



热烈祝贺市场星报更名改版一周年

永辉超市让百姓消费习惯悄悄改变

它是来自福建的超市“领军者”，合肥只是它众多布局中的一个；它倡导错位经营，为合肥带来了全方位的“生鲜”享受。除了合肥，永辉超市还在不断地走在扩展疆土的路上，用它的生鲜“赢得”消费者的心。

永辉超市在合肥“安营扎寨”

2010年4月3日，永辉超市合肥宝文店正式开业，这标志着永辉超市敲开安徽市场这扇大门；仅仅在半个月之后，永辉超市又将旗舰店设在了世纪金源，自从进入安徽市场以来，永辉超市动作频频，到2010年底，在合肥的门店已达6家之多。

旗舰标杆店“打头阵”

7月份，永辉超市将入驻南京，这家成立于2001年的企业一直走在扩张布局的路上，于2010年12月15日在上海主板上市（股票代码：601933）。

目前，永辉超市已在北京、重庆、福建、安徽等多个省市发展了200多家大、中型超市，经营面积超过100万平方米，2009年销售额突破百亿元大关，位居中国连锁百强企业30强，中国快速消费品连锁百强10强。今年在进军江苏市场的同时，永辉超市还在四川、河南、天津、辽宁等地安营扎寨。

截至2011年一季度末，公司共计开业160家连锁超市，经营面积超过108万平方米。一

采购体系支撑“永辉模式”

为什么永辉能在诸多超市竞争中打出“生鲜”牌？源于其“永辉模式”背后独特的采购体系。

与国际零售巨头全球采购不同，永辉超市非常重视在当地采购农产品，主动寻找当地种植农户进行合作，这不仅降低了采购成本，而且减少了农产品流通环节。

在永辉超市，建立起了一整套完善的全

国性生鲜农产品统采和区域直采体系，再加上内部商品保鲜研发机构，极大地减少了生鲜农产品产业链的中间环节，降低了物流、仓储和损耗成本。

不仅如此，永辉超市官网上的资料显示，永辉今年筹建的门店数将达到77家，除了继续在福建、重庆、北京等地布点外，还将挥戈河南、江苏。此外，今年该超市还计划签约65家门店。在进驻新区域时，永辉超市首先打造高水准的旗舰标杆店，以赢得当地消费者、供应商以及物业开发商的认可，然后等待时机进行蜂窝式的门店布局。

生鲜食品、加工熟食、生活用品、服装等，合肥市民可以以近乎农贸市场的价格买到最新鲜的海鲜食品，可以将家中所需一站式购齐，让购物成为一种享受，甚至改变了部分合肥人的生活习惯。

生鲜，可以称得上是永辉的“招牌”。业内人士告诉笔者，以海鲜商品为例，永辉会直接将采购船开到海中渔船的身边，实现直接采购，这也是永辉在水产商品经营中罕有对手的原因。

安徽华夏银保 工行安徽省分行 培训代理个人保险业务

4月15-17日，华夏人寿安徽分公司银保与工行安徽省分行在合肥滨湖新区世纪金源大酒店隆重举办了为期三天的“代理个人保险业务研讨培训班”。这是安徽华夏与省工行自2008年合作以来举办的首次华夏专场培训，双方都高度重视，工行省分行个金部郭伟总、个金部领导、皖分常辉总等全程参与，工行各地市行个金部人员、银保部陈力经理以及各机构分管总参加培训及研讨。

培训中，银保部郑诗成经理传授了行销管理课程，并对我司一季度与工行的推动方案做了公布，进行了颁奖，同时对二季度方案进行了宣导。之后，常辉总对本次会议致答谢词。常总在致辞中强调此次的研讨培训是一次相互学习的盛会，我们将共同分享过去合作的经营成果，一起迎接新的挑战与机遇；是一次深化合作的会议，我们将通过交流与沟通，共同探讨成功心得，再度书写双赢的新传奇。

最后，省工行个金部郭伟总做了会议总结。郭总对一直以来省工行与我司合作所取得的成绩予以肯定，并充分肯定了安徽华夏在工行三年来的业务提升速度及服务效率。希望在后期的合作中能继续保持良好发展关系，争取更高的业务占比。同时，郭总对工行和华夏的合作提出三点要求：一是加强合作，强化交流。尤其是地市行与公司之间要加强合作关系，强化交流，提升合作强度。二是扎实推进下一步合作，要求各地市行会议后要尽快将与我司二季度的合作方案落实到位，任务进行分解到各网点。三是加大培训，提升网均产能。



