

面对面咨询融资方案,定制金融产品逐渐流行 政府陪着企业去银行“找钱”

记者 宛月琴/文

“企业发展正在关键时期,没有了‘弹药’哪能去跑马圈地?”昨天上午,在工行合肥中心支行会议室,合肥一家新能源企业的负责人这样坦言,而陪着他们一起去的合肥市金融办主任李平则表示,在当前的金融形势下,政府应该更多地为企业牵线搭桥做红娘。在这场别开生面的银行与企业之间的融资方案研讨会上,通过面对面、一对一的咨询和交流,银行也能为这些企业量身定制融资方案。

企业攻城掠地少“弹药”

“我们厂要买一批设备,大概需要2000万的资金,材料早就交上去了,可银行一直没有批下贷款。”省城某企业的老板愁眉苦脸地表示。

“我们企业想新购一批新设备,但缺少‘弹药’哪能去攻城掠地”,合肥一家光伏企业负责人这样叫起苦来,而生产环保侧石的安徽奥来新能源公司负责人也表示,企业打算扩大生产规模,但资金成了首要问题。

而生产风电设备的安徽顺然新能源公司负责人手头也比较紧,企业技术已经比较成熟了,就等着资金注入批量生产。

来自合肥市金融办的数据显示,截至2011年4月末,全市金融机构本外币各项存款余额5094.3亿元,本外币各项贷款余额4868.8亿元,本月新增贷款201.6亿元。

我们先做到

ICBC 工银牡丹卡

有工资, 就有逸贷 逸贷信用卡



政府将为银企牵“红线”

据李平介绍,银行收紧银根,合肥企业发展资金缺口大,仅当天来的三家企业资金缺口就达到1.2亿元,因此该市金融办有针对性地分行业组织银企对接会,当天来的企业全部是新能源行业,今后还将类似地组织单个企业或三五家企业直接到银行去对接,根据企业不同业态,量身定制融资方案,为中小企业的发展和银企的进一步合作搭建平台和桥梁。

根据当前情况来看,合肥银行的存贷比已经超过95%,快速发展的过程中,企业想要直接从银行借钱,这条路子越来越难走。记者了解到,因为银行“钱袋子”有限,所以银行贷款以外的如票据贴现、资产管理公司介入等表外融资方式,将是今年合肥市金融工作的重点。除了上市融资外,无法上市的公司可以尝试通过发行短期融资券、中期票据、债券等形式实现直接融资。

金融产品可以“量体裁衣”

“你可以将你的设备作为抵押,采用设备租赁的方式办理贷款”,工行安徽省分行营业部小企业金融业务部副经理(主持工作)姚斌在了解到肥东一家新能源企业的实际情况时建议。“即便在贷款限额总体收紧的情况下,小企业信贷规模仍在不断扩大”。

而在产品创新方面,该行也已形成较为完整的小企业贷款产品体系,较好地满足了小企业的融资需求。如刚刚提到的设备租赁融资方式,银行先出资购买设备,然后租给贷款者使用,等于是分期付款,等贷款者把款付清了,设备的所有权就归贷款者了,能有效解除企业的燃眉之急。

逸贷信用卡 精明消费理财有道 精致生活品质保证

逸贷信用卡是中国工商银行发行的一款面向大众、链接商户,可直接用于消费的信用卡产品,是国内首张专用消费分期信用卡。客户在我行指定商户直接使用逸贷信用卡进行刷卡消费,分期付款,无需再到银行办理审批手续。

- 使用范围“广”** 全国5万家商户均可使用,商户类型覆盖电器卖场、大型百货、奢侈品和珠宝工艺品、旅行社、教育培训、汽车4S店、家居卖场等,全方位满足您的消费需求!
 - 优惠幅度“大”** 免收年费长达三年,分期付款享受超低手续费率,优于现有分期付款市场收费水平,减少您的费用支出。
 - 量身定制“准”** 我行已按照您在我行代发工资总额的比例提前授予消费额度,额度直观,办卡后即刻享受该额度。
 - 交易流程“快”** 在我行指定商户刷卡购买600元以上商品,在专用POS打印凭条上签名确认即可实时完成分期付款。
 - 分期方案“优”** 分期付款期数由您自主选择,一个月为一期,可在24期内任意选择,最长可达36期,分期灵活,金额、时间任您自主掌握!
 - 还款选择“多”** 营业网点、自助终端、网上银行、电话银行、手机银行等多种还款渠道供您选择,您还可指定账户自动还款,同时逸贷信用卡直接与您在我行代发工资账户关联,给予您更自由的还款选择空间!
- 只要您在中国工商银行有代发工资业务,信用记录良好,即可在中国工商银行营业网点、网上银行申办逸贷信用卡。详情请登陆工行网站或致电24小时客户服务电话。