扮演

众家居连锁巨头掘金合肥

"家居新贵"如雨后春笋,专家担忧"供大于求"

近年来,合肥家居市场翻天覆地变化着,众巨头连锁家居卖场纷纷强势入驻,新力量的冲击不仅打破了原本以合肥本卖场纷纷强势入驻,新力量的冲击不仅打破了原本以合肥本土家居卖场一统天下的局面,同时也让合肥新家居消费时代记者 王玮伟 怕然来临。

消费者: 家居卖场增多更具选择性

"在上个世纪80年代,合肥基本 上没有真正意义上的家居卖场,到上 世纪90年代,也还是以传统摊位制 为主。现在合肥家居卖场多,规模 大,而且产品齐全,选择的余地大了 许多。"省城市民张先生告诉记者。

合肥家居卖场的强势崛起,不

仅打破了以往的合肥本土家居一统 天下的局面,同时也让合肥新家居 消费时代悄然来临。一对正在选购 家居的情侣向记者表示:"现在合肥 家居卖场多了,我们的选择也就多 了,我们会选择最具性价比的商 家。"

商家:对行业新力量冲击看法不一

国内家居大鳄纷纷入驻,无论 是扎根不久的家福特、美家居,还是 南北巨头红星美凯龙与居然之家的 先后入驻,又或是华邦伊赛特与山 水家居相继隔天开业,让合肥新、老 家居卖场间产生了微妙的关系,作 为同行是如何看待呢?

一位从事楼梯装饰行业的销售

人员认为:"未来市场不会有太大影响,首先就是消费群体,能够抓住消费者需求什么,未来的市场就在那。"与之有相反意见的壁纸装饰店的王秋利则表示:"家居卖场的入驻,对于在中档和高档之间徘徊的卖场冲击力是有的。"

趋势: 传统经营将被连锁渐渐代替

随着人们生活水平的不断提高,对家居款式、质量的要求已从简单的实惠向环保与品牌转变,现在的商家更加注重的是企业形象、管理模式、售后服务等方面。合肥家装委主席张清分析:"80后的消费习惯及审美更加主张个性,对家居的要求更高,80后一代买房选择的基本是100平方米左右的,所以未来的

家居产品发展更注重小型化。时尚个性、环保舒适、不断创新的产品,也会是80后这一代家居消费的观念。"

"未来市场发展将会是传统经营模式逐新被连锁家居取代,企业要立足市场,细分市场,同时也要注重家装理念与企业文化。"张清这样认为。

专家: 卖场入驻恐现"僧多粥少"

合肥中州家具市场C区二楼 (泰森红木专卖) (0551)4233763 13956073066

"家居新贵"雨后春笋般降临合肥,这些新兴的卖场,不再像传统家居卖场里品牌混扎,新兴卖场都会有主打品牌,有美轮美奂的样板间,以实景展示的方式模拟各种生活场景,让消费者体验身临其境的家居效果。

然而平衡新老两种市场份额的是什么?合肥的家居是否由于快速递增导致"供大于求"的局面。为此记者专访了合肥市家装委主席张清,他表示:"合肥市区常住人口不到300万,从目前市场比例来看,似乎已有'供大于求'的苗头。"

望湖美家居两周年盛典

望湖美家居2周年欢享庆 活动时间>2010年11月20/21日

望湖美家居11月20日两周年庆已成为 今年下半年最盛大的一次装修盛会。作为 合肥家居建材行业的领跑者,活动吸引了数 千家居建材名牌倾力合作,史无前例的促销 力度更在行业掀起了轩然大波。

轰动看点

统一收银,成交价满2000元立减100元;再立返8%现金,全年仅此一次;神秘巨星,激情献艺,星光无限;上千国际国内顶级家居建材品牌;真正的一站式家居建材购物广场;全新体验式绿色生态购物环境;360度全程服务;四大维权承诺领先护航……

史无前例促销力度 开始品质生活

"逛望湖美家居,好比跑遍全中国",形象地诠释了望湖美家居引进品牌的全面与档次。近千一线家居建材名牌共庆两周年庆,让合肥人一直追求的品牌家居梦,在11月20日完美绽放。

难以抗拒的优惠 第一家居盛宴

通过望湖美家居与数千品牌厂商的良好关系,以及节节攀升销售额的绝佳口碑, 压低供货价格、再加上商场补贴,真正做到高贵不高价。此次望湖美家居摒弃一切以券的形式的营销策略,纯粹的现金返还,将实惠主义进行到底。

体验式卖场 享受家的温馨

国邦·望湖美家居按照国内最潮流卖场模式打造,让消费者体验家的温馨感觉。

同时,将绿色生态环保概念引入规划设计之中,科学人性的导视系统、时尚休闲的 林荫大道等,更添娱乐时尚服务氛围。

望湖美家居总经营规模达10万平方米,被誉为是合肥南二环之地标作品,高起点科学规划布局四大场馆、十大区域,全力打造一站式购物装修基地。

从放心到舒心 360度全程服务

望湖美家居推出30日内无理由退换货、 差价3倍返还、商场先行赔付、绿色建材环保 准入制四个层次服务内容诠释了"负全责" 的核心理念。

11月20日,去望湖美家居购买家居产品 将成为一种时尚舒心的购物方式。(**周晓**东)

首届露天音乐家装团购节华丽落幕

国邦·红旗建材市场主办的合肥市首届露天音乐团购节经过10月23日~24日两天的疯狂在阜南路市体育馆落下帷幕。本次活动不管是从人流量还是现场订单量,亦或是活动的形式都是史无前例的。

摇滚乐开场·震撼的时尚享受

当日9点30分,"1023买建材"首届露天音乐节在动感十足的摇滚乐中盛大启动,由瑞丽宜家、惠达卫浴、诺贝尔瓷砖、家诚地板等品牌负责人共同启动了露天音乐团购会的开幕球,拉开团购会的序幕。

一站式购齐·千余一线品牌· 超低折扣·超大额补贴

据了解,此次活动集中望湖美家居、红旗建材市场、青阳路美家居等建材市场的优质商家,品类齐全,众商云集。

总店地址:

据介绍,红旗建材现场集合了200个一线品牌,300场主题促销,万款特价建材。另外近万款特价产品,按产品进价的1-3折现场出售。原价1398元的孟氏木门活动价100元/套、双虎木门活动价100元/套、法恩莎原价3236元座便器100元等,更有马可波罗、诺贝尔、强辉陶瓷等1元/片任你拿。

火爆现场·中奖乐翻天

截至24日下午5点,此次团购现场约有上万人次消费者参观采购。此次团购节单是市场补贴部分就已达100万元现金,加上整合各种资源的贴补,此次活动为2010年力度最大的一次由建材市场组织的团购盛会。

现场订单即可参加抽奖,等待抽奖、兑 奖的消费者排起长龙,100%的中奖机率,空 调、洗衣机、微波炉等众多好礼等你抱回家。

> 交叉口 5广场,生态公园旁)

中国著名品牌 泰森红木家具 专营进口紫檀木、黄花梨木、酸枝木、黑檀木、鸡翅木等高档明清红木系列家具,餐桌椅、沙发、龙柜、龙床、太师椅等

二店地址: 信地红星美凯龙家居4楼