

“腰包鼓起来才是硬道理”

五年,我省农民年收入从3000元跨越5000元



星报讯(胡桂芳 实习生 高雪新 记者 何曙光) 粮食产量从500亿斤跨上600亿斤台阶,农民收入从3000元跨上5000元台阶,农产品加工值由1000亿元跨上3000亿元台阶……这五年,是我省农业发展最快、农民增收最多、农村变化最大的五年。一步一步,一步一步,昔日的“农业大省”安徽已悄然迈入“农业强省”的新时代。

不敢想象的“而立之年”

谈起这几年自己的创业路,刚到“而立之年”的安徽安泰农业集团董事长杨勇长舒一口气。

“刚创业的时候,我既是厂长,又是技术员,还是饲养员。曾被人看不起,但我们还是从心里不服输,风雨兼程,终于走到了今天!”据杨勇介绍,当初自己是被父亲“逼上梁山”走上了种畜繁育这条路,从100多头母猪养起,到2008年投资6200万元在

肥东县包公镇兴建安徽省规模最大的原种猪场。如今,他的企业已经是一家集种畜繁育、肉猪饲养、生猪销售、屠宰加工、饲料生产、粮油加工、苗木培育、水产养殖及畜禽技术服务于一体,产供销一条龙的省级农业产业化龙头企业。

谈起自己成功的“法宝”,杨勇说,这五年来,行业给力、政府支持、经营模式对路是自己创业成功后的最直接感受。

“作为安徽种猪企业的领军人物,杨勇只是一个缩影。”省畜牧兽医局副局长田文钊说,近几年来,安徽省畜牧业取得了突飞猛进的发展,安徽农业产业发展也是亮点频现。

记者在采访中了解到,2005年以来,我省农业产业化正由数量扩张向质量提升转变,由分散经营向集群发展转变,由初加工向精深加工转变。2010年全省农产品加工值达3687亿元,5年翻两番多。

“腰包鼓起来才是硬道理”

“五年前,我想买台小拖拉机,需要在亲戚朋友那里借钱凑钱。去年,我买了一台近10万元的大型拖拉机,一次性付清,家

里还有一些结余。”谈起自己家庭的收入状况,家住庐江县汤池镇的村民张林山给记者举了这样一个例子。他说,这几年,自家的6亩地年年都取得丰收,除此之外,自己还筹资买了一台大型的拖拉机,农忙的时候,帮周边老百姓耕地也能赚钱。

张林山说,下一步,他打算和几个邻居一起承包一块林场搞规模养殖。“现在和以前真不一样了,腰包鼓起来才是硬道理!以前,完全靠收粮食糊口,现在农村政策好了,信息畅通了,人的思维也变得活跃了,以前不敢想的事,现在完全可以放开手脚去做!”

据省农委综合处副处长刘学贵介绍,五年来,我省坚持多措并举,拓宽增收渠道,千方百计增加农民收入。全省农民人均纯收入由2005年的2641元,上升到2010年的5285元,年均增速14.9%,是改革开放以来第二个快速增长期。

从农民收入来源结构看,家庭经营收入的比重在不断下降,工资性收入所占比重持续提高,财产性和转移性收入所占比重稳定提高。农民人均消费支出由2005年的2196元提高到4000元左右,农民生活水平进一步改善。

银行卡“人手一张”

我省人均持卡量首次突破1张

星报讯(记者 周平) 安徽金融产业的发展也推动了银行卡业务的增长,记者昨日从安徽银联获悉,截至今年9月,全省累计发行银行卡7800万张,人均持有银行卡数量首次突破1张。其中,中国自主品牌——卡号为“62”开头的银联标准卡占比超过90%,达到7000万张。目前已经建立起涵盖高端卡、公务卡、名企名校卡、城市一卡通以及福农卡在内的银联卡产品体系。据了解,今年1-9月份,全省实现银行卡跨行交易清算交易金额2200亿元。

深陷电影剧情

男子扛枪去“决斗”

星报讯(葛靖雯 曾梅 记者 任杰) 电影《英雄本色》里,周润发扮演的小马哥角色深入人心,其讲义气的性格让不少人佩服。近日,利辛县某男子王某学着该角色持枪决斗的场景,扛着一把猎枪就去找人“决斗”了。结果钱还没要到手,猎枪却走了火,险些伤人。昨天下午,王某因涉嫌私藏枪支罪被依法批捕。

今年40多岁的王某,家住利辛县,年轻时特别崇拜电影《英雄本色》中周润发扮演的小马哥,深深被其扛枪决斗的“威风”所吸引。有次去朋友家玩,他无意中发现一把猎枪,就让朋友把枪送给了自己。

今年8月一天,王某又看到《英雄本色》,他想起邻村男子何某欠自己钱不还,越想越觉得窝囊,于是拿着猎枪就去何某家。刚进门,王某就与何某家人大吵,进而厮打起来。厮打过程中,不知谁碰到了猎枪的扳机,“砰”的一声,吓坏了所有人。所幸当时猎枪口向上,未造成人员伤亡。何某家人迅速拨打了110,当地派出所及时赶到现场将王某带走。

