

蚌埠特大涉黑案一审宣判 珠城“船老大”8宗罪获刑20年

星报追踪

曾在珠城蚌埠引起轩然大波的“船老大”涉黑案昨日宣判，“老大”孙华船身背8项罪名被判20年并处罚金395万，全案21人涉黑，其中38个涉案人员全部被追究刑事责任。面对着20年的审判结果，孙华船这个从开饭馆起家到成为黑社会团伙头目，脸上竟露出了“从容”的一笑。 罗晓敏 记者 何曙光 王旭东 文/图



庭审 192页的判决书宣读了一个多小时

昨日上午8时20分许，记者赶到法院门口时，几十名特警荷枪实弹，在庭审现场附近维持秩序。

据当地知情人士称，由于此案涉案人员众多，怀远县人民法院一直将审判的地点“移师”至淮上区法院。

8时30分，随着审判长一声法槌声，孙华船、孙华柱、胡业峰等犯罪嫌疑人按照“顺序”被悉数带上法庭。宣判过程中，孙

华船表情一直很从容，还自言自语地说了一句：“多判一年又多活一年。”就在他听到自己“被判20年并处罚金395万”时，“船老大”的回应依然是“从容”一笑。

历时一个多小时，审判长才将长达192页的判决书宣读完毕，现场不时传来哈欠声。与一个月前开庭审理时不同的是，武警将众被告分两排一一隔开，以防止他们通过眼神或手势和旁听者“交流”。

宣判 团伙成员均获刑，21人被定“涉黑”

由于案情复杂，怀远县人民法院在长达一个星期的审理后对此案作出一审判决。

孙华船犯组织、领导黑社会性质组织罪，判处有期徒刑五年；犯聚众扰乱社会秩序罪，判处有期徒刑四年；犯聚众斗殴罪，判处有期徒刑五年；犯故意伤害罪，判处有期徒刑二年；犯敲诈勒索罪，判处有期徒刑五年六个月；犯赌博罪，判处有期徒刑二年，罚金人民币100万元；犯虚报注册资本罪，判处有期徒刑一年六个月，罚金人民币10万元；犯串通投标罪，判处有期徒刑二年，罚金人民币285万元；犯寻衅滋事罪，

判处有期徒刑六个月。决定执行有期徒刑二十年，并处罚金人民币395万元。

该犯罪团伙其他三名骨干成员胡业峰、孙华柱、杨安，被判犯参加黑社会性质组织、聚众斗殴、敲诈勒索、串通投标等罪名，决定分别执行有期徒刑十六年，并处罚金人民币1866万元；执行有期徒刑十五年六个月，并处罚金人民币100万元；执行有期徒刑十九年，并处罚金人民币44万元。

团伙其他成员也均被判刑。其中全案有21人涉黑，团伙38人全部被追究刑事责任。

案情 从开饭馆起家到非法敛财强霸一方

1995年左右，孙华船在合肥市开了一家饭店。后与其弟兄孙华柱以饭店为依托，开始了混生生涯，经常打骂、欺压无辜百姓。

2001年，孙华柱被判刑6年，2003年保外就医。出狱后便与孙华船一起开设赌场，迅速获利百万余元。此后，两人又涉足垄断工厂炉灰拉运、低价承包窑厂、强行承揽小型工程，走上大肆非法敛财的道路。

2004年后，孙华船、孙华柱与胡业峰为抢揽蚌埠市大学城的建设工程，两股势力相互渗透合拢。期间陆续吸纳了杨安等成员加入，该黑社会性质组织迅速发展壮大。

记者还了解到，该团伙分工明确。孙华船“主外”，负责与有关部门打交道，遇事托关系找人处理；胡业峰、孙华柱“主内”，负责业务经营，为犯罪集团提供必要的资金。

律师 虽然判到了顶，但还是在情理之中

该案宣判结束后，记者在法庭内旁听的被告家属纷纷落泪，并试图向众被告接近，几十名法警迅速将38名被告带离现场。记者注意到，该团伙主犯之一胡业峰面对一“故人”后，禁不住泪流满面。

