

皖产客车底盘创行业第一

在刚刚过去的2010年,江淮商用车以销量超过24万辆、同比增长30%的成绩完美收官,今年1月份江淮商用车喜迎开门红,其中,轻卡销量达20246辆,同比增长超过10%,重卡销量2939辆,同比增长80%,客车底盘也以超过2866辆的销量高居同行业第一。 见习记者 董云/文

体验源于对品质的不断追求

江淮商用车的成功,在于对品质的不懈追求。在其47年的发展道路上,始终围绕提升品质在努力。如今,江淮商用车已脱离了品质等同于产品质量这一狭隘范畴,从设计研发、生产制造、质

量控制、销售、服务、用户满意度处着眼,从质量意识、标准和方法工具三方面打造一个完整的品质链体系,而基于这个品质链条为用户提供包括产品、技术、服务和价值等全方位的体验内容。

体验源于对市场变化的精准把握

为了不断满足细分市场的需求,巩固并发展在行业的领先地位,作为江淮商用车核心业务的江淮轻卡以江淮铃为基础,向高端和经济型延伸,形成了江淮帅铃、江淮铃、江淮好运三大系列,九个子品牌,全面覆盖了高端、中高端、经济性轻卡市场。

在重卡领域,江淮格尔发首次闯入2万辆俱乐部,用户体验基础进一步加

强。“十二五”期间,宏观经济发展和产业结构调整走向决定了重卡市场还将平稳地增长,格尔发将进一步提高牵引车、工程车和专用车的比重。在客车底盘方面,江淮商用车在坚持打造真正的客车专用底盘理念的同时,还将继续深化与客车厂家的合作,共同开发整车产品,共同开展终端用户服务,为下游企业和终端用户带来了全新的产品体验。

全方位体验为用户实现价值满意度双丰收

2011年,江淮商用车推出的全新体验计划涵盖了产品、性能、服务和增值诸多方面。以大客户交流会、新产品技术讲解会、上门服务、客户回访等形式的交流活动将在更大的范围展开。通过提高服务效率,提供增值解决方案,让用户将切实感受到江淮商用车的价值。据悉,

针对新一代高端轻卡帅铃Ⅲ,江淮还将推出大客户专享服务解决方案和服务包,打造专享用户体验。

为用户打造完美客户体验是江淮商用车品质理念的升华。这种“源于品质,高于品质”的思维,使江淮商用车占据了市场的高地。

长安福特-致胜2.0T 安徽地区3月中旬上市

长安福特率先在中国投放的EcoBoost GTDi发动机和PowerShift双离合变速器动力系统将应用于国产蒙迪欧-致胜2.0T车型。作为福特可持续发展的基石,EcoBoost GTDi+PowerShift的组合模式为消费者提供了现阶段可负担的最新成熟动力技术,将以低油耗、高性能、低车辆使用成本等优势,惠及中国消费者。

EcoBoost GTDi是一款4缸直喷涡轮增压发动机,它能发挥传统6缸发动机的性能,动力输出相当于30升自然吸气发动机,同时可有效提升燃油经济性20%,降低二

氧化碳排放15%,高效率和节能作用并存表现非同一般。

与如此优秀的发动机相匹配的是PowerShift双离合变速器,6速的PowerShift双离合变速器比目前市面上大多数4速变速器还要轻,轻量化设计和极小的动力损失能为驾驶者节省大约9%的燃油消耗。同时,兼顾手动变速器的高效率和自动变速器的操作简单,不仅动力损失小,而且拥有极佳换挡平顺性。

长安福特-致胜2.0T上市在即,大步车业现全面接受预订!



长安商用·倡导国人优质生活 | CHANA | 长安行天下 | 长安家物服务

《国际汽车城》金田4S店 售车: 0551-2103388 2103399
地址: 安徽国际汽车城三期1楼(合肥市铜陵北路) 维修: 0551-2103366(24小时) 网址: www.hfjintian.cn



合肥市五星驾校

2009年度合肥市诚信驾校

喜讯

为方便市区学员上车训练,我校在太湖路与桐城路交口东50米建有大型训练基地,欢迎先参观后报名。

报名热线: 3685928

- ▲ 我校拥有电子桩标准设计的训练场地,保证你轻松桩考。
- ▲ 有大型封闭式、多科目综合训练场。
- ▲ 开设大小货车、桑塔纳轿车班,预约时间学习。
- ▲ 培训期间,严禁教练员以任何借口找学员吃、喝、拿、要,发现一次,退还学费,免费再学。

学驾驶 还是五星好



地址: 合肥市二环路清溪路交口
太湖路与桐城路交口东50米 电话: 3685928 3523275

电话: 5323233 5336608
望江路与潜山路交口 电话: 5578608