23万现金与货混装

车辆自燃,货主欲哭无泪

星报讯(刘健 秦峰 记者 胡昊) 为了安全,货主将巨额现金藏在车厢内上了高速,没想到车辆自燃,23万元巨款在消防车到来之前基本燃烧殆尽。

10月6日8时许,怀远县姚山乡驾驶员石某驾驶重型仓栅式货车由蚌埠返回合肥,车上装载着服装、鞋、书、电池、汽配、空滤等回头货。

当车辆行驶到合徐高速定远段吴圩服务区附近时,车厢内突然冒出浓浓黑烟,驾驶员从倒车镜看见车厢起火后,立刻将车停靠应急车道报警。当民警赶到现场时,货物基本上烧光,随后赶到的消防官兵迅速将明火扑灭。抵达现场不久的货主张某某焦急地向民警反映,车上除了货物,还有23万元现金,在场的民警和消防官兵赶忙仔细寻找,终于在一处角落发现几捆没有被烧尽的百元钞票。

据货主说,以前送货返回时都是让驾驶员将货款随身携带,自从有一次驾驶员说携带的9万元货款被盗后,就再也不敢让驾驶员随身携带了。为了保证货款安全,货主采取将现金藏在货物里面,具体位置也不让驾驶员知道。此次车厢货物燃烧后,驾驶员完全不知道车厢里有巨款,只是在现场看着货物燃烧而没有进行抢救。

广州4S店“改头换面”,北京、上海等地经销商退出

奇瑞回应退网:再常态不过

“我们这里现在正在装修,以后可能就不会再卖奇瑞了。”昨天,广州禾泰汽车销售服务有限公司一位销售顾问这样向记者证实。此前,这家据称是奇瑞在广州最大的经销商悄然关闭了其位于广州市黄石路的奇瑞4S店,改卖其他品牌。而在北京、上海等一线城市,经营奇瑞高端品牌瑞麒的几家经销商,也在今年陆续退出销售网络。

多处经销商频现“退网”,对此,本土一些经销商及奇瑞公司新闻发言人都表示,经销商调整“再常态不过”,并不会影响奇瑞销售。

星级记者 宛月琴



奇瑞轿车生产线

现象:一线城市经销商“退网”

此前,有报道称瑞虎广州一级独家代理商、奇瑞广州最早一批并且一度规模最大的经销商广州禾泰汽车销售服务有限公司近日悄然“关门大吉”,改投东风日产合资自主品牌启辰4S店。而禾泰与奇瑞“相恋”已逾8年。

昨天下午,记者致电广州禾泰汽车销售服务有限公司,一位销售顾问证实,公司目前正在进行“升级改造”。作为基层工作人员,他们也获悉公司已考虑退出奇瑞网络,“可能公司考虑盈利空间下降,转战别的品牌了。”

也有消息称,不光在广州,北京、上海等地经营奇瑞高端品牌瑞麒和威麟的经销商,也开始陆续退网。而今年7月至今,包括深圳世纪车城、肇庆美现公司、珠海椿峰公司等6家开瑞的经销商也退出了奇瑞销售网络。

背后:是什么让经销商“改行”?

对于广州禾泰“改头换面”,其隶属的利泰集团相关负责人在接受记者采访时表示,“为了增强集团在广州地区的业务,我们放弃了今年上半年在广州地区销量下滑了13.7%的奇瑞汽车,转而投向了新品牌启辰。整个集团要在广州站稳脚跟,

只靠奇瑞是不行的,会逐渐被边缘化。”

资深汽车行业分析人士闻祥认为,一般情况下,导致经销商“关门”的原因一方面是厂家压货太严重,另一方面就是销量下滑无利可图。近期一些自主品牌汽车销量确实有所下降,而且他们的营销策略

就是靠“返利”刺激经销商,但销售任务好比一座大山,那山更比这山高,也带给经销商不小的压力。

不少分析人士表示,成本的不断上升,再加上自主品牌在一线城市的“不景气”,让自主品牌经销商生存越来越难。

奇瑞:经销商调整“再常态不过”

昨日,奇瑞汽车安徽复兴特许销售服务店副总经理陈卫东在接受采访时表示,偶尔有一两家经销商“改行”太正常不过。

600多家,4S店有300~400家,“出现一些小的变动并不会影响大局。”

他还透露,作为经销商之一,他曾与广州禾泰打过交道,“他们是一个集团性质的经销商,在内部进行一些销售品牌的

调整很正常”。

而奇瑞新闻发言人金弋波昨日也表示,经销商调整“再常态不过”,奇瑞自身也在不断主动调整自己的销售网络,“今年以来,奇瑞的销售一直保持良好。”

据了解,奇瑞目前在国内拥有服务店