

他叫李坤池,40年如一日,心里总装着别人,被农民称为“老喇叭” 一位农村七旬党员的执着

“

40多年前,为响应党的号召,他放弃城里优越的生活,回到家乡阜阳,并扎根农村,在村里任职,一干就是28年。退休后,他离岗不离职,依然发挥自己的余热,10年间,他书写心得150万字,义务宣讲党的方针政策达600多场。他叫李坤池,一名农民党员,40多年来,他时刻怀着一颗对党忠诚的心,服务父老乡亲,为周围百姓致富和当地的和谐作出了突出贡献。村民们都亲切地称他为:“老喇叭”“话匣子”。

记者 李尚辉 文/图

放弃城里生活 扎根农村建设

李坤池原本在省城有一份很好的工作,生活也很优越,但为了党的号召,他毅然选择了农村,并扎根农村,服务农村。

1940年,李坤池出生于阜阳市颍州区三合镇胡庙村一个贫农家庭。他是家中的长子,幼年时期,几乎没有吃过一顿饱饭,直至1949年新中国成立。

1958年夏,18岁的李坤池以优异的成绩考入合肥财贸干部学校。一年后,毕业分配

到当时的安徽省委机关钢厂,任炼钢车间计划统计员,从“泥腿子”变成了“省城干部”。李坤池最大的兴趣就是看书、学习,读书摘抄几乎成了他业余生活的全部。

1963年5月,为响应当时我省“三自一包”的号召,李坤池回到了家乡,任三合镇胡庙大队文书。之后,从文书到会计,再到大队党支部书记,他一干就是28年,直到1991年10月从大队党支部书记的位置上退下来。

“共产党不仅让我吃饱穿暖,还让我这样穷苦出生的人上了学。我的一切都是党给的,党叫我干啥我就干啥,难道还要讲条件吗?”当谈到为什么会选择扎根农村时,李坤池一脸平静地说,回乡后,他唯一担心的就是不知道能否把工作干好。而这种担心也成了他干好工作的动力。

李坤池告诉记者,他以前的部下有的成了厅级干部,而他却自愿回到了农村,但他对自己的选择一点都不后悔。

抄资料 写心得 向村民宣讲党的政策

4月13日,记者来到三合镇胡庙居委会。李坤池的家位于胡庙居委会街上,建于上个世纪六七十年代,是一处只有50多平米的砖瓦房。而家中唯一的电器,是镇里为方便他学习送来的电视机。

院子不大,中间的一间是李坤池的“书房”。书房靠南墙摆放着两个档案柜,上层摆满了各类党的书籍和手抄笔记,下层擦满了旧报纸。靠东墙上有一个吊柜,柜子里摆放着墨水和钢笔。在档案柜的前边,放着一

张低矮破旧的案板和一个被磨平的木桩,李坤池告诉记者,这就是他每天学习用的办公桌,木桩已有20年了,是他的板凳。

李坤池学习非常有规律,每天学习长达6个小时。每天19:00,准时打开电视机,收看央视《新闻联播》;20:00,翻看各级党报党刊,将重要内容摘抄下来,并写上心得体会;翌日凌晨1:00许,他摘下老花镜,把写好的材料放进资料袋,才肯上床休息。

天一亮,李坤池就带着前一日所学的新

知识出发了,走村串户,深入田间地头,向村民们宣讲党的惠民政策和农业科技知识。

10多年来,李坤池摘抄资料、书写心得笔记约150万字,义务宣讲党的政策达600多场,受教育党员和农民3万余人。

李坤池的老伴告诉记者,李坤池学起习来废寝忘食,每天的晚饭几乎都是她端到李坤池面前,他才一边吃饭一边看新闻。夜里熬的很晚,担心他身体吃不消,有时催几次,他都不肯睡觉,为了这事他们不知道吵过多少回。

有困难 有矛盾就找李坤池

有困难找警察,而在三合镇胡庙居委会,遇到什么困难,村民们第一个想到的却是李坤池。

在三合镇政府记者见到了李坤池,他皮肤黝黑、身材瘦削,精神矍铄。他那热情的笑容、直来直去的嗓门,总是令人心生温暖。

“老李确实是一个好人,在我们村很有威望。我家庭条件不好,常年在城里从事装卸工。几年前,我儿子考上了大学,拿到通知书后,全家人却高兴不起来,因为学费太高,家里实在凑不齐,就在全家人一筹莫

