

安徽小学生有望刷新吉尼斯纪录

本周六,1067封“给圣诞老人”信将寄往芬兰



星报讯(詹维维 记者 董艳芬) 全国十大书城联动、百万学生共同冲刺、全球最大规模的一次与“圣诞老人”互动……本报联合安徽少儿出版社、全国十大图书城共同举办的“给圣诞老人最多的信”活动火热进行中,记者昨日

从活动组委会了解到,截至目前,共收到1067封小学生来信。本周六,所有信件将由安徽少儿出版社统一邮寄至芬兰。

据了解,为了呼吁全世界来共同关心、关爱儿童,停止战争,停止杀戮,还给他们一个和平快乐的童年,同时,也为了表达中国儿童对世界和平与爱的呼声,今年9月,安徽少儿出版社启动了一项主题为

“拥抱和平,欢享童年”的征文活动,并以此为主题申报吉尼斯世界纪录,挑战之前由英国伦敦 TROCADERO 彩虹信托慈善创造的给圣诞老人最多的信的世界纪录,该活动一经发起,就受到了包括安徽图书城、青岛图书城、北京图书大厦等全国十大书城的积极响应,截至记者发稿时,共收到1067封信件。

为了给小朋友们献上一份“圣诞大礼”,本次活动还特设优秀奖。12月24日,主办方将组织专人对来信进行阅读和整理。剔除不合格来稿,评出优秀信件,如果挑战成功,优秀奖获得者的书信将被收录到专为此次活动出版的《给圣诞老人最多的信——挑战吉尼斯》(暂定书名)图书当中,并可获赠图书1册及参加此次活动的证书1本。

75万“好处费”砸倒医保中心主任

原巢湖市医保中心主任受贿,一审被判十年六个月

星报讯(程超 记者 张发平) 原巢湖市医保中心主任李某,利用职务之便,在审核报销住院费用、结算拨付医保资金和监管医保定点医药机构过程中,收受财物75万余元,为他人提供帮助和牟取利益。近日,巢湖市居巢区法院依法对李某受贿一案作出一审判决,判李某犯受贿罪,处其有

期徒刑十年零六个月。

法院经审理查明,2003年至2010年3月期间,李某利用担任巢湖市医保中心主任的职务之便,在审核报销住院费用,结算拨付医保资金,监管医保定点医院和药店日常经营行为,实施医保计算机系统联网,协调和监督医保网络日常维

护服务等方面,为他人提供帮助和牟取利益,共收受现金718236元和购物卡40500元。

鉴于李某在检察机关调查时主动交代未掌握的大部分犯罪事实,且积极退赃,认罪态度好,一审法院依法给予从轻处罚,作出上述判决。

三“蒙面大盗”持“枪”抢劫游戏室

星报讯(刘家传 记者 胡昊) 12月3日凌晨4时37分,三名戴黑色头套的蒙面男子持仿真枪和利刀,闯入滁州市南谯区一家游戏室内,将女店员用胶带封住嘴,用丝袜裹住双眼,反绑其双手,同时用刀控制了在游戏室玩游戏的两名男性顾客。

犯罪嫌疑人关闭卷闸门后又关闭视频监控电源,在抢劫游戏室柜台内数千元现金后逃离现场。

因案发闹市区,且持枪抢劫(因报案人辨不清真假),这在滁州市是多年没有发生的,一时间各类传言骤起。

12月18日,专案组经过15个昼夜的连续奋战,从众多信息中锁定了金某、杨某、

侯某某、郑某某等四名重点嫌疑人员。经过精心部署,当晚11时许,专案组果断出击一举将上述四名嫌犯抓获。

经审讯,金某、杨某、侯某某、郑某某等供述了于12月3日凌晨4时37分在滁州市南谯区一游戏室内实施蒙面持枪(仿真)持刀抢劫的犯罪事实。

万花筒

巢湖明年2月至7月禁渔

昨日,记者从省渔业局获悉,巢湖2011年禁渔期自2011年2月1日起至7月31日止。
记者 俞宝强

约来河南网友抢劫老板

泗县男子孙某为了获得不义之财,竟然跨省约来河南网友,对该县一位手机大卖场老板进行抢劫。日前,孙某和河南籍网友吕某某相继落网。目前,犯罪嫌疑人孙某已被判处有期徒刑7年,吕某某被刑事拘留。
朱凯 记者 志强

