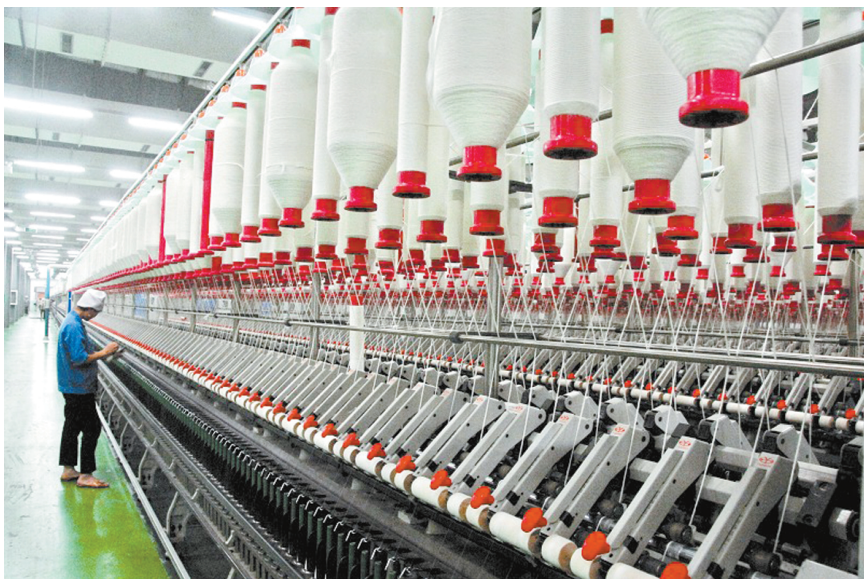


被成本压力“牵着鼻子走”，一家300人的毛巾厂快“关门歇业” 纺织企业的“痛”在哪里？



资料图片

实习生 刘维静 记者 宛月琴



系列之一

秋天到了，对蔡兴贵来说，这个秋天有点“凉”。“我都准备关门歇业了，实在有点挺不住了！”昨日，他一开腔便这样告诉记者，他的毛巾厂里，300多名工人的工资、不断上升的原材料成本、出口订单的萎缩，都给他的这个秋天添了不少凉意。不光是蔡兴贵，记者采访中发现，有一些纺织企业正面临着不小的压力，以至于他们坦言：“日子不好过”。

300人毛巾厂“准备关门”

蔡兴贵的工厂在合肥瑶海区，已经成立整整15年了，15年来，这里生产的毛巾、浴巾、毛巾被等产品销往很多国家，工人也越来越多，已超过300人。最多的时候，蔡兴贵他们的年销售额能达到六七千万元

“现在生存太不容易了”，蔡兴贵介绍，

从年初开始，国外的经济环境就不太乐观，尤其是这段时间债务危机，欧美市场很不景气；而国内原材料、电价等成本都在上升，尤其对这种劳动密集型企业来说，人员工资上升比例很大，就这样，一线工人还不好招。

融资难成难以抹去的“痛”

跟蔡兴贵相比，安徽皖鹤服饰公司董事长黄维俊稍稍能缓口气，因为他的产品主要做内销，他们生产的羊毛衫一直追求走品牌化的路线。不过，此番国外形势的变化，让黄维俊也已经明显感受到整个纺织行业链条所带给他的阵痛。

“上游成本提高了，我们作为自有品牌，不能轻易在销售终端涨价”，黄维俊算了一笔账，如果上游成本提高3成，他们最

多敢在终端提高1成，这其中的2成就得自己消化。作为一个委托代加工的中小服装企业来说，资金就成了他们最大的“心痛”。

“从上个月开始，我们一直奔波在贷款的路上。”安徽迎瑞纺织有限公司的财务人员许延军正在为贷款的事情纠结，公司等来了订单，却等不来周转资金，从银行贷款也一路“碰壁”。无奈之下，老板只好把房子抵押了。

高库存令纺企“消化不良”

中小型纺织企业日子不好过，连一些大型纺企也很头疼。

主营纺织品、印染品的制造与进出口贸易的上市皖企华孚色纺，就有大量原材料库存。根据公开资料显示，华孚色纺的库存在全国上市纺企中最多，有近8亿的高额原材料库存，还具有高达10亿元以上库存商品。这么多的库存之下，让人不得不担心其“消化不良”。

中投顾问轻工业研究员朱庆骅认为，因为今年上半年纺织行业市场需求疲软，加之目前正处在纺织行业淡季向旺季的过渡期，所以当前纺织行业的产成品存货量处在一个相对高位，这就使得前几个月纺织行业为预防棉花价格上涨而大量增加的原材料库存难以及时消化，所以目前主要上市企业的原材料库存量依然较高。

