

天下
安徽人

点亮上海滩的新徽商 (下)

她让人们看到安徽人的智慧和勤奋

1988年,韩凤丽大学毕业分配到上海市外贸公司工作,她说是带着情绪去工作的,而不是激情。

那是安徽人在上海名声最不好的时候,也是上海人最排外的時候。

艰辛的努力收获却更多是心灵上的伤害。她觉得委屈。她从内心深处萌生一个想法,她决定用自己的勤劳和智慧改变人们对安徽老乡的看法。

不断打拼,不断努力。她终于做到了。她让人们看到了安徽人的智慧与勤奋。

记者 祝亮 莫文华

带着情绪去工作

1988年,韩凤丽大学毕业,被分配到上海市外贸公司工作,这本是让人羡慕的工作,工资待遇高,工作环境好。但她说是带着情绪去工作的,而不是激情。因为那是安徽人在上海名声最不好的时候,也是上海人最排外的時候。

韩凤丽做了3年外销员,付出了艰辛的努力,可因为她是来自外地的安徽人,收获的却更多是心灵上的伤害。她觉得委屈。有一段时间,她真的不想让别人知道自己是安徽人了,因为无论走到哪里,无论在什么场合,说到安徽人好像都是异类。但她不甘心,她还是要让别人知道自己是安徽人,让他们知道安徽人多么优秀。

带着不屈的情绪,带着证明自己的决心,她忘我地努力。韩凤丽的业绩,在单位无人能比,仅在一个广交会上,就拿了180多个订单。可是,就这样还得不到认可。同事们对她的成绩视而不见,只盯着她成绩以外的行为。甚至,与客户谈业务,就有人质疑是与老外泡酒吧。总之,不管你做得如何优秀,还觉得你是乡下人。

公司的领导还是认可她的,说这个军嫂不错,但仅此而已。她感到失落。

韩凤丽下海也是带着这种情绪做出的决定。



夜上海

副食生意年营业额2亿

1993年11月1日,韩凤丽开始休产假。

其实,她没有真的休息,而是挺着肚子开始创办自己的公司,做副食品生意。

她在南浦大桥下租了间房子,成立了经营部。

生意做得异常顺利。没几天时间,她就赚了7万元。韩凤丽在外贸总公司上班时年薪是很高,几万元本不放在眼里,但毕竟这是自己经商的第一桶金,意义非凡。她从中看到了自己下海的希望。

徽商精神要保留

有人问韩凤丽:你怎么做什么都能成功?韩凤丽说,做事业一定要规范化、合法化。勤奋踏实是徽商的本色。徽商精神要保留,还要跟上时代的脉搏,接受新理念。有继承又有发展。她做事往往理念与手法都很现代,但骨子里却很传统。

韩凤丽想创造一个平台,把务工者集中到一起,让他们安心找工作。如果有毕业几

年后的人,开始创业了,也欢迎入住这个平台,可以帮助他注册公司,解决退税问题,提供员工和其他服务。

韩凤丽把这个平台称作人才驿站或者人生驿站,在全国甚至世界都是首例。

由于人气集中,这里将形成很大的市场,可以建大卖场等配套商业。这些卖场可以包给这些大学生,让他们大显身手。有的

韩凤丽说,她扑通一声跳到大海里,不知道结果会怎么样。如果有好心人拉一把,或者扔个救生圈,就是幸运的。如果没有好心人,只能靠自己游上岸,游不过去就只有沉入海底了。

这些年来,复旦大学王国兴走到哪里都敢介绍:“你们都要用小韩的东西,很好。”多年来,也没有哪一个大学的后勤部门把韩凤丽只当成一个供应商,都是把她当自己人。

现在很忙,非常忙

韩凤丽觉得要想做强做大,就不能总在贸易行业里搬砖头。于是她便进入了医药行业。这是永远的朝阳产业,而且有技术壁垒的优势,只要掌握了技术,前面就将是一片蓝天。

现在,韩凤丽的业务分为三块:制作一块,食品一块,房产一块。

韩凤丽把这几年所做的事概括起来,就

是发现人才、嫁接团队、互相参股。

她不是发现聘用的人才,而是可以合作的人才,团队也是合作的团队。你有优势,我参股;我有优势,你参股。朋友互相研讨,看能不能做,能做就一起把它做好。这个理念,不仅在历史徽商中闻所未闻,当前的商界也是超前的。

有人经常会问:“干这么多,你不累吗?”

她回答:“累!可这种累转化成了我心灵的宁静和幸福。作为一个女人,如果有点能力和责任,那么就注定了你闲不下来!”

众多的媒体采访她,她都婉言谢绝了。这次她之所以接受采访,是因为她想告诉追求事业的姐妹们,不要怕,一个经典的女人是可以同时拥有成功的事业和幸福家庭的。只是一定要淡然知足。