成人牙齿矫正有新招



王小姐术前照

歪牙很伤自尊心

对于王女士来说，“笑不露齿”是因为她的龅牙“笑得连牙龈都露出来，显得我特别没素

质。”工作后，王女士因为过度关注自己的“丑牙”渐渐地不愿跟人交往，最后竟然辞职蜗居在家。“如果王女士有一口美牙，肯定会笑口常开，正常人可能体会不到，牙齿难看对人的心理伤害有多严重。”合肥华美口腔美容中心专家说，“口腔颌面部是人体美的聚焦部位，牙患使人产生自卑心理，影响人际交往。”

笔者了解到，很多成年人因为牙齿不美观，在与他人交谈时不敢张嘴，照相时会极力抿嘴，不敢大笑，由此性格变的内向不自信，容易害羞，产生自卑而敏感等不良心理，甚至还影响到自己的事业和婚恋。

安徽省成人牙齿矫正·免费咨询热线已开通：0551-3643338



王小姐美牙前



王小姐美牙后

成年牙齿难看者的担忧： 戴牙套时间长，动手术风险大

刚做完美容冠的李女士说，“以前我的前牙扭转得很厉害，而且牙齿发黄，很影响形象。都三十多岁了，也没办法像小孩子一样戴牙套，工作也不允许。现在采用美容冠来矫正，真是又快又方便。”

合肥华美口腔美容中心明星美牙专家表示，已经错过了黄金矫正期的成年牙齿难看者，简单

的牙箍牙套矫正不但效果没有保证，而且因为成年人牙根发育完毕，牙槽骨已经定型，使用牙箍强制拉动牙根，中年后会造牙齿过早松动脱落；通过手术改变颌骨正牙，不但存在一定手术风险，令人生畏，并且并不能改变牙齿的排列，因此我们推荐她采用美容冠技术只需要7天就能快速矫正李女士歪牙发黄的症状。

七天矫正成人歪牙/龅牙

无痛不拔牙、无需戴牙套，仅来院两次，轻松蜕变明星牙

明星美牙专家 现场为您设计美牙方案

五月，国内明星美牙专家汇聚合肥华美，为了让众多爱美人士能与明星美牙专家进行现场交流的机会，华美口腔美容中心将把众多美牙预约者汇集一起，亲自为您进行现场咨询、分析、提供免费的美牙设计方案，并进行美容冠牙齿美容现场指导及操作。明星美牙专区免费咨询热线：0551-3643338

华美美容冠 4大美牙技术突破

- 一、美容冠技术突破传统口腔正畸手术治疗，无痛不拔牙、**无需再戴2-3年的牙套。**
- 二、采用3D数码定位技术，结合脸型、肤色设计美牙方案，矫正后牙齿更坚固、美观大方。
- 三、国际前沿美牙技术，无痛微创，不住院，**即做即走**，美牙全过程不影响正常饮食和社交，快速恢复，不耽误学习和工作。
- 四、术后当天即可改善唇形、脸形和咬颌关系，**七天后展现明星般完美笑容。**



明星牙·华美造

五月·成人牙齿矫正优惠中

- 优惠项目：**美容冠8.5折优惠，冷光美白牙齿8折； **活动截止至：2011.05.28**
- 报销车费：**活动期间进行美容冠牙齿美容的顾客，可凭当天车票报销车费（限300元以内）。
- 援助项目：**凡在校特困大学生凭地方贫困证明及学校证明，可免费申请中国美牙基金会提供的美牙基金**1000元**；（携带好本人身份证、学生证、贫困证明）

美容冠专业解决：成人暴牙、虎牙、老鼠牙（个小牙）、地包天、前牙拥挤、前牙稀疏、牙列不齐、牙齿缺损、烤瓷牙失败、错过矫正黄金期的成年人以及重度四环素牙都可以7天加速矫正。

华美整形 | 美牙热线 **0551-3665899**
 美牙QQ咨询：1063798906 美牙QQ咨询：909103986
 院址：合肥市黄山路254号(合肥学院老校区对面) 美牙网：www.hfhmyk.com