纺企如何“漂亮转身”？

如何应对？蔡兴贵想到的是离开这个劳动密集型行业，转投别的行业；黄维俊想到转型朝职业装发展，因为职业装一般以集团定制为主，需求量相对较大，资金回笼也相对较快。

而中国纺织工业协会副会长张延恺则表示，纺织行业目前的困难不只是中国才有，是很多国家的纺织行业需要应对

的。他认为，国内纺织行业实现突破要分“四步走”：首先，最重要的还是科技创新，向美国等发达国家学习先进的技术；其次，还要建立自己的品牌，让中国企业为欧美大公司“贴牌”成为历史；第三，是要走可持续发展之路，减少能源消耗；第四，就是人才队伍建设，培养一批掌握西方先进技术的青年人才。

信用卡套现2万 手续费仅240元

记者揭秘省城“POS机套现”猫腻

实习生 刘孝芳 记者 董艳芬

注册“空壳”公司、申请一部POS机，在网上打广告吸引信用卡用户，虚构交易套现从中牟利。记者昨日暗访中了解到，省城不少不法商家盯上了信用卡“套现”生意。一商家称，仅一年时间里，就从银行“套”到400多万元，获利5万~6万元。

记者暗访：套现2万需240元手续费

“借银行钱‘永远不用还’的绝招”、“只要抓住银行的漏洞，银行的钱就是你的钱”……”在网络上，一些非法机构打出诱人广告，还有详细的手机号码和QQ号码，公然招揽生意。

昨日下午，记者在网上搜索“合肥信

用卡套现”，就跳出10个页面。记者随后与网上一家办理套现业务的负责人取得联系，对方称任何银行的信用卡都能在他那里套现，不过要收取一定的手续费。“手续费按套现金额的1.2%的比率收取，如刷2万元要给我们240元。”

业内爆料：一年可“套来”400多万元

“手续费都是商家自己定的，按1.2%比例收取已经算低了。”曾经营POS机套现业务的汪鹏(化名)昨日向记者爆料，早在2007年，经朋友介绍，他就涉足“套现”生意。

汪鹏告诉记者，POS套现其实很简单，注册一家“空壳”公司、申请一部POS机就能开展业务了。“带上身份证、房产证

到工商部门办理营业执照、税务登记证，组织机构代码证，然后拿着这些材料到银行申请POS机，每台POS机交2000元押金就差不多了。”

汪鹏向记者透露，最高峰一天能刷30万左右，一年从银行“套来”400多万元很正常，而剔除租用办公室成本，自己一年净赚5万~6万元。

调查发现：相关“灰色产业链”已形成

代办POS业务、提供POS机租用服务……记者调查发现，与“套现”有关的“灰色产业链”已经形成。

“现在相关部门抓得比较严，我认识的很多人都不直接参与经营了，而是把POS租给别人，每个月收取一定的使用费。”汪鹏告诉记者。

业内人士分析，一张存款余额为零的信用卡，会有几千元乃至数十万元的透支额度，可以在银行规定的期限内免息使用。在这种情况下，有不少手头拮据的人，希望在POS机上以刷卡消费的名义提取现金，这些都给套现“灰色产业链”带来了生存空间。

新闻延伸 套现逾百万将构成非法经营罪

事实上，使用POS机非法套现已触犯法律。据了解，2009年12月16日，最高人民法院、最高人民检察院《关于办理妨害信用卡管理刑事案件具体应用法律若干问题的解释》开始实施，明确规定使

用POS机以虚构交易等方式向信用卡持卡人直接支付现金，数额在100万元以上的构成非法经营罪，数额在500万元以上则为“情节特别严重”，处5年以上有期徒刑。

金鹏牵手迅雷打造安徽特色

星报讯(记者 宛月琴) 细心的网友可能已经发现，从7月28日开始，只要是在安徽，一点开迅雷网页，首先弹出的会是一个崭新的金鹏迅雷台，上面有娱乐、民生、徽商和旅游等板块，独具安徽特色。而这也是安徽金鹏广告股份有限公司打造的第一个自有网络媒体平台，是金鹏成功地实现股份制改造后，积极拓展新媒体、新业态，推动跨区域、跨媒体合作、跨所有制发展又一重要成果。

据了解，迅雷网络技术目前拥有全球最大的下载引擎及全国最大的宽屏视频，是中国覆盖范围最广、用户最多的网络平台。迅雷下载器全球覆盖人群362亿，迅

雷播放器全球安装量1.66亿，迅雷7全球覆盖人群2.29亿，全球会员达1.4亿。

而金鹏作为安徽本土知名广告公司，一直在探索新领域的拓展。此次与迅雷网络技术网台互动、强强联合，正式推出“金鹏迅雷台”，标志着金鹏公司从聚焦传统媒体运营正式跨入多媒体平台综合发展。今后，不但电视上，电脑、手机、影院、户外、随身终端都会看到“金鹏制造”，并且，“金鹏迅雷台”还将成为金鹏公司网络平台内容营销试点。通过该平台运营，实现电视平台与网络平台内容的互动。金鹏公司相关负责人还表示，将来会有更多的原创性内容和更具本土特色的内容在迅雷上线。