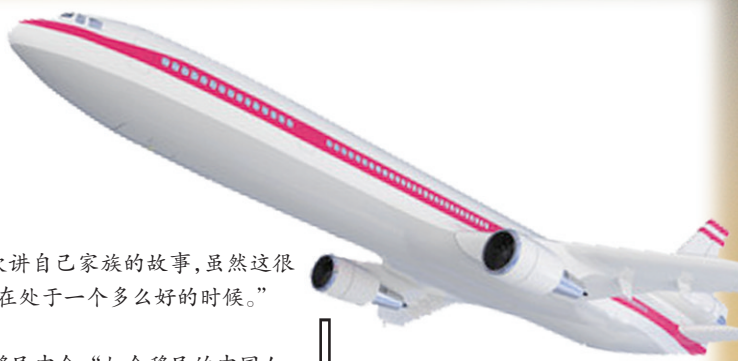


移民不移钱

中国人海外移民现状调查



“我家庭的历史，就是一部近现代中国人的海外移民史。”面对客户的时候，李华学总喜欢讲自己家族的故事，虽然这很不符合西方文化公私分明，保护隐私的传统，但李华学告诉记者，“这能让客户们知道，他们现在处于一个多么好的时候。”

澳大利亚人李华学是上海一家移民公司的合伙人，能说一口地道的上海话。

中国人的海外移民，无形中带动一个新产业的崛起。2009年，李华学和妻子陈梅开始做移民中介。“如今移民的中国人，不再是劳工和‘洋插队’，而是投资者。他们想要的，也不再仅仅是一个海外的身份，而更看重赚钱的机会。”

» 前辈的“辛酸史”

中国人移民海外，古已有之。晚清到民国时期的“下南洋”，则是中国人海外移民的最高潮。

史载，鸦片战争之前，东南亚各国的华人约为150万人。而1840年鸦片战争之后直到1949年，移民人数飙升，仅1922年至1939年间，从厦门等港口出洋的移民就超过500万人。

当时移民海外的主要是华人劳工。

陈梅的祖辈也是此时离开福建的。“美国的工头也不拿中国人当人，每天都有劳工客死异乡。等到铁路修完，村里同去的十几个人只剩下3个。”在她很小

的时候，长辈就告诉她这个辛酸的开始。“经过三四代人的拼搏，我们才融入了澳大利亚社会。不被歧视，教育、收入、社会地位和当地人一样。”

李华学父亲的移民，则是一个主动的行为。

1987年，李华学的父亲自费赴澳大利亚留学。“就带着一个手提箱，装着几件换洗衣服和1000多美元。前途未卜、背井离乡、举目无亲。”

李华学说，为了维持生计，父亲一天要打好几份工，根本没有时间读书。“但因为拿的是留学签证，学费还

是得交。而找的工作都是最苦最累，薪水最少的，即便如此，找到工作就算不错了。”

上世纪90年代初，澳大利亚政府一次性给8万多名在澳中国人发放了移民许可。李华学的父亲成为澳大利亚人，如愿以偿。几年后，李华学父亲所在公司登陆A股市场，成了一家知名的上市公司，而在赴澳留学前，他已是这家公司的办公室副主任。

不是猛龙不过江，大多数的“洋插队”故事，都以辛酸和无奈收场。

当时，在华人移民中就很流行这

样的调侃：“餐馆端盘子的多是硕士，开出租的起码是博士，找到公寓扫地的工作，那要博士后。找一份工作，起码要走破3双鞋。”

至今，李华学的父亲仍在当地以开出租车为生，“对于我们回到中国，他们总是有很多感慨，没想到居然是这样的轮回。当年如果不出去，当个上市公司领导，比开出租不知强多少倍。”

“上世纪90年代来到澳大利亚的中国人，很少有人重新达到当时在国内的社会地位。”李华学说。

» “有钱”的新移民

“新的移民总是频繁往来于中国和海外，以照料国内生意。而以前的移民，大多是几年也不回国一次，因为没钱。”李华学说，如今的中国移民，正展现出前所未有的形象。

这个形象的核心是“有钱”。

因为申请者太多，2010年，加拿大投资移民政策修改了8次，美国投资移民政策修改了2次，澳洲和新加坡各修改了1次。这些国家都是中国人移民热门国家，而政策修改的核心内容之一，就是提高门槛。