窝藏杀人逃犯获刑四年

近日,繁昌县人民法院对被告人吴某、杨某窝藏杀人犯高某案进行公开宣判,被告人吴某、杨某夫妇因窝藏杀人犯,一审分别被判处有期徒刑四年和有期徒刑三年。庭审中,被告人供述是怕高某报复才走错路,现在非常后悔。
姚小蓉 记者 何曙光



系列报道三

精准定位“牵手”高效管理

华中汽配大市场插上腾飞翅膀

共识:行车走中华 汽配到华中

现在许多已经入驻一期的经营户还记得2009年2月市场刚开业的情景:进入一个崭新市场,期待而又忐忑。而一年多的经营下来,他们早已经从观望转变为坚定和市场同发展的信心。

成绩总能说明一切。客流量的增加,每月销售的提升,各大汽配品牌的

相继入驻,带来很好的示范效应。一位代理销售多个液压方向机、助力泵品牌的经营户告诉笔者,“幸亏当时进来得早,先了一步”,他说,入驻一年多,明显感觉到市场人气、客流量都有显著提高,“我们门面店的发货量就增加了30%以上”。

在笔者的走访中,许多经营户讲述了自己很看好市场的前景,“二期开始的话,我们还会在这边扩大经营。”

如今,市场经过一年多的运营,汽配到华中已经成为无数车主和经营商户的共识。众多经营品牌的入驻,也使得市场的辐射力更广。

定位:打造专业汽配市场

“从市场中转一圈,里面汽配零部件齐全得可以组装一部整车了。”华中汽配大市场负责人开玩笑地向笔者介绍。

好的开始是成功的一半。随着中国以及合肥市场汽车保有量的大增,作为朝阳产业的汽配行业也在汽车工业的发展中迎来了春天。占据天时之利,华中汽配大市场在规划之初就牢牢把握住

市场定位,做专业性、齐全性汽配市场。

据了解,在2009年2月市场开业之初,市场管理者金路置业便已吸引了一些汽配行业龙头企业,如华安汽修、柳汽、玉柴服务站、朝柴、金都汽配、东南汽配、三宇汽配、福耀玻璃、振波汽配、天祥汽配、华通汽配、安阳古龙、湖南飞桥等。

品牌汽配企业的入驻,带来的不仅

仅是市场专业地位的提升,更带来稳定的客源。放心汽配、放心购物也成为市场能够快速崛起的一个重要原因。华中汽配大市场的正规形象也得以迅速传播。正是凭借着这样的定位和经营品牌相互带动,营业不到半年市场便风生水起,活跃于合肥的南淝河路上。

管理:高效优质服务铸就放心平台

众多汽配经营品牌吸引进来,如何管理,做好服务工作,也是市场管理者早已深思熟虑的课题。

开发商金路置业重资聘请专业运营管理团队全程参与项目服务,同时依托合肥汽配协会组建高级行业顾问团,对

于市场培育及发展提出优质建议。提供丰富市场信息,定期开展推广活动,搭建网络销售平台,拓宽终端销售渠道。

管理者经常把许多事情做在前面。在笔者的走访中,许多经营户都不约而同的提到了市场管理者金路置业细致而周

到的服务,经常派人前来与他们沟通,询问在市场内是否遇到问题。

正如市场管理者所言,“我们不仅仅是市场的开发商,更是市场的管理者,最终的目标就是保证商户们赚钱,共同将市场做强做大。”



从东区一块默默无闻土地到众多汽配经营户争相追捧的专业市场,位于合肥市包河区南淝河路上的华中汽配大市场仅仅用了一年的时间。是什么练就了这样一块财富宝地?

近日,笔者走进华中汽配大市场一期,详询了这里的经营户,希望能获得一些发现。对于成功的原因,只有这些深扎于此的经营户们最有发言权:精准的市场定位“牵手”高效管理,也许正是其插上腾飞双翼的奥秘所在。

沈艳/文