随后，记者采访了其中一被告的辩护律师张跃。“其实一审对孙华船的判决已经按照法律最高期限判了15年，其中数罪并

罚累计20年。”该律师认为：“虽然判到了顶，但是我认为还是在情理之中。”

另一位律师也向记者表示，虽然有家属认为判得过重，但是他“觉得比较合理”。

昨日傍晚，记者了解到，法院目前还没有收到有人要上诉的告知。“可能还在考虑，应该还有多人要上诉的。”法院一位工作人员告诉记者。



系列报道四

华中汽配大市场 立足地产 拥抱未来



起步 扎实走好第一步

2007年，前身为安徽汽配生产、销售领域佼佼者的金路置业，抓住合肥“大发展、大建设、大环境”机遇，推出的安徽华中汽配大市场成为当年徽商大会上合肥市重点招商引资项目，同时该项目荣登安徽省“861”项目。

谈及此次成功的原因，金路置业负责人自谦地说道，得益于当时的良好环境。

发力 打造汽配专业市场

前期打下的良好人脉资源，以及长期的诚信经营带来的号召力，让更多的汽配生产、销售商家纷纷在此落户。还未正式开业，众多国内知名汽配品牌便已签署了入驻协议，如柳汽、玉柴服务站、朝柴、金都汽配、东南汽配、三宇汽配、福耀玻璃、振波汽配、天

据其分析，根据多年的市场经验判断，伴随着合肥市旧城改造大步伐的前进，沿街汽配经营即将成为过去，原有的汽配经营户们都需要寻找合适的经营场所。而此时华中汽配大市场应运而生，当时在定位上就比较具有前瞻性，是合肥市乃至安徽省起点最高、规模最大、功能最多、配套最齐全和集群效应最佳的专业汽配市场。

祥汽配、华通汽配、安阳古龙、湖南飞桥等等。

2009年3月，华中汽配大市场一期正式营业。汽车用品大市场、润滑油大市场、轮胎大市场、整车服务销售大市场、农机配件大市场、汽修区、物流区等，专业而又规模齐全。品牌与市场经营逐

渐形成良性循环。除却定位上的优势，在地理位置上，华中也有得天独厚的优势。她位于“江淮车谷”之地的南淝河，南接正在大发展中的滨湖新区；西距机场三公里；北靠二环交通大动脉；交通十分便利。江汽集团、安凯集团也近在咫尺，可形成产业集群效应。依托于省会城市的核心辐射能力，必将吸附更多汽配消费，旺盛需求引爆市场。

据介绍，目前华中汽配大市场二期正在开工建设，集商铺、商务公寓于一体。为了给入驻企业搭建良好市场环境，市场内的生活配套有超市、网吧、酒店、宾馆等多项设施。

蝶变 依托汽配市场进入地产领域

而这样瞩目的成绩，只是金路置业扎扎实实走出的第一步。

如今，华中汽配大市场已经开业近两周年，市场的成功运作，品牌的成功推出，众多商户的信任也带给华中大市场的管理者诸多的荣耀。近日，华中汽配大市场又荣膺2010年度中国汽配行业十大重点市场。市场获得的肯定缘自自

身的努力与实力。

初次进入房产开发领域，华中汽配大市场便以其专业性在市场中牢牢站稳脚跟。针对后续的开发项目，前期的成功也为金路奠定了良好的市场基础，更增添了诸多的信心，“商户们赚钱是最主要的，我们主要还是要做好开发以及服务工作，共同将这块市场蛋糕做得更大。”

以华中汽配大市场为起点，立足地产业，成为更加专业的本土开发商，也成为金路置业以后的远景规划目标。

金路置业负责人表示，“金路将会走得更远，不仅仅是把目光放在汽配市场，而是以此为依托，进一步走向住宅开发，真正的进入地产领域，开发更多的地产精品。”

在东区原本有些默默无闻的南淝河路，一块新兴的汽配专业市场正在冉冉升起。作为金路置业的首个开发项目，华东汽配大市场的成功开发经营也奠定了金路的本土市场开发地位。

从数年前汽配生产经营领域起家，到现在开创了华中汽配专业市场，现在，市场开创者金路置业又将目光投向专业地产开发。十年时间，金路完美“蝶变”。

沈艳/文