目前，加拿大联邦政府投资移民要

求申请人个人资产从原来的80万元加币(约520万元人民币)提高到160万加币(约1040万元人民币)，全额投资客由40万元加币，提高到80万元加币。

澳大利亚移民局的移民新政，要求投资申请人在中国经营的企业中的持股比例由10%提升至30%，申请人和配偶的总资产要求由25万澳元(约143万元人民币)提升至50万澳元(约287万元人民币)。

2011年1月1日起，新加坡投资移民金额从150万新币(约750万元人民币)提高到250万新币(约1250万元人民

币)，企业主所在企业的年营业额从2000万元新币(约1亿元人民币)提高到3000万元新币。

中国人海外移民的速度没有因此减缓。按照美国《世界日报》的说法，自2010年以来，中国人申请美国商业移民的人数增长了20%到30%。

当然，这也与移民国的政策方向调整有关。

以加拿大为例，2007年，加拿大调整了技术移民打分标准，特别是增加了对英语方面的要求。因为加拿大政府发现，很多非英语国家，包括中国的移

民，并不能在当地找到满意的工作。

“2000年到2010年，前5年移民加拿大的技术移民约4万人，后5年只有3万人。”金融危机后，很多国家本身的就业都出现问题，对技术移民的要求就更高，有的高到无法达到的程度。另一方面，他们又希望从中国吸引资金，为当地的经济复苏和增加就业率提供新的动力。

北京和中联合投资咨询有限公司总裁王力民告诉记者，技术移民的收紧，客观上逼迫中国人只能走投资移民的道路。

» 人移民了，生意留下

西方国家靠移民“吸财”的打算，在中国移民身上未必行得通。

投资移民和商业移民，理论上带着巨额资金，去国外投资的创业者。但实际情况是：人移民了，生意却没带走。

“目前，只有很少部分的新移民会将主要资产和生意带到国外，在当地主要的投资行为以拥有房产和股票为主，而房产又占绝大比重。”李华学说，在他接触到的所有客户中，不到一成在当地新办了公司，“也都是做当地和中国的贸易生意，他们原本在中国也是靠外贸发

迹。”

“在加拿大、美国、澳大利亚这些国家，投资回报率很少有达到15%的，但在国内，这样的预期却没什么吸引力。和上世纪90年代的疯狂相反，现在大量计划移民的客户，考虑更多的是，移民哪里对自己的事业更有帮助，或者拿哪个国家的签证，人却不用待在那里。”王力民告诉记者。

新加坡成为中国人移民热门国家，很大程度上就是受益于此。

虽然从投资额度来说，新加坡几乎

是中国人移民热门国家中最高的，需要投资者在新加坡的基金市场中投资150万新元(大约相当于700万元人民币)，投资期限必须满5年。但“新加坡移民并不妨碍留在国内打理生意，而且，以零遗产税、低税负闻名。”

此外，南非、南美一些国家，甚至很多中国人闻所未闻的加勒比海岛国圣基茨和尼维斯联邦，也正成为中国人海外移民的新热点。

“移民南非、南美国家的中国人，大多在国内有过矿业投资经历，想在当地买矿投资。巴西、阿根廷的铁矿；智利、秘鲁的铁矿；玻利维亚的木材，和中国的

互补性很强，就有中国人冲着这个移民。”创恒投资咨询公司包明告诉记者，南非目前的黄金、钻石矿产业仍以原石开采为主，但政府正大力鼓励高附加值的后期加工产业，“中国很多煤老板都非常有兴趣。”

圣基茨和尼维斯联邦，这个国土面积只有267平方公里的国家，则因为是举世闻名的避税天堂而受到青睐。移民这里，只需要投资不少于35万美元在已获得批准的投资计划(包括购买房产)上。该国甚至不要求申请人告知原本国籍，也不要求申请人在当地定居。

据《瞭望东方周刊》

