

## 星报折扣商城 Shopping

栏目热线: 0551-5223802

优惠信息仅供参考,最终解释权归商家所有

市场星报  
电器

5月27日~29日国美电器宿州路新活馆电器疯狂派对, 预交20元抵200元, 满1000元立减100元。

商之都·国生电器即日起到6月1日电子币全面派送, 一元充500, 2元充1000。

5月28日百大电器六周年司庆购物节, 6周年大典特惠江淮。

今天 17:10 来自iPhone客户端

转发(82) 收藏 评论(126)

市场星报  
商业

5月27日~29日合肥包河店万千百货穿着类299购500, 实付现金满1888元+赠威斯汀健康七彩水晶粽一盒。

5月27日~6月1日合肥包河店万千百货6F童装100购200。

5月29日与您美丽相约韩美整形。活动期间, 优惠多多, 惊喜不断。

今天 17:10 来自iPhone客户端

转发(82) 收藏 评论(126)

市场星报  
汽车

和悦RS宜家系列6.98万惊喜启程, 再享惠民补贴3000元。

喜庆佳宝·森雅三款新车上市。购森雅M80部分车型送2.5%购置税+价值2000~3000元的精品装饰; 购森雅M80限量版专享超值价54900元。

即日起认购迈腾指定车型, 均有双重礼遇任选其一。

今天 17:10 来自iPhone客户端

转发(82) 收藏 评论(126)

市场星报  
汽车

即日起到6月30日, 威麟厂家推出V5、X5送油礼活动, 凡购买威麟V5、X5任意一款车型即可享受4999元的油卡大礼, 加上目前两款车型有10000~4000元不等的现金优惠, 让车型性价比更高。

5月1日至5月31日, 安徽新动力长城汽车4S店。

今天 17:10 来自iPhone客户端

转发(82) 收藏 评论(126)

市场星报  
家居

5月28日~6月6日伊赛特夏季家居潮流季。家具最高满2000减800, 家饰满200减80。抓金赢金兔, 还可免费体验无限畅饮。

5月28、29日凡进居然之家的4~12岁(含)儿童, 即可免费获得赠精美礼品一份, 每天200份, 并免费获赠绘画大赛参赛券一份。

## 居然之家

## 庆双节 抢2000 无“现”购

居然之家将在5月28、29日和6月4、5、6日期间举办喜庆双节的全场促销盛典。作为本次主打活动之一的“抢2000, 无‘现’购”现金券大派送活动, 即在2011年5月20日~2011年6月3日期间, 顾客在居然之家商场或指定地点免费领取价值200元的现金券一张, 现金券共2000份, 先到先得, 送完即止。

何谓无“现”购: 一、持200元现金券, 在品类齐全的居然之家可买的东西真不少, 地垫、台灯、装饰画、卫浴用品、室内软装饰用品等等, 都不需要您花一分钱。二、消费者持2009年5月后(含)的购房合同、购房人身份证件及现金券在商场内购物等同现金使用, 即消费者持现金券购买等值或低于现金券面值的商品, 则无需支付现金, 如消费者购买超过现金券面值的商品, 则消费者只需支付高出现金券部分的金额。三、店内购物没有任何门槛。凡持券消费者, 可在店内任意商家购买产品, 不受任何限制。

何处领取现金券: 1、三孝口永红路10号, 市场星报社二楼家装部, 联系电话: 7136990; 2、临泉中路合肥报业大厦二楼《居尚》编辑部, 联系电话: 4420402; 3、合肥市屯溪路251号世纪云顶大厦A座11楼, 联系电话: 4654708; 4、潜山路1469号安徽报业大厦十楼安徽商报广告中心, 联系电话: 5179591; 5、国美电器宿州路店、万达店、国购店, 联系电话: 2990008; 6、宁国南路79号工大电子城三楼家居部, 联系电话: 5666365; 7、政务区天鹅湖路558号合肥广电中心A座105室, 联系电话: 3509321。

居然之家除现金券大派送活动以外, 还为广大消费者准备了其他丰富多彩的活动: 一、5月28日、29日, 凡进店4-12岁(含)儿童, 即可免费获赠精美礼品一份, 还可获得第二届“居然之家杯”绘画大赛参赛券一张, 参赛儿童年龄为4至12岁。绘画比赛时间: 5月29日10:00-12:00 14:00-17:00, 各组评出: 一等奖1名, 价值600元礼品; 二等奖3名, 价值300元礼品; 三等奖5名, 价值100元礼品。二、6月4、5、6日购家具、建材在成交价基础上, 商场再贴现20%; 家装公司满1000送150元市场通用券; 五金涂料超市每满500元送100元超市专用券。三、6月6日消费者购物满2000元, 可持《销售合同》和《交款凭证》领取精美粽子1盒。四、购物抽大奖, 活动期间(5月28、29日和6月4、5、6日), 单份合同交款每满3000元即可获取抽奖券一张, 最高可获得4000元大奖。五、活动期间, 消费者凭有效证件即可免费办理价值30000元会员卡一张。

