠道”,具体负责此次票据担保的安徽中盈盛达融资担保公司总经理张德本在接受记者采访时介绍,所谓中小企业集合票据是在全国银行间债券市场上推出的一种新的债务融资工具。这一融资工具一般由2个以上、10个以下具有法人资格的中小企业,按照“统一产品设计、统一券种冠名、统一信用增进、统一发行”方式在银行间债券市场共同发行。这样一来,很多中小企业就可以抱团融资,不仅缓解自身融资难问题,还能拓宽融资渠道。

宛月琴/文

不做“二道贩子”、买来码头做仓储

一个钢材商的另类“生意经”



星报讯(记者 董艳芬) 楼市一“感冒”,上游的钢铁、建材市场也跟着“打喷嚏”。在国际金融危机及楼市调控政策的波及下,钢材贸易市场也正迎来阵阵“寒意”,就在大多钢材老板苦于一吨5000元进的钢材跌到4300元仍无法“解套”时,个别钢材商家在这个“严冬”过得还是很“滋润”。

煮水,取茶,洗茶,闷茶……合肥宁冶物资贸易有限公司肖文健泡茶的步骤相当专业,除了泡茶、品茶外,他还有旅游、垂钓等爱好,就是这位看上去“不务正业”的企业家,用他的另类“生意经”,让他的钢材贸易生意不仅没有受到大环境的影响,利润反而增加了。“秘籍”是什么?

» 招数一: 不做“二道贩子”

“不管是钢材生产企业,还是钢材贸易企业,今年的形势都不好。”采访的开头,做钢材生意17年的肖文健也坦言今年的形势要比往年“严峻”。

肖文健分析,除需求锐减外,银行利息上升了,人工成本也有所增加,因此,很多地方钢材企业亏钱。加上今年和房地产相关的钢材价格持续走“下坡路”,对钢材企业来说更是雪上加霜。

“市场不景气并不意味着没有机会,在这种行情下,我们的优势才能更好的体现出来。”肖文健说,时下,钢材贸易盈利大幅缩水,其中一个原因是流通环节多,很多钢材贸易公司的货物是从中间贸易商那拿过来的,相当于“二道贩子”,而他们所有的货物都直接从钢厂订货。“这也意味着,同一个钢铁厂生产的、同一批的一吨钢材,合肥宁冶进来的成本要少100元左右。”

» 招数二: 买来码头做仓储

事实上,除了进货渠道外,物流成本也在钢材零售价格中占有很大比重。而为了创造运输环节的优势,2010年,肖文健斥资3000万,在合肥港买下了自己的码头,除了便捷实惠的水上交通,这个占地200亩的大码头也成了合肥宁冶物资贸易公司的仓储地。

“我估算了一下,今年我们码头的吞吐量在30万吨左右,而每吨钢材走水路的运费要比公路运费节省150元,一年时间,光这个码头就能节约4500万运输成本。”此外,该码头的集装箱、装卸设备及存货仓储也可以对外租赁。

与其他市场一样,谁掌控了钢材贸易的定价权谁就掌控了市场的主动权,肖文健向记者透露,在今年整体市场行情不是很好的情况下,合肥宁冶物资贸易公司的业务量逆势上扬,预计公司的年销售额将达到1.5亿元。

» 招数三: 实现多条腿走路

按照惯例,钢材贸易企业都会储备钢材,为来年市场做准备。但是今年虽然马上就到12月,但包括肖文健在内的钢贸商依然持观望态度,不敢贸然出击。

肖文健说,从今年9月份开始,全国钢材价格持续走下坡路,其中9月份售价为5000元/吨的钢材,最低跌到4300元/吨。在价格不稳定的情况下,公司制定“即买即销”的经营模式,不压一笔存货。“预计钢价会在2012年春节之后出现反弹,年底之前,我们也有可能囤积一点钢材。”

采访中,肖文健也向记者表示,在钢材贸易的基础上,2012年,公司还将多条腿走路,把业务范围扩展到木材市场上,拓深产业链,实现多元化发展。

黄金24小时纽约现货价格走势



白银24小时纽约现货价格走势



创业星工场
知名网商教您如何开网店

» B2版

年关临近
金牌月嫂市场正“升温”

» B3版