展时,老李跑到区里,为我儿子争取了补助金,圆了儿子的大学梦。”张士良和李坤池是邻居,提到李坤池,张士良感激不已。

养猪大户崔善林和李坤池是老朋友,有十多年的养猪经历。“从当初养猪到现在,老李没少帮助我。去年年底,因玉米价格上涨,猪场一时资金紧张,老李将自己家中1000多斤玉米送给我,帮我渡过难关。”崔善林感激地说。

东杨庄的村民张明奎和张登奎因为宅基地产生矛盾,双方互不让步,多方调解无效,眼看就要大打出手。李坤池得知后,多

次上门调解。张明奎回忆说:“李坤池知道这事以后,到我们两家做工作。他做我的工作,从国家政策,邻里关系,甚至说到一句古话‘千里修书只为墙,让他三尺又何妨’,通过李坤池的调解,我和另一家达成协议,和好如初。”

“抗旱保苗,他总是第一时间宣传到位;惠农政策落实,他总是走在最前面;培养新党员,他总是带头上党课……胡庙居委会的工作离不开李坤池。”胡庙居委会党总支书记刘贺军说,他是接老李的班,也是老李一手培养起来的。

“我把送礼人的名字在广播里公布出来”

在胡庙居委会,大家都比较信任老李,村民们经常围住他,听他讲,并向他请教。大家都知老李是一个不讲情面的人,在工作中更不为私,爱帮别人忙,也正因此,老李在大家心目中威望非常高。

谭金华今年78岁了,曾任过胡庙大队党支部书记,和李坤池搭档10多年。她对李坤池评价说:“老李一身正气,从不贪公家的财务,人家当干部,家里都很殷实,而老李干了几十年的干部,家里就两间房子,而且还是偏房。”

“我最大的缺点就是不讲情面,我干大队党支部书记期间,完全可以把我的两个

孩子安排到教师岗位上,但我没有那样做。”李坤池说,他一直感觉愧对两个孩子,为了弥补,在退下来之后,他做过几年的布料批发生意,在街上给孩子一人买了一间门面。

“我当干部期间从没有收过别人的礼,逢年过节时,有村民到我家送礼,被我拒绝后,送礼的人不肯把东西拿回去,第二天我在广播里喊,把送礼人的名字公布出来,并要求其把礼品拿回去,从那以后,再也没有人敢给我送礼了。”李坤池回忆说。

李坤池说,他对现在的生活很满意,平时做点小生意,衣食无忧;老伴身体好,儿

女也十分孝顺。更关键的是,他还有能力为党和国家发挥余热……



▲案板上摆满了手抄资料



▲李坤池在抄写资料



▼李坤池在向村民讲解惠民政策



李坤池在写学习心得

美的空调:比五一更优惠

——4月23-24日,美的空调价格必低于五一“惠民风暴”价格100-1000元

2010年5月1日,美的空调“惠民风暴”以超优惠的价格席卷了整个安徽空调市场,引得行业掀起学习美的空调“惠民风暴”的浪潮。

本周,美的空调“51惠民风暴”正式上映,活动优惠力度大大超过了2010年,购买

美的空调指定型号送美的冰箱、美的滚筒洗衣机、美的精美酒柜等多款高端礼品。

就在本周末,价格比五一再低100-1000元

美的空调承诺:本次活动价格比“51惠民风暴”价格优惠100元以上(同一型号),否则该司将给予双倍差额返还!

为什么美的空调要提前出手?由于51期间集中消费,空调过度密集安装,造成了空调行业普遍存在的隐患,如送货不及时造成长期待而耽误使用时间,安装不细致影响空调使用效果等一系列现实问题;由于51传统假期的时间较短,对家电促销节奏与顾客的

消费习惯产生了巨大的影响,以往的7天假期可以从容的安排旅游、购物、娱乐,但是现在只有三天假期的情况下,已经不能满足我们的这些需求了。综上为消费者考虑,美的空调决定提前开展“比五一更优惠”的促销风暴,此次活动价格在“51惠民风暴”价格基础之上凭现金券额外再优惠100-1000元。

现金券数量有限,请广大消费者速到美的空调专卖店、旗舰店与各大连锁卖场美的空调专柜购买(购买价格:5元/张) 王川