## 安徽首家一站式

## 专业茶市场开业在即

安徽虽然在全国重点产茶大省之一, 但茶产业地位却呈逐年下降趋势, 主要原因在于安徽目前尚无专业的茶产业市场。现在这一局面即将被打破, 安徽首家一站式专业茶产业交易中心——江南茗茶城开业在即, 江南茗茶城位于合肥蜀山区樊洼路与淠河路交口, 总占地面积约110亩, 总体规划经营面积上万平米, 由安徽知名地产公司江南地产投资亿元打造, 将成为合肥乃至我省最大、最专业的茶产业交易中心。在保留原有建筑物的基础上, 江南茗茶城将现代时尚元素与传统茶文化元素有机结合, 形成风格独特, 文化品位高端的专业茶产业中心。江南茗茶城将以“现代性、前瞻性”定位理念, 成为安徽最具档次、经营氛围和商业价值的茶叶交易与茶文化体验为一体的综合茶产业专业交易基地。

## 中皖泰森红木总经理刘英俊

## “让更多的人了解红木, 喜欢红木”

1998年泰森红木家具登陆合肥。13年来, 市场规模实现了从“一席之地”到“三分天下”再到“半壁江山”的三大跨越, 泰森红木如何得以实现这样的三级跳, 近日, 笔者对中皖泰森红木的总经理刘英俊先生进行了独家专访。

记者: 泰森红木在合肥已经有13个年头, 一路走来, 是如何破茧成蝶的? 您最大的感受是什么?

刘总: 泰森红木和合肥的缘分, 最早可以追溯到1998年, 如今已经在合肥开了3个分店, 总面积达到了7000平方米, 成为合肥红木家具市场当之无愧的“巨无霸”。泰森红木在立足合肥的基础上, 开始向周边地市“辐射”, 去年, 泰森红木的分店在六安开业, 店的面积也在2000多平方米。一路走来, 我们也犯过错误、走过弯路, 从开始的立足低端、贴近民生, 到现在高中低层次的红木家具一应俱全, 销售额也逐年递增, 从刚开始的几百万到如今的几千万, 这些都让我感到欣慰。

记者: 注重材质、造型和工艺的红木家具与现代欧式风格的家具相比有哪些优势?

刘总: 红木家具的优势可以体现在实用性和内在价值两个方面。首先, 红木家具代表着中国古代传统的家居文化, 承载着近千年的历史。红木家具在结构的榫接上不用一根钉, 雕刻的画面大多是一些民间神兽、中国的古典建筑和中国古代的场景画面, 整体看上去给人以浑然天成的感觉。其次, 站在投资的角度看, 红木家具艺术品不仅价格稳定, 升值空间也很大。这几年, 红木的平均增长幅度都在20%-30%之间。市场上的中端红木产品性价比较高, 也最受欢迎, 占红木家具购买率的60%。

记者: 中皖泰森红木家具如今已是集生产、销售、外贸出口于一体的专业化运营企业, 也取得了巨大的成绩, 那么未来将如何发展?

刘总: 泰森红木立足合肥, 目前在合肥市场已经站稳了脚跟, 接下来就是要把品牌影响力在全省做大做强, 将安徽省大量的二级市场打开。把分店开到我们能够掌控的地方, 也就是说, 我们选择的这些地方, 不光要能带去泰森的产品, 更重要的是, 还要将泰森专业的售后服务和维修带去。未来, 泰森也将欢迎商家的加盟。

记者: 合肥市场的开发已经最大化了吗? 还会有一些未开发的客户群体吗? 今后泰森红木将怎样开拓市场?

刘总: 恰恰相反, 合肥其实是一个非常具有潜力的城市, 还有许多发展空间等着我们去挖掘。随着生活水平的提高, 人们的消费品位也有所提升, 喜欢红木的人会越来越多。我们自身要做事情很简单, 但很重要, 就是进一步做好品牌, 加大宣传引导, 让更多的人从思想上接受并喜欢红木家具产品。

陈律立/文